



mySchneider IT Solutions Partner Programm

Steigern Sie die Rentabilität und
differenzieren Sie sich vom Markt

apc.com/partners

Life Is On

Schneider
Electric

Welche Vorteile bietet eine Partnerschaft mit Schneider Electric?

Neue Kunden gewinnen, Geschäftsrisiken senken und Marktchancen nutzen.

Mit der Teilnahme am mySchneider IT Solutions Partner Programm können Sie Wachstum fördern und erfolgreiche Unternehmen aufbauen, während Sie Ihren Kunden einen Mehrwert bieten. Das mySchneider IT Solutions Partner Programm wurde speziell für den globalen Channel von Schneider Electric mit IT-Lösungsanbietern entwickelt, darunter Value Added Reseller, IT System Integrators, Managed Services Provider und Data Center Expert. Das Programm bietet wichtige geschäftliche Voraussetzungen, Tools, Anreize, Vorteile und Schulungen für unsere vollständigen Lösungen für die physische IT-Infrastruktur, zu denen das branchenführende APC-Portfolio für den Stromschutz sowie die Datacenter, Software und Services von Schneider Electric gehören.

Bei Schneider Electric wollen wir:

- Steigern Sie Ihren Wettbewerbsvorteil, indem Sie einen einzigartigen Mehrwert bieten, der Kunden anzieht und den Gewinn steigert.
- Erfüllen Sie die aktuellen und zukünftigen Anforderungen Ihrer Kunden mit einem dynamischen Portfolio von Lösungen und Services für Infrastrukturen in IT- und anderen Installationen. So können Sie neue Geschäftschancen optimal nutzen.
- Bieten Sie die Art von Bildungs-, Kooperations-, Marketing- und Finanzvorteilen, die Sie für Ihren Erfolg benötigen.



Die 4 wichtigsten Gründe für die Teilnahme am mySchneider IT Solutions Partner Programm

- 1 Rentabilität** — Unser Programm bietet Partnern Zugang zu exklusiven Vorteilen wie dem Opportunity Registration Programm (ORP), das Projekte schützt, Rabatte gewährt und die Rentabilität steigert.
- 2 Aktivierung** — Wir bieten unseren Partnern ein breites Angebot an Schulungen zur Steigerung der Teamkompetenz, der Marketing- und Verkaufsressourcen sowie der Marketing Development Funds (MDF) zur Förderung der Marktnachfrage und der Partner Locator für die Transparenz der Endkunden.
- 3 Support** — Partner erhalten Zugriff auf zahlreiche Tools und Konfiguratoren, z. B. den Local Edge Configurator (LEC), sowie Support von ihren lokalen Vertriebsmitarbeitern und Partner Account Managern.
- 4 Erfahrung** — Das Partnerportal bietet Partnern die Tools, Vorteile und Ressourcen, die sie benötigen, um erfolgreich zu sein, und Zertifizierungsschulungen, um ihr Geschäft und ihre Erfahrung auszubauen.

Hinweis: Die Verfügbarkeit der Services und die Anforderungen können je nach Land variieren.

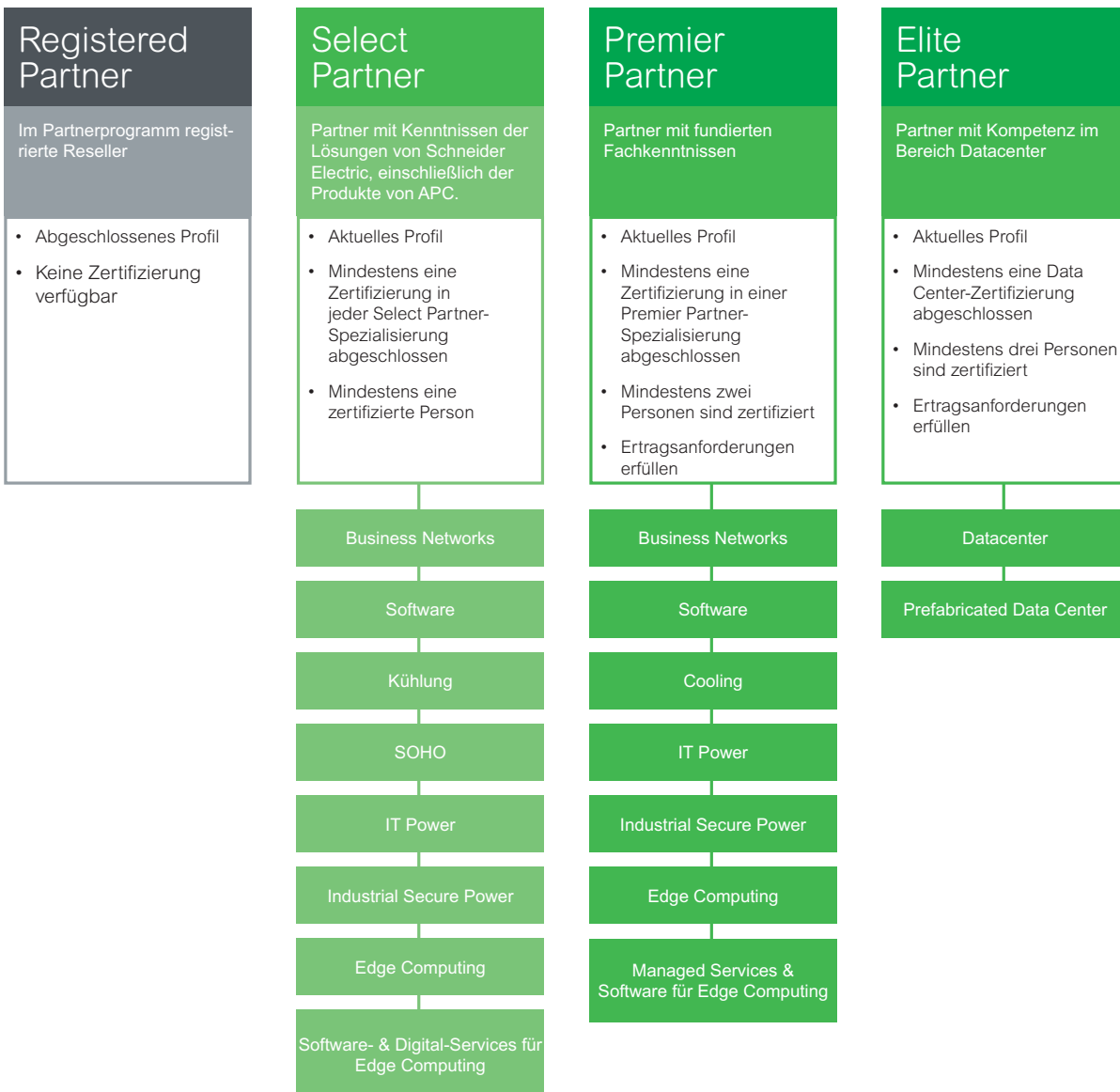


Mehr Flexibilität und bessere Projekte

Nehmen Sie am mySchneider IT Solutions Partner Programm teil, um auf die Lösungen von Schneider Electric einschließlich der Produkte von APC zuzugreifen und die Vorteile des Programms zu nutzen.

Im Folgenden sind die verschiedenen Stufen des Partnerprogramms aufgeführt, in denen die verfügbaren Spezialisierungen unter den einzelnen Stufen aufgeführt sind. Mit unserem breiten Angebot an Spezialisierungen können sich unsere Partner primär auf Bereiche konzentrieren, die am besten zu ihrem jeweiligen Unternehmen passen, und einen Mehrwert schaffen, wenn sie ihren Kunden Lösungen anbieten.

Partnerprogramm-Stufen



Vorteile für Ihr Wachstum

Wenn Sie die einzelnen Stufen unseres Partnerprogramms durchlaufen, erhöhen sich Ihre Gewinnchancen. Das Programm bietet Partnern finanzielle Differenzierung, einschließlich Bonusleistungen im Rahmen eines Punktesystems, Projekt-Registrierung, Backend-Anreize und weitere Programme, mit denen die Rentabilität für unsere Partner sichergestellt werden soll.

Die nachstehende Tabelle enthält eine ausführliche Aufgliederung der Vorteile, die den einzelnen Programmstufen zugeordnet sind.

Partnerstufe	Registered	Select	Premier/Elite
Profitabilität			
Opportunity Registration Programm (ORP)		✓*	✓*
Partner Opportunity Programm (POP)		✓*	✓*
Consulting			
Marketingplattform		✓*	✓*
iSEL (Sales Tools Portal)	✓	✓	✓
Updates für Produktankündigungen	✓	✓	✓
Market Development Funds (MDF)			✓*
Partner Locator	✓	✓	✓
Supports			
Design Portal/Local Edge-Konfigurator	✓*	✓	✓
Design Portal/ISX-Konfigurator		✓**	✓**
APC Blog & Community Seite	✓	✓	✓
Dedizierter Account Manager			✓
Exchange-Geschäftsplattform		✓*	✓*
Erfahrung			
Partner Portal Zugang	✓	✓	✓
Schulungszugang	✓	✓	✓

*) Verfügbarkeit und Anforderungen von Vorteilen variieren je nach Land

**) durch Spezialisierung bestimmt

Jetzt ist der beste Zeitpunkt, sich aktiv am mySchneider IT Solutions Partner Programm zu beteiligen

Legen Sie noch heute los!

Zukünftige Partner

Registrieren Sie Ihr Unternehmen jetzt, um von den Vorteilen und Ressourcen des Programms zu profitieren.

apc.com/partners

Sind Sie bereits Partner?

Melden Sie sich jetzt an und entdecken Sie die Tools und Vorteile, die Ihnen zur Verfügung stehen.

se.com/myschneider



Der Wert einer Partnerschaft in der vernetzten Welt von heute

In unserer digital vernetzten Welt sind Daten unser wertvollstes Gut.

Der Wunsch von Schneider Electric ist es, alle zu befähigen, das Beste aus ihrer Energie und ihren Ressourcen herauszuholen und Fortschritte und Nachhaltigkeit für alle zu überbrücken. Wir von Schneider nennen dies „Life Is On“.

Wir fördern die digitale Transformation durch die Integration weltweit führender Prozess- und Energietechnologien, um die vollen Möglichkeiten für Effizienz und Nachhaltigkeit in Ihrem Unternehmen zu nutzen. Unsere integrierten Lösungen basieren auf Sicherheit, Zuverlässigkeit und Cybersicherheit für Ihre Häuser, Gebäude, Datacenter, Infrastruktur und Industriezweige.

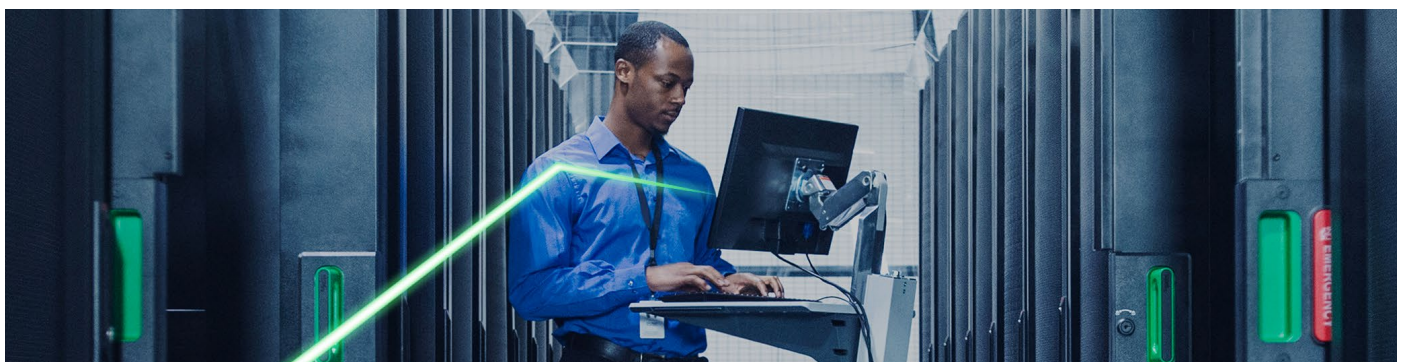
APC, eine Flagship-Marke von Schneider Electric, bietet eine saubere Batterie-Notstromversorgung, Überspannungsschutz und physische IT-Infrastruktur, um sicherzustellen, dass Daten verfügbar sind — wann und wo immer Sie es benötigen.

Mit APC-Produkten, die mit den Ökosystemen von Schneider Electric verbunden sind, bieten wir ein umfassendes Portfolio an Datacenter-Lösungen, Software und Services, die nachhaltig, robust, hypereffizient und anpassungsfähig in der Cloud und am Netzwerkrand sind.

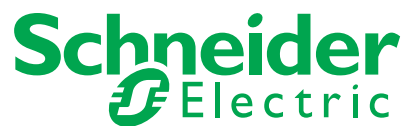
Bei der Verbindung von APC-Produkten mit der EcoStruxure-Plattform können IT-Lösungsanbieter ein flexibles Portfolio von Edge Software & Digital Services für kritische IT-Infrastrukturen nutzen, um ihre eigene Managed Power Services-Praxis zu etablieren. Dadurch können sie neue Umsatzströme und Möglichkeiten zur Hardware-Erneuerung generieren und sich als strategischer Berater ihrer Kunden positionieren.

Bei Schneider Electric ist eine Partnerschaft wichtig, und wir erkennen an, dass wir alle davon profitieren, wenn wir zusammenarbeiten. Das mySchneider IT Solutions Partner Programm bietet Zugriff auf eine Vielzahl von Lösungen von Schneider Electric, einschließlich APC-Produkten und umfasst zahlreiche weitere Benefit-Programme wie das Edge Software & Digital Services Programm.

Unsere Mission ist es, Ihr digitaler Partner für Nachhaltigkeit und Effizienz zu sein. Wir bieten unseren Kunden ein großes Portfolio an vernetzten Produkten, Software und Services unserer Branche, um unsere Branchen, Kunden und Partner mit Kompetenz zu versorgen.



Life Is On



Nehmen Sie noch heute am mySchneider
IT Solutions Partner Programm teil!

apc.com/partners

Schneider Electric GmbH Deutschland
Gothaerstraße 29
40880 Ratingen
Deutschland

Schneider Electric Austria Ges.m.b.H.
Am Euro Platz 2, Stg.6, 3.OG
1120 Wien
Österreich

Schneider Electric AG Schweiz
Hardstrasse 72
5430 Wettingen
Schweiz

Tel.: 0800 101 00 67 (Deutschland)
Tel.: +43 1 614 71 11 (Österreich)
Tel.: 0800 111 469 (Schweiz)

www.se.com

©2001 Schneider Electric. All Rights Reserved.
Schneider Electric | Life Is On is a trademark and the property of Schneider Electric SE, its subsidiaries, and
affiliated companies.
998-1250070_DE

Dieses Dokument wurde
auf umweltfreundlichem Papier gedruckt

