



Promocja dla sektora publicznego 2022

Program Partnerski mySchneider IT Solutions oferuje konkurencyjne warunki Partnerom sprzedającym rozwiązania użytkownikom końcowym z sektora publicznego.

Cele programu

- Wsparcie Partnerów oferujących rozwiązania na konkurencyjnym i rozproszonym rynku sektora publicznego.
- Wsparcie Partnerów w realizacji korzystnych marż.
- Inspirowanie Partnerów, którzy inwestują oraz specjalizują się w sektorze publicznym i pragną się na nim wyróżnić przez oferowanie większego wsparcia i wyższych rabatów.

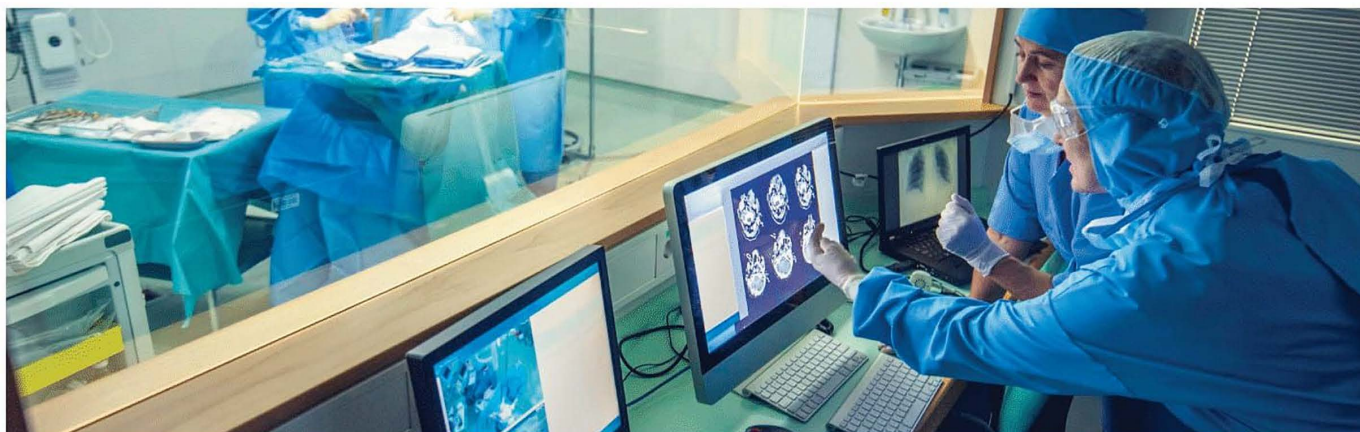
Program zapewnia dostęp do szerokiego wachlarza zasobów sprzedażowych, marketingowych i wsparcia. Upraszcza prowadzenie działalności Partnerom specjalizującym się w sektorze publicznym.

Dostępne rabaty

Wspierając naszych Partnerów Handlowych w procesie sprzedaży do użytkowników końcowych z sektora publicznego, oferujemy obecnie

10%* rabatu na wszystkie projekty zarejestrowane w ramach Programu dla Partnerów Handlowych

Warunkiem jest posiadanie statusu partnera na poziomie Registered lub wyższym oraz zakup rozwiązań od wybranego dystrybutora APC.



Jak wnioskować?

- Sprawdź, czy posiadasz status Partnera na poziomie Registered lub wyższym.
- Skontaktuj się z wybranym lokalnym dystrybutorem.
- Poproś o ofertę dla klienta z sektora publicznego, podając szczegółowe informacje dotyczące projektu.
- Do promocji kwalifikują się wszystkie kategorie rozwiązań APC od Schneider Electric. Nie obowiązuje wymóg minimalnej wartości projektu.

Program dla Partnerów Handlowych APC definiuje precyzyjnie różne poziomy statusu partnera, które odzwierciedlają główne kompetencje Partnera i dziedzinę specjalizacji. Cztery poziomy – Registered, Select, Premier i Elite – pozwalają korzystać z coraz większych możliwości w miarę awansu statusu.

Dzięki Programowi uzyskasz cenne informacje na temat tendencji rynkowych i możliwości rozwoju Twojej działalności.

Dołącz do Programu dla Partnerów Handlowych APC

- Możliwości zmieniają się z prędkością światła – pomożemy Ci być na bieżąco
- Wyróżnij się na rynku
- Wybieraj rozwiązania odpowiednie dla klientów
- Rozwijaj kompetencje sprzedażowe i inżynierskie



To najlepszy moment, aby zostać Partnerem Handlowym.

Nasz program koncentruje się na Partnerach i oferuje zróżnicowane poziomy odzwierciedlające Twoje główne kompetencje i dziedziny specjalizacji.

Zaoferuj rozwiązanie, którego potrzebują dziś Twoi klienci.

Skontaktuj się ze swoim dystrybutorem

apc.com/personalpage