

Lenovo
Partner Hub

Smarter
technology
for all

Lenovo

Plateforme partenaires
Lenovo Guide
de l'utilisateur

TABLE DES MATIÈRES

PRÉSENTATION DU PORTAIL PARTENAIRES

INTÉGRATION

Inscription / Connexion et gestion du compte / Page d'accueil / Navigation / Actualités et événements

VENTES

PRODUCT CATALOG

Catalogue produits PCSD / Catalogue produits DCG / Solutions

GESTION DU PROFILS

DISTRIBUTEURS / REVENDEURS T1

PROGRAMMES

MARKETING

SUPPORT



Lenovo Partner Hub

Présentation du portail Partenaires

La **plateforme partenaires Lenovo**, notre **nouveau portail Partenaires mondial**, détaille de nouvelles possibilités qui vous permettent de faire des affaires avec Lenovo de manière transparente et d'améliorer votre rentabilité grâce à

- **Des informations initiales importantes et pertinentes**
pour vous permettre de prendre des décisions et des mesures efficaces au bon moment
- **Moins de temps consacré aux activités**
en proposant des informations et des outils de façon claire et intuitive
- **Un point d'accès unique aux ressources et outils pertinents**
pour vous permettre de devenir plus autonome et d'effectuer des tâches plus rapidement en toute confiance
- **Des informations intelligentes et personnalisées**
qui sont les plus pertinentes selon votre rôle, votre zone géographique et votre historique, accompagnées des prochaines étapes pour vous aider à prendre des mesures



Votre expérience dans la plateforme partenaires Lenovo est personnalisée selon le type de partenaire que vous êtes.

En tant que **Revendeur**, pour obtenir vos produits Lenovo auprès d'un distributeur, le portail vous permettra de :



Accéder au catalogue produits
Lenovo complet



Suivre vos performances
commerciales chez Lenovo



Comprendre comment vendre
des produits et solutions Lenovo



Accéder à une bibliothèque de
documents marketing et d'outils



Lenovo pour vous aider à vendre davantage
Réclamer et suivre vos programmes et remises

En tant que **Distributeur** ou **Revendeur pouvant** s'approvisionner directement auprès de Lenovo, le portail vous permettra également de :



Accéder au système de commande de produits Lenovo (LPOS) et au portail de visibilité des commandes (OVP) pour passer et suivre votre commande



Présentation

Un rôle d'utilisateur vous est attribué en fonction de vos principales responsabilités et de vos besoins clés.

Responsable commercial

Principales responsabilités

- Développer et exécuter les solutions par rapport au plan de vente
- Veiller à ce que les commerciaux puissent atteindre ou dépasser les objectifs
- Surveiller les résultats des activités commerciales

Besoins de l'utilisateur

- Avoir un aperçu des performances commerciales de ma société
- **Créer** des solutions pertinentes que les commerciaux de la société peuvent exploiter pour d'autres clients

Représentant commercial

Principales responsabilités

- Atteindre ou dépasser les objectifs
- Comprendre les besoins des clients finaux et développer des offres de solutions en conséquence
- Entretenir la relation client

Besoins de l'utilisateur

- **Trouver** le bon produit à proposer aux clients
- **Créer** une solution pertinente correspondant aux besoins et à l'historique du client
- **Identifier** l'état des enregistrements de transaction et des demandes de cotation, ainsi que **savoir** les actions à entreprendre



Présentation

Un rôle d'utilisateur vous est attribué en fonction de vos principales responsabilités et de vos besoins clés.

Responsable marketing

Principales responsabilités

- Créer des supports pour les activités marketing
- Participer, exécuter et suivre le succès des campagnes marketing Lenovo
- Travailler avec l'équipe commerciale pour développer les argumentaires clients

Besoins de l'utilisateur

- Localiser les ressources marketing qui correspondent à un besoin marketing spécifique
- Naviguer dans le portail pour avoir une vue d'ensemble de toutes les ressources disponibles
- Rechercher les suggestions ou recommandations sur la façon de faire du marketing avec Lenovo

Administrateur

Principales responsabilités

- Superviser les performances, les remises et les contrats au niveau de la société
- Fournir un soutien général aux utilisateurs chargés des rôles commerciaux et marketing
- Gérer l'accès au système et attribuer les rôles dans le portail aux membres de l'entreprise selon les règles convenues avec Lenovo

Besoins de l'utilisateur

- Inviter de nouveaux collègues à devenir utilisateurs de la plateforme partenaires Lenovo
- Gérer les rôles d'utilisateur des collègues, le profil et les coordonnées bancaires de la société
- Visualiser et gérer les programmes et les contrats de ma société



Plateforme partenaires Lenovo Le nouveau portail Partenaires EMEA

Présentation de l'intégration



Guide de référence pour commencer votre parcours en tant que partenaire Lenovo

Ce module est votre guide de référence pour entamer votre parcours en tant que partenaire Lenovo sur le tout nouveau portail Partenaires mondial nommé plateforme partenaires Lenovo.

1 Inscription

- Inscrivez votre entreprise comme nouveau partenaire Lenovo
- Inscrivez-vous en tant que nouvel utilisateur du portail Partenaires

3 Administrateur

- Affichez et gérez les informations sur vos collègues, vos contacts et votre société

5 Navigation

- Naviguez au sein de la plateforme partenaires Lenovo à la recherche d'informations pertinentes
- Découvrez comment les liens et les informations sont structurés pour vous être utiles

2 Connexion et gestion du compte

- Connectez-vous au portail Partenaires
- Gérez votre compte et votre mot de passe du portail

4 Page d'accueil

- Affichez différentes informations sur votre page d'accueil personnalisée
- Exploitez pleinement la page d'accueil pour vous aider à conclure des affaires plus rapidement

6 Actualités et événements

- Découvrez les actualités de Lenovo
- Découvrez les événements de Lenovo

Dans le cadre des efforts de Lenovo pour transformer l'expérience commerciale que partagent nos partenaires avec nous, nous avons conçu et lancé un nouveau portail Partenaires mondial : la plateforme partenaires Lenovo

Vous pouvez accéder au portail Partenaires, la plateforme partenaires Lenovo, à l'adresse : www.lenovopartnerhub.com

Commencer le processus d'inscription

Accédez à la plateforme partenaires Lenovo : www.lenovopartnerhub.com

The screenshot shows the Lenovo Partner Portal homepage. The main content area features a large banner with the text "Welcome to Lenovo Partner Portal" and "Grow your business with Lenovo by taking advantages of our new features". To the right of the banner, there is a paragraph: "Des bannières défilantes décrivant les principales fonctionnalités et avantages du nouveau portail Partenaires: la plateforme partenaires Lenovo". On the right side of the page, there is a "LOGIN" section with a blue "Login" button and a link "Don't have an account?". Below the login section, there is a red-bordered box containing a "Get started" button. At the bottom of the page, there is a footer with navigation links: "Dealer Locator", "Business Partner Support", and "Contacts". There are also social media icons for Facebook, Twitter, YouTube, and LinkedIn. In the bottom right corner of the footer, there is a language selector dropdown menu currently set to "English".

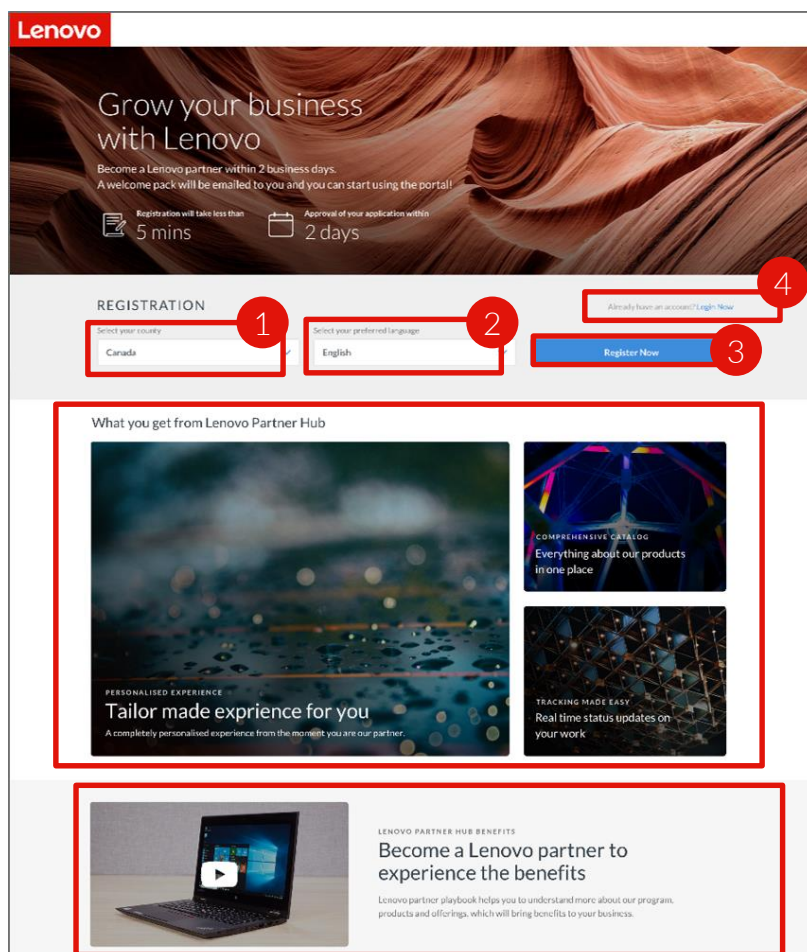
Pour les utilisateurs dont l'organisation n'est pas enregistrée auprès de Lenovo, cliquez sur le bouton Commencer pour lancer le processus d'inscription

La page de connexion est publique. Les utilisateurs peuvent modifier la langue de la page de connexion en sélectionnant la langue préférée dans le pied de page



Commencer le processus d'inscription

Cette page d'accueil d'inscription vous guidera pour commencer votre processus d'inscription. Suivez les étapes ci-dessous pour commencer votre inscription.



- 01 Sélectionnez votre pays dans le menu déroulant
- 02 Sélectionnez votre langue préférée. Une fois votre langue préférée sélectionnée, elle sera enregistrée dans votre profil. Le portail s'affichera dans cette langue une fois connecté.
- 03 Cliquez sur **S'inscrire** pour lancer le processus d'inscription
- 04 Ou cliquez sur **Se connecter** si vous avez déjà un compte

NOUVEAUTÉS UTILES

Vous pouvez également visionner notre Vidéo d'intégration montrant les nouvelles fonctionnalités du portail sur la page d'aide de ce dernier.

Le processus d'inscription repensé dernièrement vous prendra moins de cinq minutes. Attendez-vous à recevoir des nouvelles de Lenovo dans un délai de deux jours ouvrables



Suivre le processus d'inscription

Étape 1: Fournir des informations sur la société

Étape 2: Fournir les coordonnées

Étape 3: Fournir des informations supplémentaires

Étape 4: Vérifier et confirmer

As the first step, start by providing the basic information about your company

The screenshot shows the 'Partner Registration' page on the Lenovo website. The page is titled 'Partner Registration' and has a progress bar with four steps: 1. Company information (highlighted in blue), 2. Contact information, 3. Additional information, and 4. Confirmation. Below the progress bar, the 'Company information' section is displayed. It includes a red asterisk indicating mandatory fields. The fields are: Company name / Trading name (filled with 'Tech World Limited'), Company website (filled with 'http://www.techworld.com' and a radio button for 'No Company Website'), Country (filled with 'Canada'), Company address (filled with 'Flat A, 13/F, Tech Center, 954 C Street'), Town / City (empty), State / Province / County (filled with 'Kentucky'), Postal code (filled with '402203'), and VAT / Tax ID / Company ID (filled with 'B12345677'). A 'Validate' button is located at the bottom right of the form.

L'avancement de votre processus d'inscription s'affiche en haut de la page

Les champs d'informations obligatoires sur la société suivants sont marqués par un astérisque rouge:

- Nom de la société/Nom commercial
- Site Web de la société
- Pays
- Adresse de la société
- État/Région/Département

NOUVEAUTÉS UTILES

Des info-bulles sont disponibles pour vous expliquer quelles informations indiquer dans les champs. Si votre société est déjà enregistrée dans le système, vous serez guidé pour fournir les informations manquantes, personnelles ou relatives à la société.



Suivre le processus d'inscription

Étape 1: Fournir des informations sur la société

Étape 2: Fournir les coordonnées

Étape 3: Fournir des informations supplémentaires

Étape 4: Vérifier et confirmer

Dans un deuxième temps, fournissez vos coordonnées personnelles

Lenovo

Partner Registration

✓ Company Information → 2. Contact Information → 3. Additional Information → 4. Confirmation

Contact information
*Mandatory field

Company email*

[Previous](#) [Validate](#)

Saisissez l'adresse de messagerie de votre société

Cliquez sur le bouton Valider pour passer à l'étape suivante

NOUVEAUTÉS UTILES

Après avoir fourni votre adresse de messagerie, le portail validera le fait que vous êtes un utilisateur existant et vous guidera pour fournir les informations manquantes



Remarque: si votre société ne dispose pas d'adresse de messagerie, vous pouvez utiliser la vôtre
Vous ne pouvez pas modifier l'e-mail créé une fois qu'il a été confirmé



Suivre le processus d'inscription

Étape 1: Fournir des informations sur la société

Étape 2: Fournir les coordonnées

Étape 3: Fournir des informations supplémentaires

Étape 4: Vérifier et confirmer

Dans un troisième temps, fournissez des informations supplémentaires sur votre société. Ces informations nous permettront de personnaliser davantage votre expérience sur le portail

01

Confirmez si le propriétaire ou le responsable de votre société est ou a été Vice-président, Vice-président principal ou cadre supérieur de Lenovo ou d'une de ses filiales

02

Confirmez si l'un des propriétaires ou responsables de votre société ou l'un des membres de sa famille proche détient ou contrôle plus de 5 % des actions de Lenovo et/ou de l'une de ses filiales

03

Nombre total d'employés

04

Chiffre d'affaires annuel total

05

Chiffre d'affaires par catégorie

Lenovo

Partner Registration

✓ Company information ✓ Contact information **3. Additional information** 4. Confirmation

Additional information
Tell us about your business so we deliver a personalized partner experience.
**Mandatory field*

1 Is the owner or principal of your company a current or former Lenovo Vice President, Lenovo Senior Vice President, or such officer of a Lenovo subsidiary?
 Yes No

2 Does any owner or principal of your company or any of their immediate family members, own or control over 5% in Lenovo stock and/or stock in a Lenovo subsidiary?
 Yes No

3 Total employees*

4 Yearly total revenue*

5 Revenue category*

PC Client	25%
Server	10%
Service	10%
Software	10%
Others	10%

Total category revenue: 100%



Suivre le processus d'inscription

Étape 1: Fournir des informations sur la société

Étape 2: Fournir les coordonnées

Étape 3: Fournir des informations supplémentaires

Étape 4: Vérifier et confirmer

Il ne vous faudra que quelques minutes pour remplir ce formulaire

The screenshot shows the 'Partner Registration' form on the Lenovo website. The progress bar indicates that Step 3, 'Additional information', is the current step. The form title is 'Partner Registration' and the subtitle is 'Additional information'. Below the subtitle, it says 'Tell us about your business so we deliver a personalized partner experience.' and '*Mandatory field'. The form has several sections with buttons for selection:

- Reseller types***: Reseller (selected), Value Added Reseller (VAR), Independent Software vendor (ISV), System Integrator, E-Tailer, Retailer (Chain), Store (Single store front), Service Provider.
- Your company focus***: Consumer PC (selected), Commercial PC, Workstation, Visuals, Smart Office, Accessories, DCG want items, Server, Storage, Networking, Hyperconverged & Cloud Solutions, High Performance Computing, AI Solutions, Edge Computing.
- Customer types***: 1-9, 10-49, 50-99 (selected), 100-499, 500-999, 1000+.
- Industry segment***: Banking and Securities, Communications, Media and Services (selected), Education, Government, Healthcare Providers, Insurance, Manufacturing and Natural Resources, Retail, Transportation, Utilities, Wholesale Trade.

At the bottom, there are 'Previous' and 'Next' buttons.

06

Types de revendeur

07

Ce qui intéresse votre société

08

Types de client

09

Secteur d'activité

NOUVEAUTÉS UTILES

Des informations supplémentaires sur votre société nous permettront de personnaliser davantage votre expérience



Suivre le processus d'inscription

Étape 1: Fournir des informations sur la société

Étape 2: Fournir les coordonnées

Étape 3: Fournir des informations supplémentaires

Étape 4: Vérifier et confirmer

Lors de la dernière étape, vérifiez et confirmez les informations fournies. Elles peuvent être modifiées si besoin

The screenshot displays the 'Partner Registration' process, specifically the 'Confirmation' and 'Additional Information' steps.

Confirmation Step:

The 'Confirmation' step is highlighted with a red border. It shows a progress bar with four steps: 'Company information', 'Contact information', 'Additional information', and 'Confirmation' (the current step). Below the progress bar, there is a 'Confirmation' section with the text: 'Review your company and contact information below before submission.' The 'Company Information' section includes fields for Company name / Trading name (Tech World Limited), Company website (www.techworld.com), Country (Canada), Company address (Flat A, 13/F, Tech Center, 954 C Street), State / Province / County (Kentucky), Postal code (402203), Company telephone (54301920097), Date business founded (30 June 1990), VAT / Tax ID / Company ID (B12345677), and Social media links (Facebook: www.facebook.com/vagueresiteico, LinkedIn: www.linkedin.com/vagueresiteico). The 'Contact Information' section includes fields for Company email address (jillian_berry@techworld.com), Preferred phone number (Mobile, 98765432), Secondary phone number (Home, 1234567890), Company address (Flat A, 13/F, Tech Center, 954 C Street), Salutation (Miss), Name (Jillian Berry), Job title (Administrator), Job role (Admin, CEO), Business product focus (Personal Computing and Smart Device (PCSD)), Email Opt-in / Opt-out (Yes), Other markets of interest (N/A), and Email subscription (PC & Mobile Devices (including connected services / software), Workstation, Survey and opinion polls).

Additional Information Step:

The 'Additional Information' step is also highlighted with a red border. It includes a progress bar with four steps: 'Company information', 'Contact information', 'Additional information', and 'Confirmation'. The 'Additional Information' section includes fields for: 'Is the owner or principal of your company a current or former Lenovo Vice President, Lenovo Senior Vice President, or such officer of a Lenovo subsidiary?' (No), 'Does any owner or principal of your company or any of their immediate family members own or control over 25% of the Lenovo stock or stock in a Lenovo subsidiary?' (No), 'Total company employees' (200), 'Yearly total revenue' (CAD \$500,000.00), 'Reseller types' (a donut chart showing 100% total category revenue: PC Client 20%, Server 35%, Service 10%, Software 30%, Others 20%), 'Reseller types' (Retailer), 'Your company focus' (Consumer PC), 'Customer types' (10-99, 50-99), and 'Industry segment' (Evolving and Services, Healthcare Provider).

Agreements and Authorization:

The bottom section of the screenshot shows the 'Special Bid Addendum Agreement (SBA)' and 'Lenovo Partner Network Agreement (LPNA)'. Both sections include a 'Read the SBA details' and 'Read the LPNA details' link. Below these, there is an 'Authorization to sign' section with the text: 'Please indicate if you are authorized to sign the SBA and LPNA agreements. The authorized individual should be the owner of the company, Chief executive officer (CEO), or the Chief financial officer (CFO).' There are two radio buttons: 'Yes, I am authorized to sign.' (selected) and 'No, I am not authorized to sign.' At the bottom right, there is an 'Agree & register' button.



Suivre le processus d'inscription

Étape 1: Fournir des informations sur la société

Étape 2: Fournir les coordonnées

Étape 3: Fournir des informations supplémentaires

Étape 4: Vérifier et confirmer

Il vous sera également demandé d'examiner et de signer les accords avec Lenovo

Quels sont ces accords ?

Il vous sera demandé d'examiner et de signer deux accords avant de valider :

- Accord Addendum Offres Spéciales (SBA)
- Contrat Lenovo Partner Network (LPNA)

Additional information [Edit](#)

Is the owner or principal of your company a current or former Lenovo Vice President, Lenovo Senior Vice President, or such officer of a Lenovo subsidiary? No

Does any owner or principal of your company or any of their immediate family members own or control 25% or more of the stock of a Lenovo subsidiary? No

Total company employees: 200

Yearly total revenue: CAD \$600,000.00

Reseller types:

- PC Client: 20%
- Server: 35%
- Service: 12%
- Software: 10%
- Others: 20%

Reseller types: Reseller

Your company focus: Consumer PC

Customer types: ISV SOA

Industry segment: Enterprise Services Healthcare Provider

Special Bid Addendum Agreement (SBA) [Read the SBA details](#)

You must agree to the terms of the Special Bid Addendum (SBA) to access the Lenovo Partner Network. We will send you the Special Bid Addendum (SBA) through the email after you submit the registration form.

Lenovo Partner Network Agreement (LPNA) [Read the LPNA details](#)

You must agree to the terms of the Lenovo Partner Network Agreement (LPNA) to access the Lenovo Partner Network. We will send you the Lenovo Partner Network Agreement (LPNA) through the email after you submit the registration form.

Authorization to sign

Please indicate if you are authorized to sign the SBA and LPNA agreements. The authorized individual should be the owner of the company, Chief executive officer (CEO), or the Chief financial officer (CFO).

Yes, I am authorized to sign. @

No, I am not authorized to sign.

[Agree & register](#)

01 Effectuez un examen détaillé de l'accord Addendum Offres Spéciales (SBA)

02 Effectuez un examen détaillé du Contrat Lenovo Partner Network (LPNA)

03 Indiquez si vous êtes autorisé à signer les accords



Suivre le processus d'inscription

Étape 1: Fournir des informations sur la société

Étape 2: Fournir les coordonnées

Étape 3: Fournir des informations supplémentaires

Étape 4: Vérifier et confirmer

- Une fois la demande d'enregistrement envoyée, elle sera examinée par Lenovo
- Les résultats de l'approbation vous seront communiqués par e-mail dans un délai de deux jours ouvrables
- Si vous êtes la première personne à inscrire votre entreprise, le rôle d'administrateur vous sera attribué. En tant qu'administrateur, vous pourrez inviter vos collègues et leur attribuer des rôles d'utilisateur appropriés sur le portail.
- Une fois la demande d'inscription approuvée, vous recevrez un message de bienvenue ainsi que vos identifiants de connexion

Thank you

Your application has been successfully submitted. We will review your application and notify you of the approval results within 2 business days.

- 1 Your system role: **Admin** ⓘ
You are automatically assigned as admin after registration is completed. You are allowed to make colleagues an admin after you login to the portal.
- 2 Receive email
You will receive a welcome pack email to set up your Lenovo account.
- 3 Start using the portal
Access your partner portal and start selling Lenovo products!

[Back to Login](#)

Remarque : notez que la demande ne sera traitée qu'après acceptation de l'Addendum Offres Spéciales (SBA) et du Contrat Lenovo Partner Network (LPNA) par la personne autorisée indiquée à l'étape précédente.

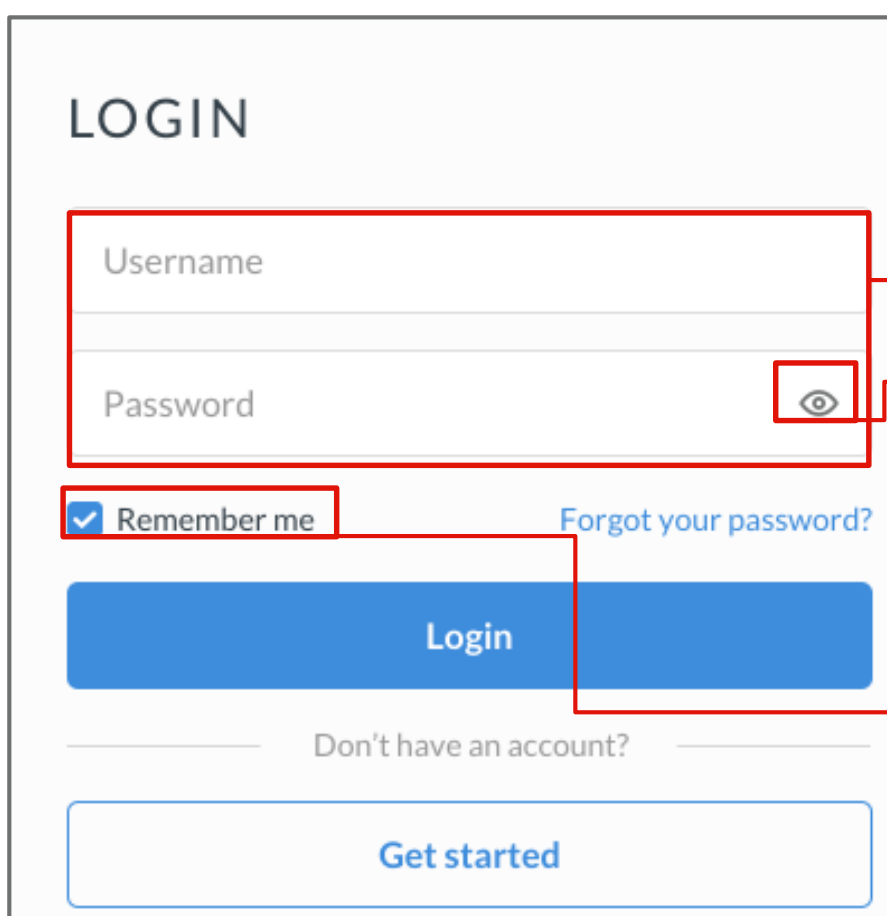
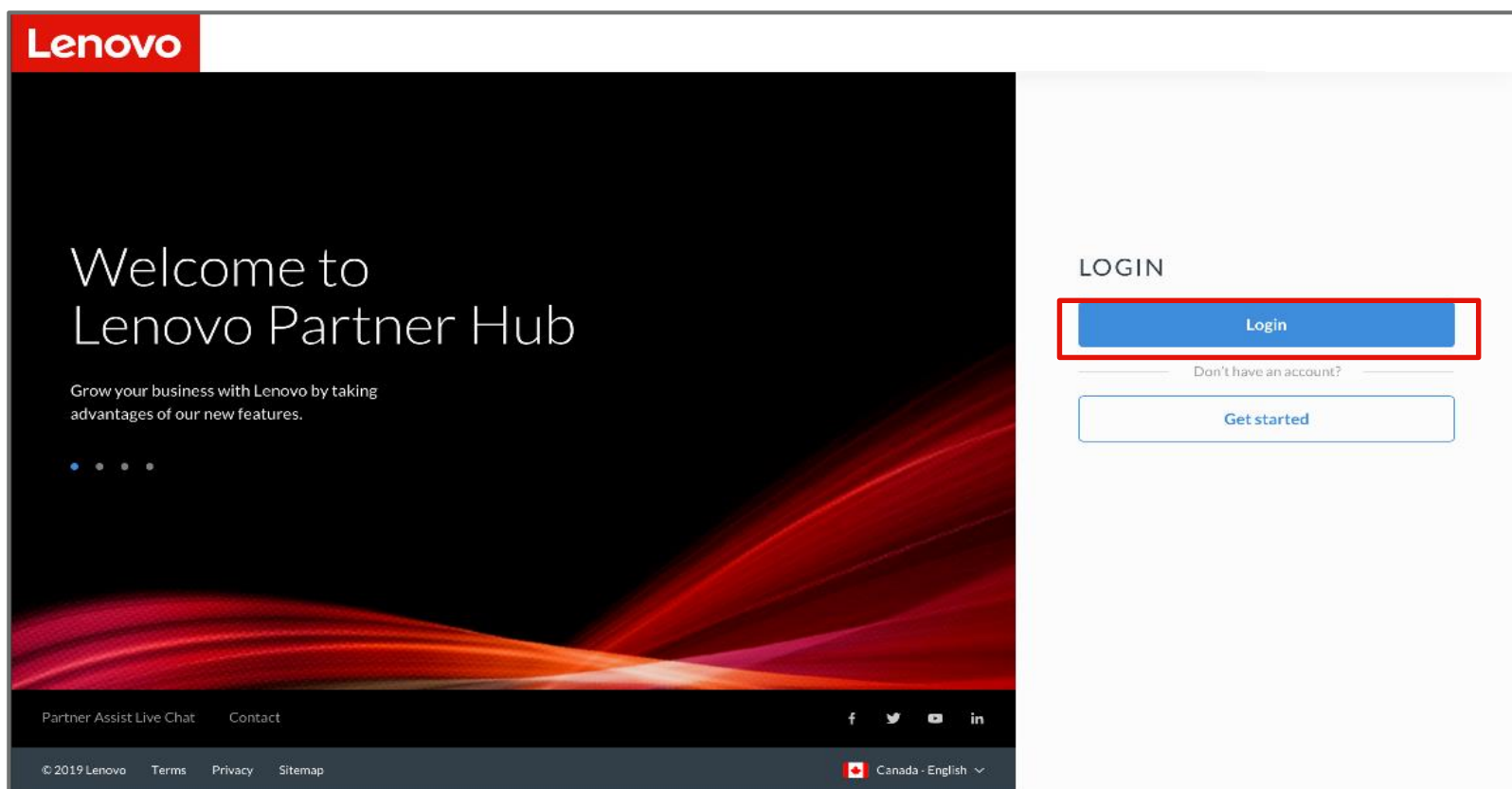




Accès

Accédez au portail www.lenovopartnerhub.com

Une simple page **Se connecter** accueille nos partenaires sur le nouveau portail Partenaires.



Saisissez vos nom d'utilisateur et mot de passe

Cliquez sur l'icône en forme d'œil pour masquer ou afficher le mot de passe au cours de la saisie

Cochez la case **Se souvenir de moi** pour enregistrer les identifiants de connexion et ne pas avoir à les saisir chaque fois



Accès

Après avoir reçu le message de bienvenue avec les identifiants et les instructions de connexion à l'adresse e-mail enregistrée, vous pouvez vous connecter au portail ; rendez-vous sur le site www.lenovopartnerhub.com pour y accéder

Le message de bienvenue que vous recevrez inclura les informations suivantes :

1

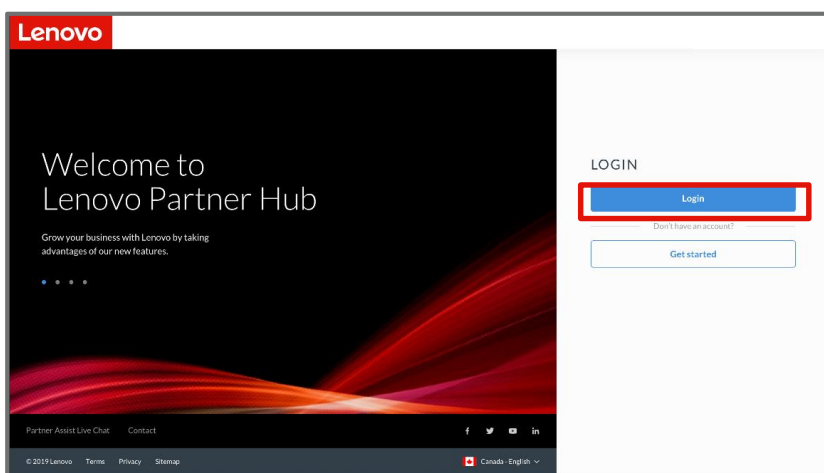
Les identifiants et instructions de connexion pour réinitialiser votre mot de passe

2

Un guide pour faciliter une intégration rapide

Remarque: si des problèmes surviennent lors de votre premier accès au portail, le service d'assistance du partenaire commercial est là pour vous aider.

Une simple page Se connecter accueille nos partenaires sur le nouveau portail Partenaires



Saisissez vos nom d'utilisateur et mot de passe

Cliquez sur l'icône en forme d'œil pour masquer ou afficher le mot de passe au cours de la saisie

Cochez la case **Se souvenir de moi** pour enregistrer les identifiants de connexion et ne pas avoir à les saisir chaque fois



Instructions pour réinitialiser votre mot de passe

Si vous oubliez votre mot de passe, vous serez guidé sur le portail pour réinitialiser votre mot de passe en quelques minutes

LOGIN

Username

Password

Remember me

[Forgot your password?](#)

Login

01

Cliquez sur le lien **Mot de passe oublié** pour lancer le processus de réinitialisation du mot de passe

Forgot Your Password

Your registered email

Text Verification

reassur

Continue

02

Saisissez l'adresse e-mail enregistrée comme identifiant

03

Saisissez les caractères de **vérification de texte**

04

Cliquez sur le bouton **Continuer**

Reset Password

Enter your new password

Enter your new password

Your new password must contain at least 8 characters, including uppercase letter, lower case letter, numbers and symbols

Re-enter your new password

Re-enter your new password

Reset

Cancel

05

Une fois l'adresse e-mail vérifiée, saisissez le nouveau mot de passe deux fois

06

Cliquez sur le bouton **Réinitialiser**



Présentation de la page d'accueil

Découvrons comment fonctionne la section Page d'accueil personnalisée du nouveau portail Partenaires mondial

La Page d'accueil est la première page que vous voyez chaque fois que vous vous connectez au portail. Elle est personnalisée en fonction des informations que vous avez fournies lors de votre processus d'inscription et est destinée à vous aider à hiérarchiser les actions qui nécessitent votre attention immédiate.

CARACTÉRISTIQUES COURANTES

1 Visite d'intégration des nouveaux utilisateurs

2 Liens rapides

3 Annonces et événements

4 Promotions

5 Sélection de produits





Page d'accueil des nouveaux utilisateurs

Une fois que votre inscription est approuvée et après vous être connecté au nouveau portail Partenaires, la page d'accueil de l'utilisateur repensée s'affiche

1

ANNOUNCEMENTS

PCSD
New PCSD price list available
Updated on 31 Dec 2019
Download the price list and be aware of all updated prices of the PC products
Price list

UPCOMING EVENTS

23 MAY
PCSD
Mid range PCs
Webinar
11:00 - 12:30

1 JUN
PCSD
Lenovo education program
Webinar
11:00 - 12:30

25 DEC
DCG
ThinkPad T580 Launch Event
11:30 - 13:00 | Barcelona, Spain

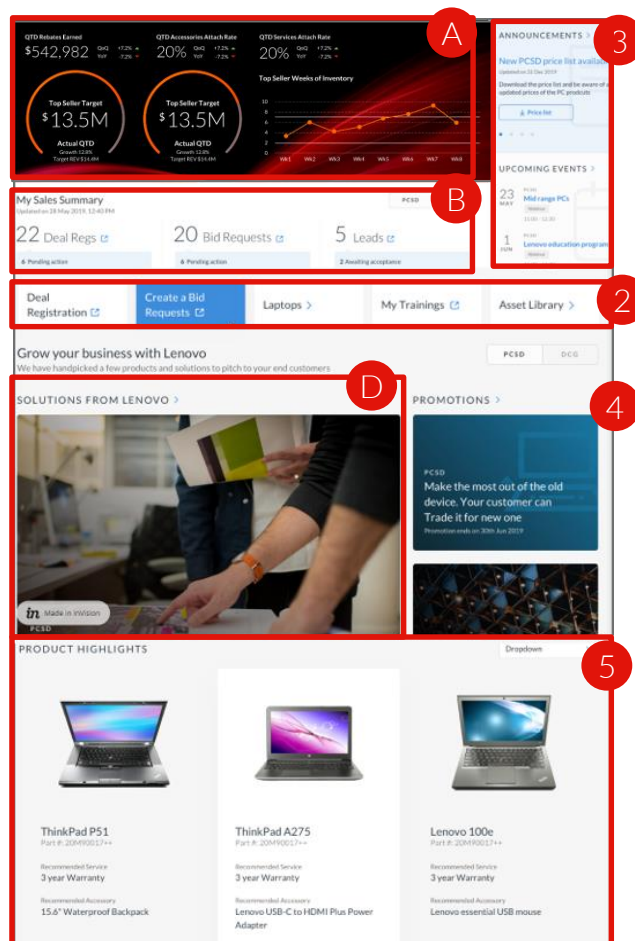
01

Faites une visite rapide pour découvrir tout ce que le portail peut vous apporter

Page d'accueil – Représentant commercial

Les informations suivantes s'afficheront sur la Page d'accueil – Représentant commercial

- 02 Liens rapides
- 03 Annonces et événements
- 04 Promotions
- 05 Sélection de produits



- A Tableau de bord des performances commerciales
- B Mon récapitulatif des ventes
- D Solutions Lenovo



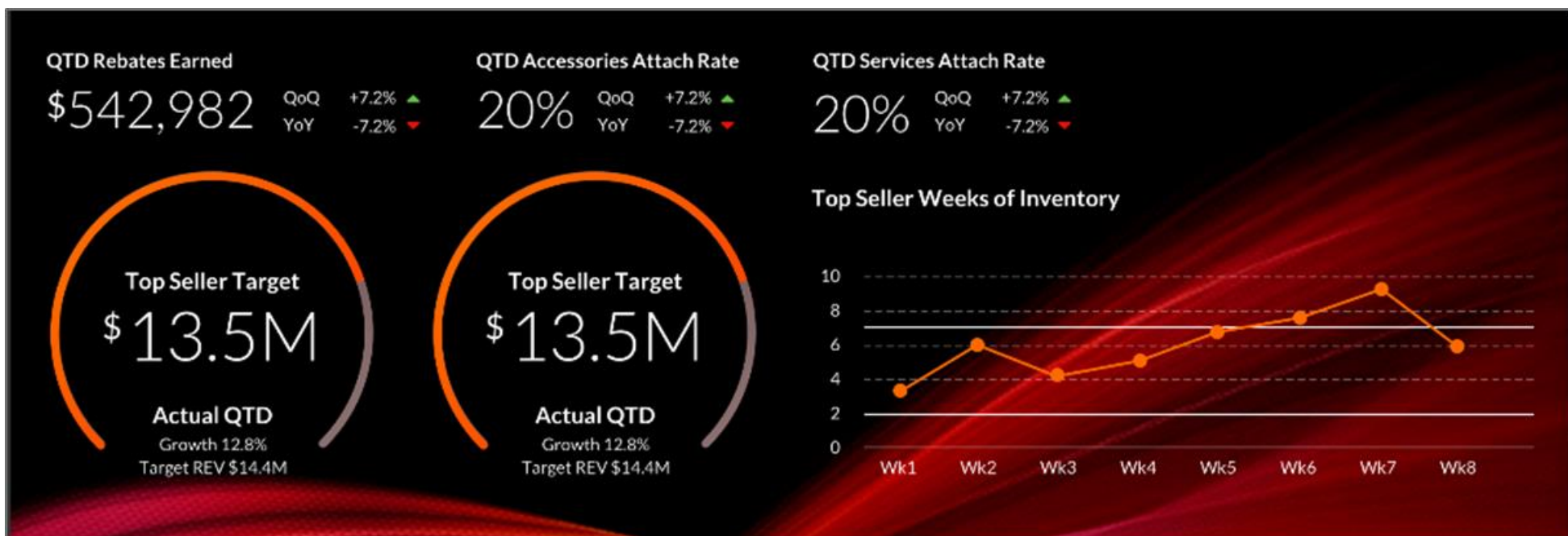
Remarque: la Page d'accueil affichée ci-dessus est celle d'un représentant commercial de type Revendeur. La Page d'accueil – Représentant commercial de type Distributeur est très similaire, seuls les KPI du tableau de bord des performances commerciales diffèrent. Ils changent en fonction de chaque rôle et de chaque zone géographique.



Tableau de bord des performances commerciales – Représentant commercial

Découvrons comment fonctionne la section Tableau de bord des performances commerciales – Représentant commercial

Le tableau de bord des performances commerciales est conçu pour vous aider à suivre vos performances grâce à des indicateurs clés de performance (KPI) pertinents:



NOUVEAUTÉS UTILES

- Vous pouvez consulter le récapitulatif de vos performances commerciales sur la page d'accueil
- Les indicateurs clés de performance (KPI) sont mis à jour régulièrement pour refléter vos performances commerciales



Remarque: les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser votre propre tableau de bord personnalisé



Mon récapitulatif des ventes – Représentant commercial

Découvrons comment fonctionne la section Mon récapitulatif des ventes – Représentant commercial

Elle offre un aperçu de vos tâches commerciales et des actions en attente afin de garantir leur réalisation dans les temps

Permet de connaître la date de la dernière mise à jour de votre récapitulatif des ventes

Permet de voir le récapitulatif des ventes des produits PCSD et DCG

My Sales Summary		PCSD		DCG	
22 Deal Regs	20 Bid Requests	5 Leads			
6 Pending action	6 Pending action	2 Awaiting acceptance			

Aide à identifier les éléments en attente qui doivent être traités immédiatement



Remarque: le récapitulatif des Leads n'est visible que pour les partenaires et revendeurs éligibles. Par exemple, il est affiché pour les partenaires Gold et Platinum. Cela varie également selon les critères d'éligibilité définis dans chaque zone géographique



Page d'accueil – Directeur commercial

Les informations suivantes s'afficheront sur la Page d'accueil – Directeur commercial

- 02 Liens rapides
- 03 Annonces et événements
- 04 Promotions
- 05 Sélection de produits

The screenshot shows a dashboard for a commercial director. At the top, there are three KPI cards: 'QTD Rebates Earned' (\$542,982), 'QTD Accessories Attach Rate' (20%), and 'QTD Services Attach Rate' (20%). Below these are charts for 'QTD Target Achievement' and 'Top Seller Weeks of Inventory'. A 'Company Sales Summary' section shows 22 Deal Regs, 20 Bid Requests, and 5 Leads. A navigation bar includes 'Deal Registration', 'Create a Bid Requests', 'Laptops', 'My Trainings', and 'Asset Library'. The 'PROMOTIONS' section features three cards: 'ThinkPad. Get \$300 Cashback', 'Make the most out of the old device. Your customer can Trade it for new one', and 'Let your customers try a Lenovo Workstation for 45 days'. The 'PRODUCT HIGHLIGHTS' section displays three laptop models: ThinkPad P51, ThinkPad A275, and Lenovo 100e, each with recommended services and accessories.

- A Tableau de bord des performances commerciales
- B Mon récapitulatif des ventes
- C Récapitulatif des ventes de la société



Remarque: la page d'accueil affichée ci-dessus est la Page d'accueil – Directeur commercial de type Revendeur. La Page d'accueil – Directeur commercial de type Distributeur est très similaire, seuls les KPI du tableau de bord des performances commerciales diffèrent. Ils changent en fonction de chaque rôle et de chaque zone géographique. Accédez au portail pour obtenir des informations précises sur les KPI



Tableau de bord des performances commerciales – Directeur commercial

Découvrons comment fonctionne la section Tableau de bord des performances commerciales – Directeur commercial

Le tableau de bord des performances commerciales est conçu pour vous aider à suivre vos performances grâce à des indicateurs clés de performance (KPI) pertinents:



NOUVEAUTÉS UTILES

- Vous pouvez consulter le récapitulatif de vos performances commerciales sur la page d'accueil
- Les indicateurs clés de performance (KPI) sont mis à jour régulièrement pour refléter vos performances commerciales



Remarque: les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser votre propre tableau de bord personnalisé



Mon récapitulatif des ventes et Récapitulatif des ventes de la société – Directeur commercial

Découvrons comment fonctionne la section Mon récapitulatif des ventes – Directeur commercial

Elle offre un aperçu de vos tâches commerciales et celles de la société et des actions en attente afin de garantir leur réalisation dans les temps

Vous pouvez choisir d'afficher le **Récapitulatif des ventes de la société** ou **Mon récapitulatif des ventes** à l'aide du menu déroulant. La date et l'heure de la dernière mise à jour du récapitulatif des ventes s'affichent

Permet de voir le Récapitulatif des ventes des produits PCSD et DCG

The screenshot shows a dashboard with three main sections: Deal Regs, Bid Requests, and Leads. Each section has a sub-section for 'Pending action'. There are also filters for 'PCSD' and 'DCG' and a dropdown menu for 'Company Sales Summary'.

Category	Count	Pending Action
Deal Regs	22	6
Bid Requests	20	6
Leads	5	2

Aide à identifier les éléments en attente qui doivent être traités immédiatement

Le récapitulatif des Leads n'est visible que pour les revendeurs et dépend du niveau de partenariat et des critères d'éligibilité définis dans chaque zone géographique. Par exemple, il est affiché pour les partenaires Gold et Platinum.



Page d'accueil – Service marketing

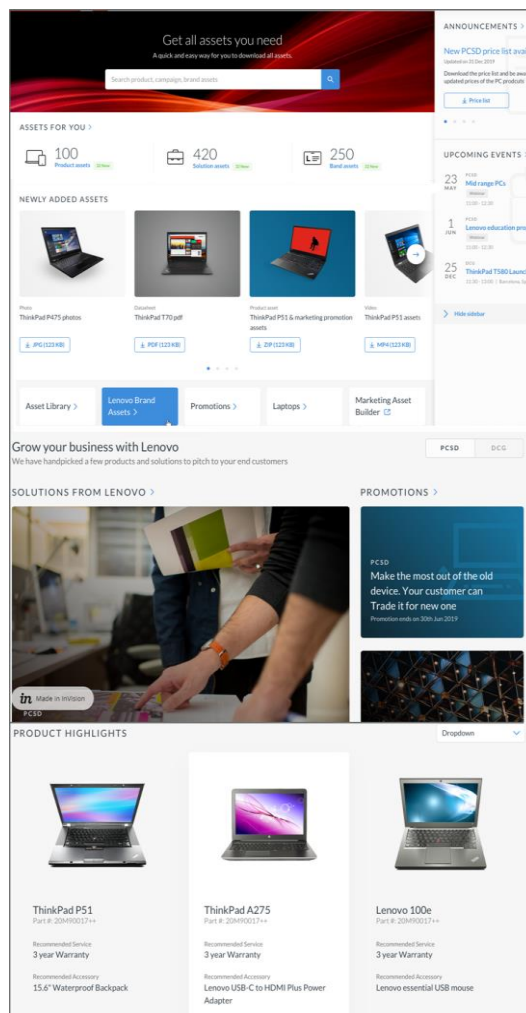
Les informations suivantes s'afficheront sur la Page d'accueil d'un professionnel du marketing

02 Liens rapides

03 Annonces et événements

04 Promotions

05 Sélection de produits



D Solutions Lenovo

E Recherche de ressources

F Ressources spécialement pour vous

G Ressources récemment ajoutées

Page d'accueil – Administrateur

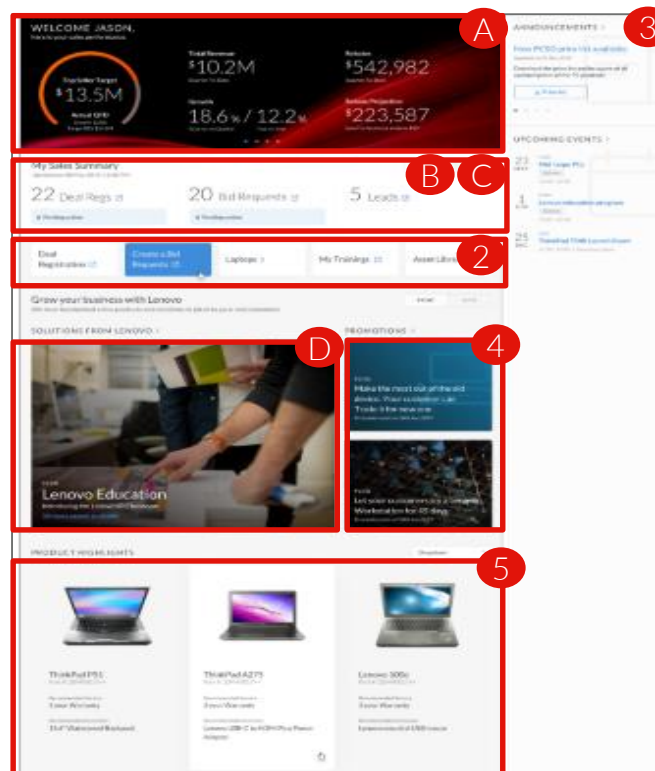
Les informations suivantes s'afficheront sur la Page d'accueil – Administrateur

02 Liens rapides

03 Annonces et événements

04 Promotions

05 Sélection de produits



A Tableau de bord des performances commerciales

B Mon récapitulatif des ventes

C Récapitulatif des ventes de la société

D Solutions Lenovo



Remarque: la Page d'accueil affichée ci-dessus est celle d'un administrateur de type Revendeur. La Page d'accueil – Administrateur de type Distributeur est très similaire, seuls les KPI du tableau de bord des performances commerciales diffèrent. Ils changent en fonction de chaque rôle et de chaque zone géographique. Accédez au portail pour obtenir des informations précises sur les KPI



Tableau de bord des performances commerciales – Administrateur

Découvrons comment fonctionne la section Tableau de bord des performances commerciales – Administrateur

Le tableau de bord des performances commerciales est conçu pour vous aider à suivre vos performances grâce à des indicateurs clés de performance (KPI) pertinents:



NOUVEAUTÉS UTILES

- Vous pouvez consulter le récapitulatif de vos performances commerciales sur la page d'accueil
- Les indicateurs clés de performance (KPI) sont mis à jour régulièrement pour refléter vos performances commerciales



Remarque: les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser votre propre tableau de bord personnalisé



Mon récapitulatif des ventes et Récapitulatif des ventes de la société – Administrateur

Découvrons comment fonctionne la section Mon récapitulatif des ventes – Administrateur

Elle offre un aperçu de vos tâches commerciales et celles de la société et des actions en attente afin de garantir leur réalisation dans les temps

Vous pouvez choisir d'afficher le Récapitulatif des ventes de la société ou Mon récapitulatif des ventes à l'aide du menu déroulant. La date et l'heure de la dernière mise à jour du récapitulatif des ventes s'affichent

Permet de voir le récapitulatif des ventes des produits PCSD et DCG

Category	Count	Action
Deal Regs	22	6 Pending action
Bid Requests	20	6 Pending action
Leads	5	2 Awaiting acceptance

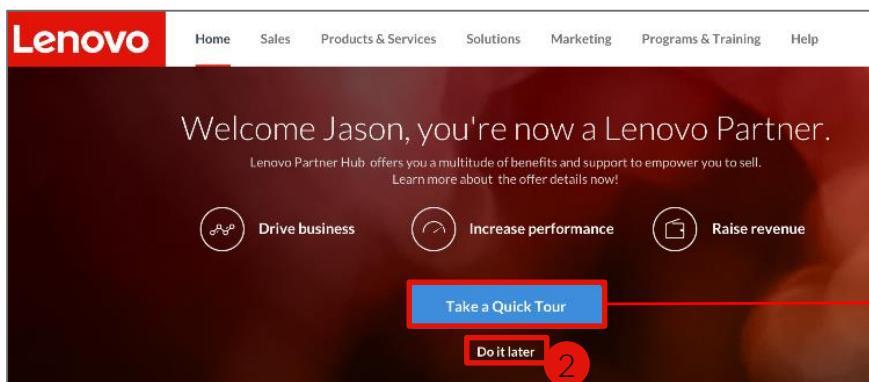
Aide à identifier les éléments en attente qui doivent être traités immédiatement

Le récapitulatif des Leads n'est visible que pour les revendeurs et dépend du niveau de partenariat et des critères d'éligibilité définis dans chaque zone géographique. Par exemple, il est affiché pour les partenaires Gold et Platinum.

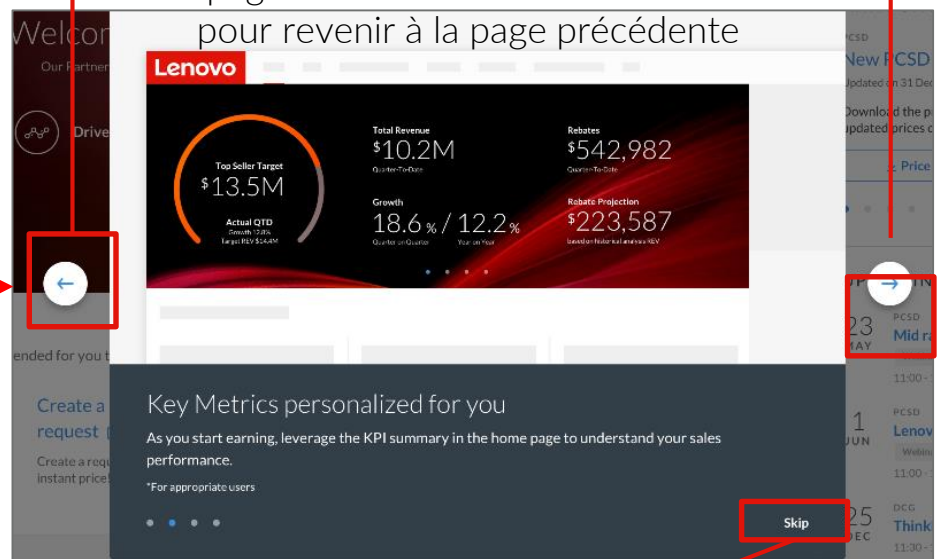


Visite d'intégration

Une visite d'intégration rapide vous permettra de découvrir les principaux avantages du portail et de commencer à l'utiliser très vite.



Cliquez sur la flèche Suivant pour passer à la page suivante et sur la flèche Retour pour revenir à la page précédente



Cliquez sur Passer pour terminer la visite plus tard

- 01 Cliquez sur le bouton **Faire une visite rapide** pour commencer la visite
- 02 Cliquez sur le bouton Plus tard pour ignorer la visite



Remarque: une fois votre visite terminée, vous pourrez toujours la retrouver dans l'onglet Aide si vous souhaitez la refaire.



Boutons-bascules de la page d'accueil

Découvrons-les et voyons comment ils fonctionnent

Sur la page d'accueil, se trouvent deux boutons-bascules qui vous permettent de passer de PCSD à DCG et vice versa.

My Sales Summary ▾

1 Deal Regs ↗ 1 Pending action	1 Bid Requests ↗ 4 Pending action	0 Leads ↗ 0 Awaiting acceptance
---	--	--

PCSD | DCG 1

Ainsi, vous pouvez afficher le récapitulatif des ventes pour PCSD et DCG séparément

Grow your Business with Lenovo
We have handpicked a few products and solutions to pitch to your end customers.

SOLUTIONS FROM LENOVO > | PROMOTIONS >

PCSD | DCG 2

Vous pouvez choisir entre les solutions et les promotions PCSD ou DCG



Remarque: par défaut, les informations PCSD sont affichées sur la page d'accueil. Pour afficher les informations DCG, il vous suffit d'utiliser le bouton-bascule.



Liens rapides

Découvrons comment fonctionnent les Liens rapides

Une liste de liens personnalisée en fonction de votre comportement d'utilisateur vous permet de gagner du temps

Deal Registration ↗	Create a Bid Requests ↗	Laptops >	My Trainings ↗	Asset Library >
Deal Regs and Bid Requests ↗	Partner Engage Program ↗	Solutions >	Promotions >	Campaign from Lenovo >
External link for Deal Regs and Bid Requests	Link for Partner Engage Program	Link for Solutions	Link for Promotions content.	Link for Campaign from Lenovo

NOUVEAUTÉS UTILES

- Les liens utilisés fréquemment s'affichent sur la page d'accueil sous forme de liens rapides
- Ces derniers sont mis à jour tous les 30 jours en fonction de votre comportement dans le portail



Annonces et événements à venir

Découvrons comment fonctionne la section Annonces et les événements

Dès votre connexion, vous êtes informé des derniers événements et annonces de Lenovo

Quels types d'annonces s'affichent ?

Lancement/mise à jour/retrait de produits, nouvelles promotions, mises à jour des listes de prix, marketing, campagnes, programmes, formations, événements, etc.

Quels types d'événements s'affichent ?

Événements ou forums pour les partenaires, sommets, salons ou rassemblements en lien avec le secteur, etc.

Vous pouvez accéder à la page détaillée des annonces pour en afficher la liste complète

NOUVEAUTÉS UTILES

- Cinq types principaux d'annonces et d'événements apparaissent sur votre page d'accueil
- Vous pouvez également consulter la liste complète des annonces et des événements sur les pages Annonces et Événements Lenovo respectivement



Promotions et solutions

Découvrons comment fonctionne la section Promotions et solutions

Dès votre connexion, vous êtes informé en temps opportun des derniers événements et annonces de Lenovo

Grow your business with Lenovo
We have handpicked a few products and solutions to pitch to your end customers

SOLUTIONS FROM LENOVO >

PROMOTIONS >

PCSD DCG

PCSD
Make the most out of the old device. Your customer can Trade it for new one
Promotion ends on 30th Jun 2019

PCSD
Let your customers try a Lenovo Workstation for 45 days
Promotion ends on 30th Jun 2019

Permet de basculer entre PCSD et DCG

Permet de connaître la date limite de validité de la promotion

NOUVEAUTÉS UTILES

- Les dernières solutions du secteur sont sélectionnées par Lenovo et leur mise en œuvre pour résoudre des problèmes des clients finaux a été effectuée avec succès auparavant.



Remarque: les trois dernières promotions ajoutées à la page de référencement des promotions apparaissent automatiquement sur votre page d'accueil



Sélection de produits

Découvrons comment fonctionne la section Sélection de produits

Actualisez vos connaissances sur les derniers produits Lenovo les plus tendance de votre marché afin d'augmenter vos chances de conclure des ventes avec les clients finaux.

Vous pouvez afficher sur la page d'accueil les informations clés des produits tendance sur votre marché local pour PCSD et DCG

PRODUCT HIGHLIGHTS

Dropdown

Product Name	Part #	Recommended Service	Recommended Accessory
ThinkPad P51	20M90017++	3 year Warranty	15.6" Waterproof Backpack
ThinkPad A275	20M90017++	3 year Warranty	Lenovo USB-C to HDMI Plus Power Adapter
Lenovo 100e	20M90017++	3 year Warranty	Lenovo essential USB mouse

Permet de filtrer la sélection de produits par types de produit

PCSD

- Référence
- Service recommandé
- Accessoire recommandé

DCG

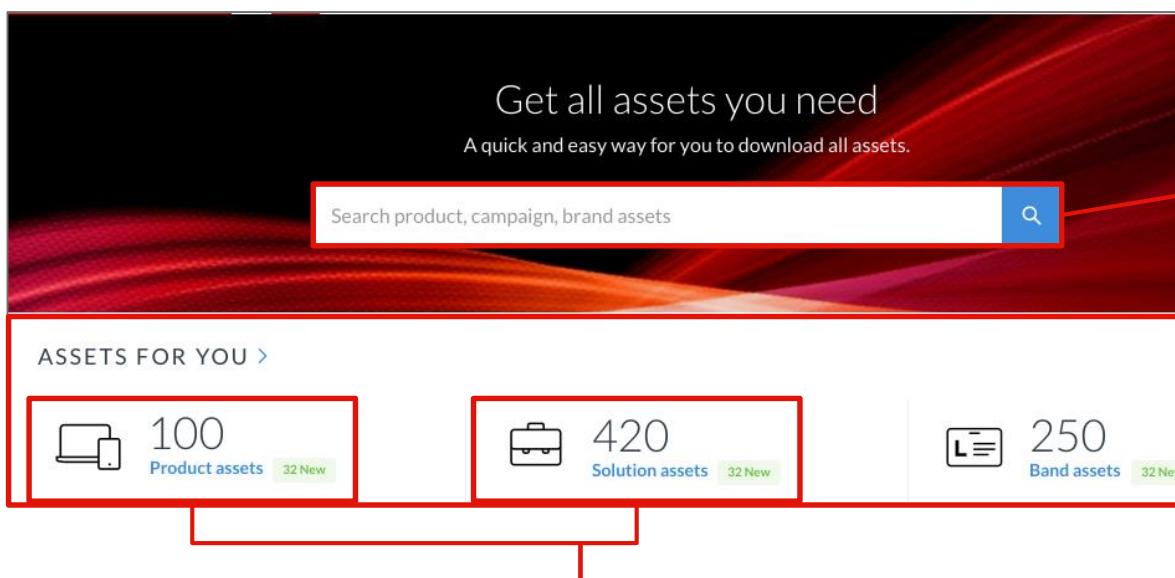
- Référence
- Service recommandé



Rechercher des ressources

Découvrons comment fonctionnent les sections Rechercher des ressources et Ressources pour vous

- **Recherche de ressources:** Lenovo met à votre disposition une Bibliothèque de ressources marketing et de solutions prêtes à l'emploi qui peuvent être utilisées pour adapter vos documents marketing et booster vos efforts de vente. Trouvez facilement toutes les ressources dont vous avez besoin grâce à une seule recherche
- **Ressources pour vous:** accédez facilement à une immense quantité de documents, ressources et informations relatives à votre secteur d'activité, et classés selon trois catégories : ressources produit/ressources solution/ressources marque



Saisissez un mot-clé dans la barre de recherche et téléchargez la ressource dont vous avez besoin

Affiche le nombre de ressources disponibles et indique également le nombre de nouvelles ressources pour chaque catégorie

NOUVEAUTÉS UTILES

- La recherche et le téléchargement des ressources sont désormais disponibles directement depuis la Page d'accueil
- Afin de faciliter votre recherche, vous pouvez également accéder rapidement aux ressources produit, ressources solution et ressources marque à partir de la section Ressources pour vous.

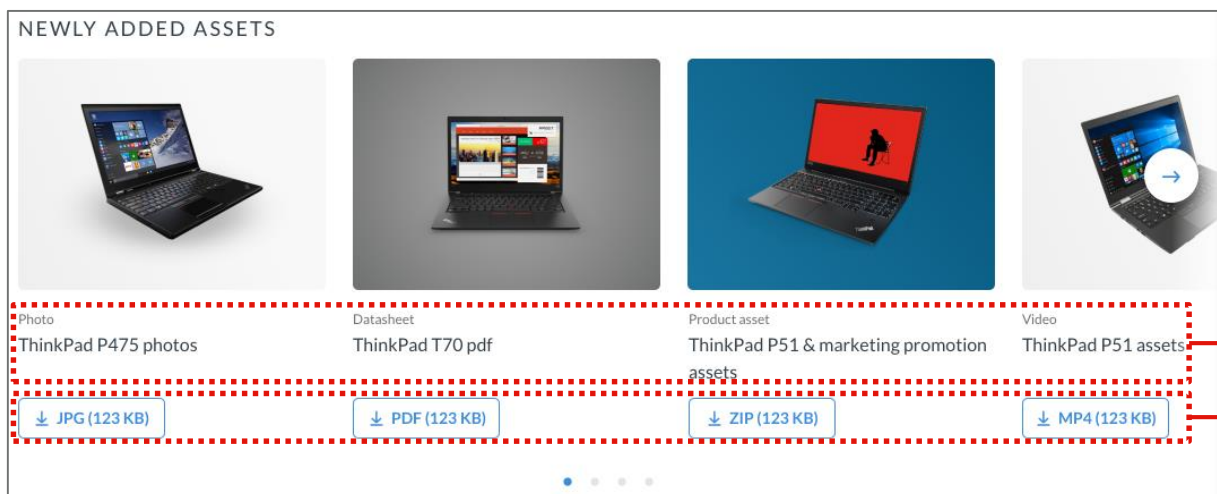


Ressources récemment ajoutées

Découvrons comment fonctionne la section Ressources récemment ajoutées

Lenovo ajoute continuellement de nouvelles ressources à sa bibliothèque pour vous permettre de créer des supports marketing attrayants afin d'augmenter les demandes

Permet d'afficher le type de ressource et le nom du produit



Permet d'afficher le type et la taille du fichier avant téléchargement

NOUVEAUTÉS UTILES

- Désormais, vous pouvez recevoir des notifications et télécharger facilement les ressources récemment ajoutées telles que des photos, des fiches techniques, des ressources promotionnelles ou des vidéos directement depuis votre Page d'accueil.



Menu Navigation

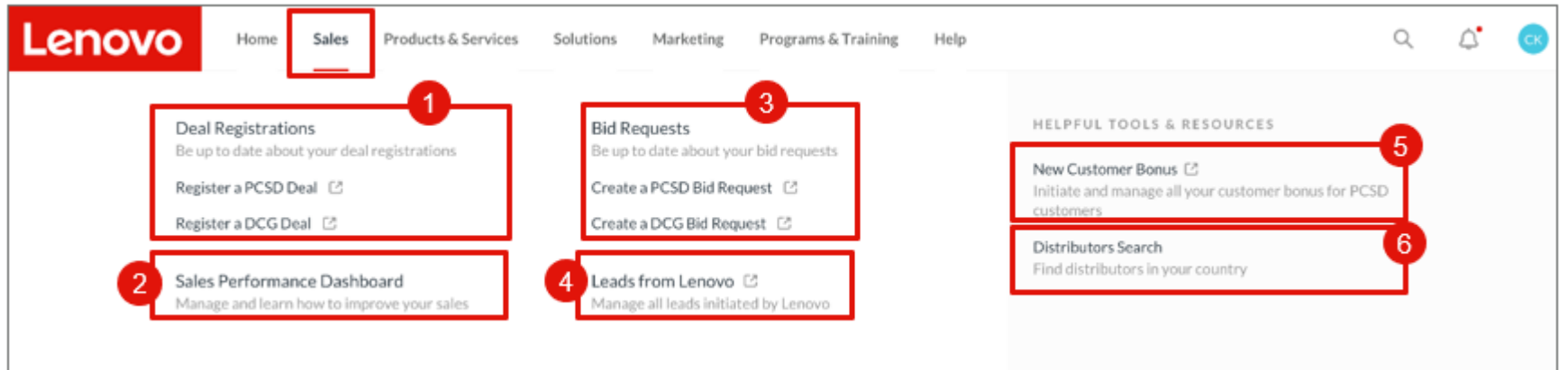
Les informations et les liens les plus importants sous les éléments du menu principal sont affichés de manière hiérarchisée et structurée. Les autres informations et outils sont regroupés sous Outils et ressources utiles





Menu Navigation – Ventés

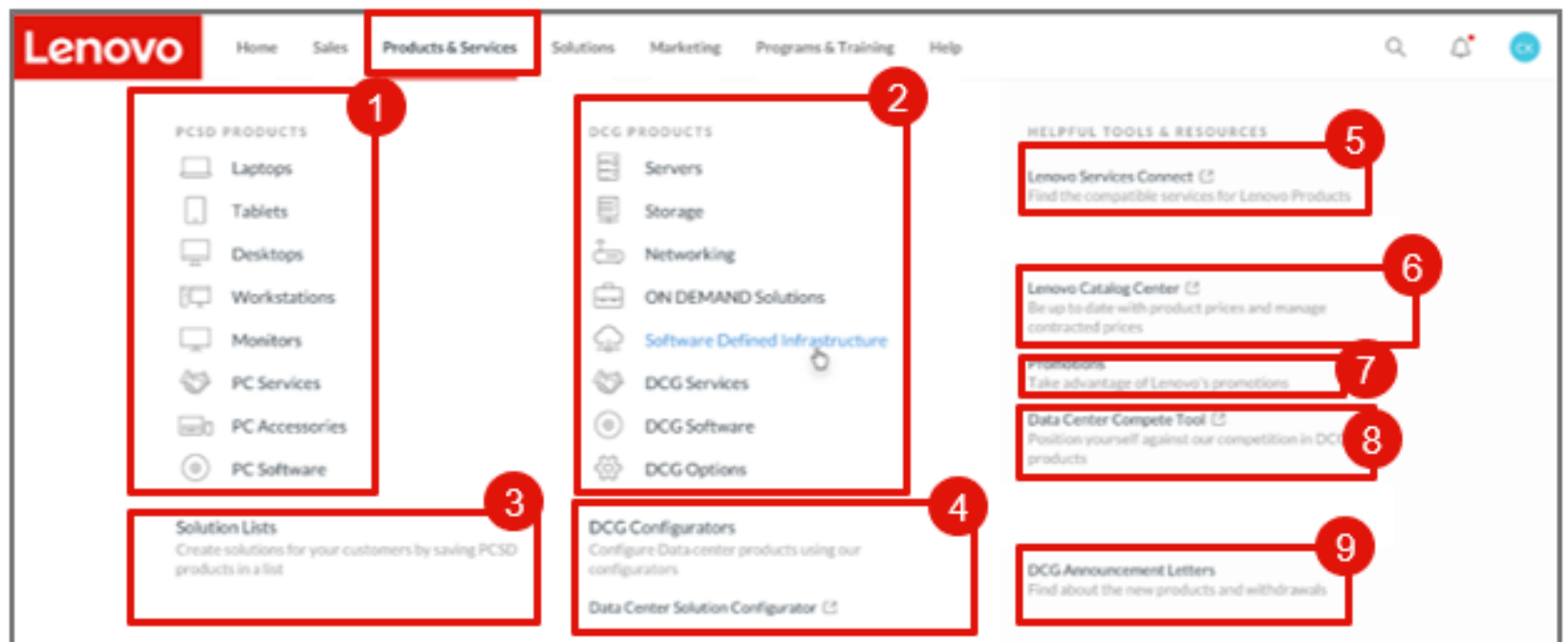
Vous pouvez sans problème réaliser les activités commerciales ci-dessous sous l'onglet Ventés pour augmenter vos ventes et à développer votre activité



- 01 Enregistrer des transactions
- 02 Effectuer le suivi des performances commerciales grâce au tableau de bord personnalisé
- 03 Créer des demandes de cotation
- 04 Si vous êtes un partenaire Platinum ou Gold, consulter les détails sur Leads de Lenovo.
- 05 Demander un bonus nouveau client
- 06 Rechercher des distributeurs

Menu Navigation – Produits et services

Utilisez l'onglet Produits et services pour découvrir la large gamme de produits, services et outils pertinents de Lenovo et être plus efficace pour les commercialiser



01 Consulter le catalogue produits PCSD

02 Consulter le catalogue produits DCG

03 Créer vos propres listes de solutions

04 Configurer les produits pour datacenter

05 Trouver des services compatibles pour vos produits Lenovo

06 Consulter le Lenovo Catalog Center pour trouver des produits et des tarifs contractuels

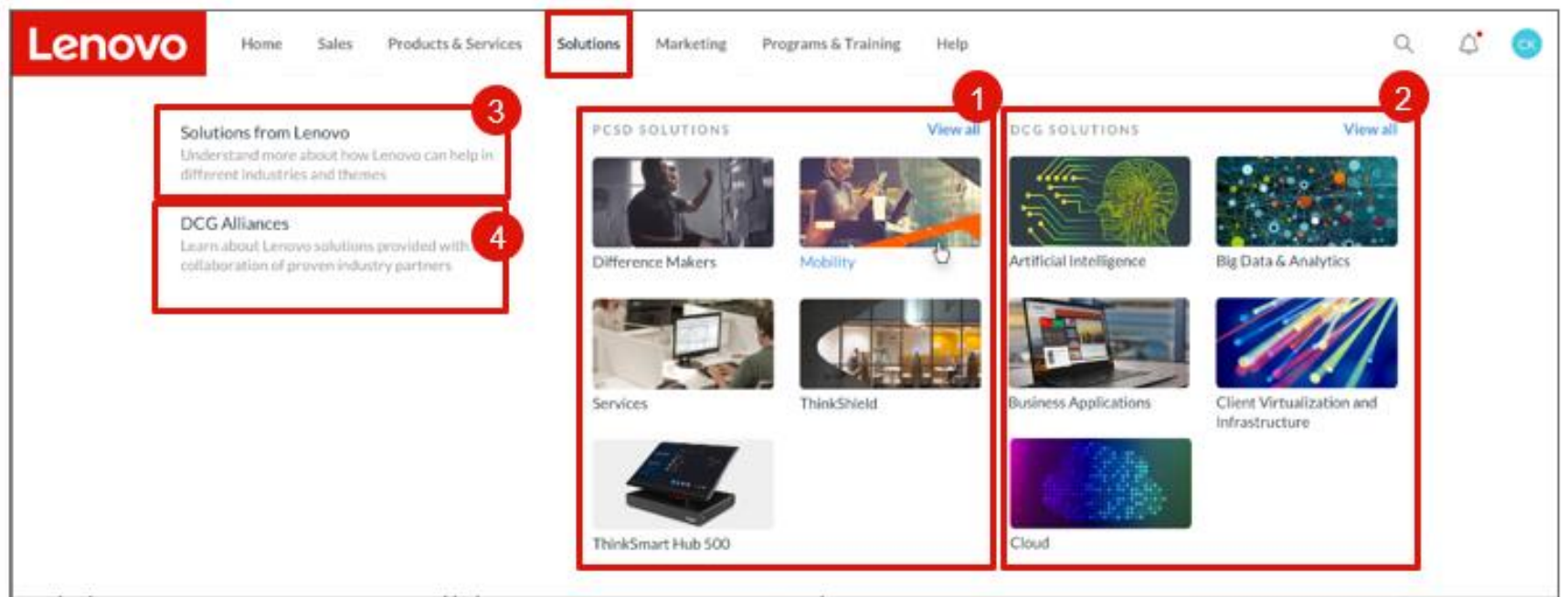
07 Exploiter les promotions Lenovo

08 Se démarquer des concurrents vendant des produits DCG grâce à l'outil Comparer dans le datacenter

09 Consulter les lettres d'annonces DCG

Menu Navigation – Solutions

Exploitez les ressources présentes dans l'onglet Solutions pour devenir un expert des solutions Lenovo

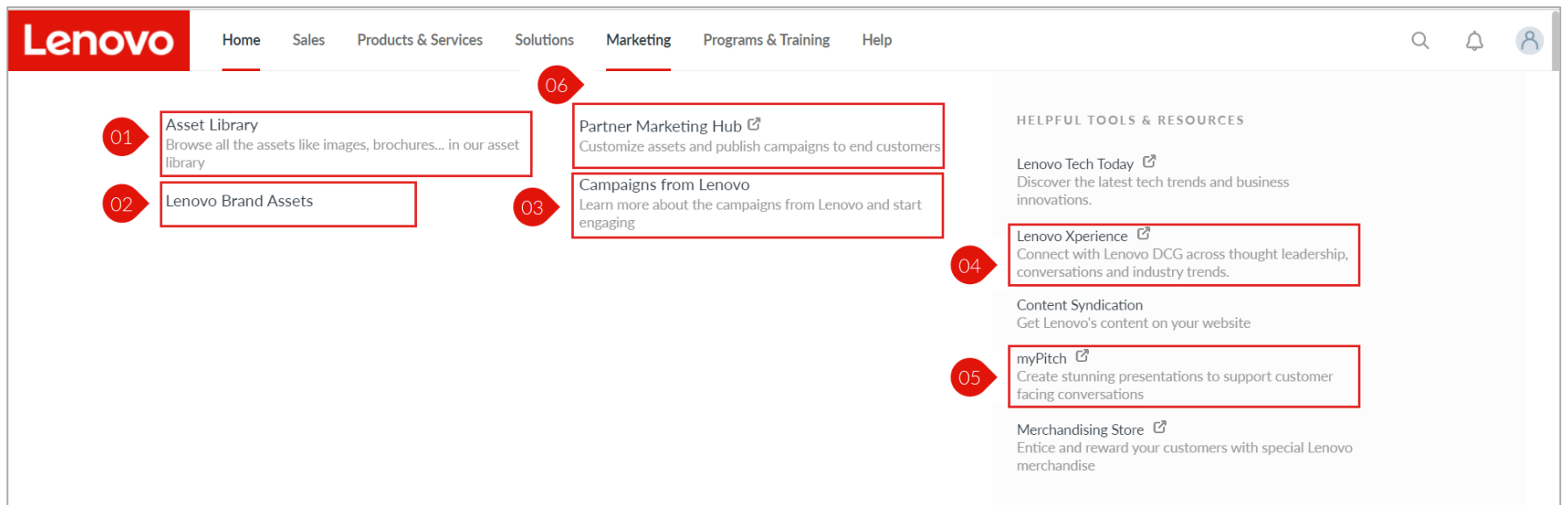


- 01 Afficher des solutions pour PC et appareils intelligents
- 02 Afficher des solutions pour les produits pour datacenter
- 03 Exploiter les informations relatives aux solutions de la part de Lenovo.
- 04 En savoir plus sur les partenaires Alliances de produits pour datacenter



Menu Navigation – Marketing

Les ressources situées dans l'onglet Marketing nourrissent votre réflexion marketing avec une immense quantité de documents, ressources et informations relatives à votre secteur d'activité



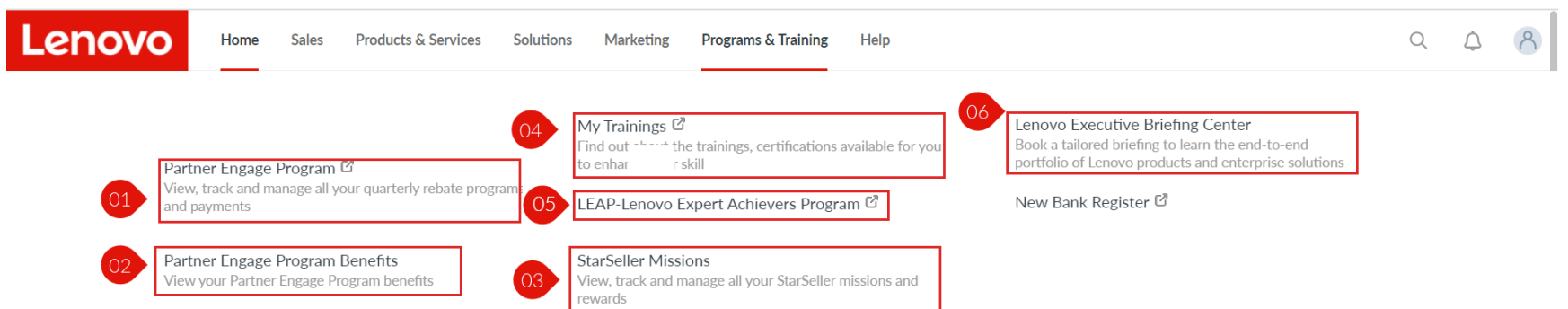
- 01 Parcourir la Bibliothèque de ressources
- 02 Consulter les ressources marque Lenovo
- 03 Consulter les campagnes Lenovo
- 04 Utiliser Lenovo Xperience pour vous connecter à Lenovo DCG
- 05 Créer des présentations à l'aide de myPitch Personnaliser des ressources et publier des campagnes avec le Centre marketing pour partenaires
- 06 D'autres outils et ressources sont disponibles, tels que Lenovo Tech Today, Syndication de contenu et Boutique merchandising

There are additional tools and resources, such as Lenovo Tech Today, Content Syndication and Merchandising Store



Menu Navigation – Programmes et formation

Consultez l'onglet Programmes et formation pour découvrir la large gamme d'avantages dont vous bénéficiez en tant que partenaire Lenovo

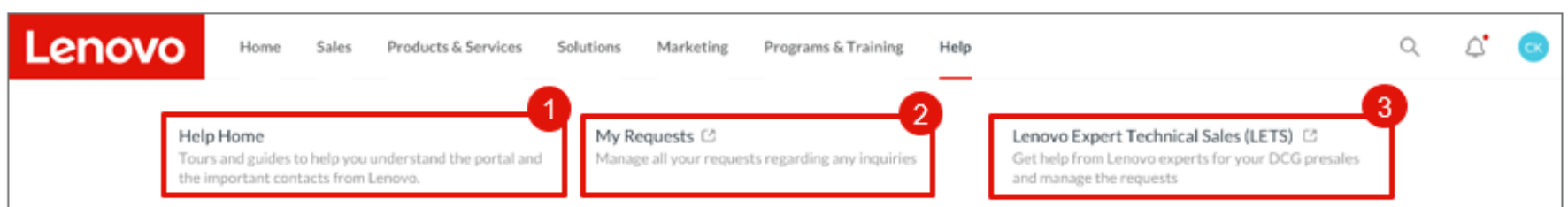


- 01 Consulter son statut, ses avantages, programmes et remises
- 02 Afficher les avantages du programme LPEP
- 03 Afficher son statut et ses récompenses StarSeller
- 04 Profiter des formations et certifications disponibles pour améliorer ses compétences
- 05 Afficher et gérer ses points et récompenses
- 06 En savoir plus sur le portefeuille exhaustif de produits et solutions Lenovo DCG



Menu Navigation – Aide

Accédez à l'onglet Aide pour trouver des ressources de support et répondre à toute question sur la façon d'utiliser le portail et/ou de faire des affaires avec Lenovo



01

Utiliser les ressources d'aide pour avoir une meilleure compréhension du portail

02

Gérer toutes ses demandes de renseignements

03

Contactez l'équipe LETS (Lenovo Expert Technical Sales) pour obtenir de l'aide pour la gestion des préventes et des demandes DCG



Menu Navigation – Résultats de recherche

Si vous souhaitez effectuer une recherche rapide dans le portail, utilisez la barre de recherche en haut du menu Navigation quelle que soit la page sur laquelle vous vous trouvez.

Affiche la liste des suggestions autocomplétées pour différentes catégories lors de la saisie de mots clés dans la barre de recherche

Cliquez sur Trouver tous les résultats pour afficher tous les résultats de la recherche

Affiche le nombre de résultats de recherche sur la page

Permet de saisir le mot clé pour rechercher des informations spécifiques

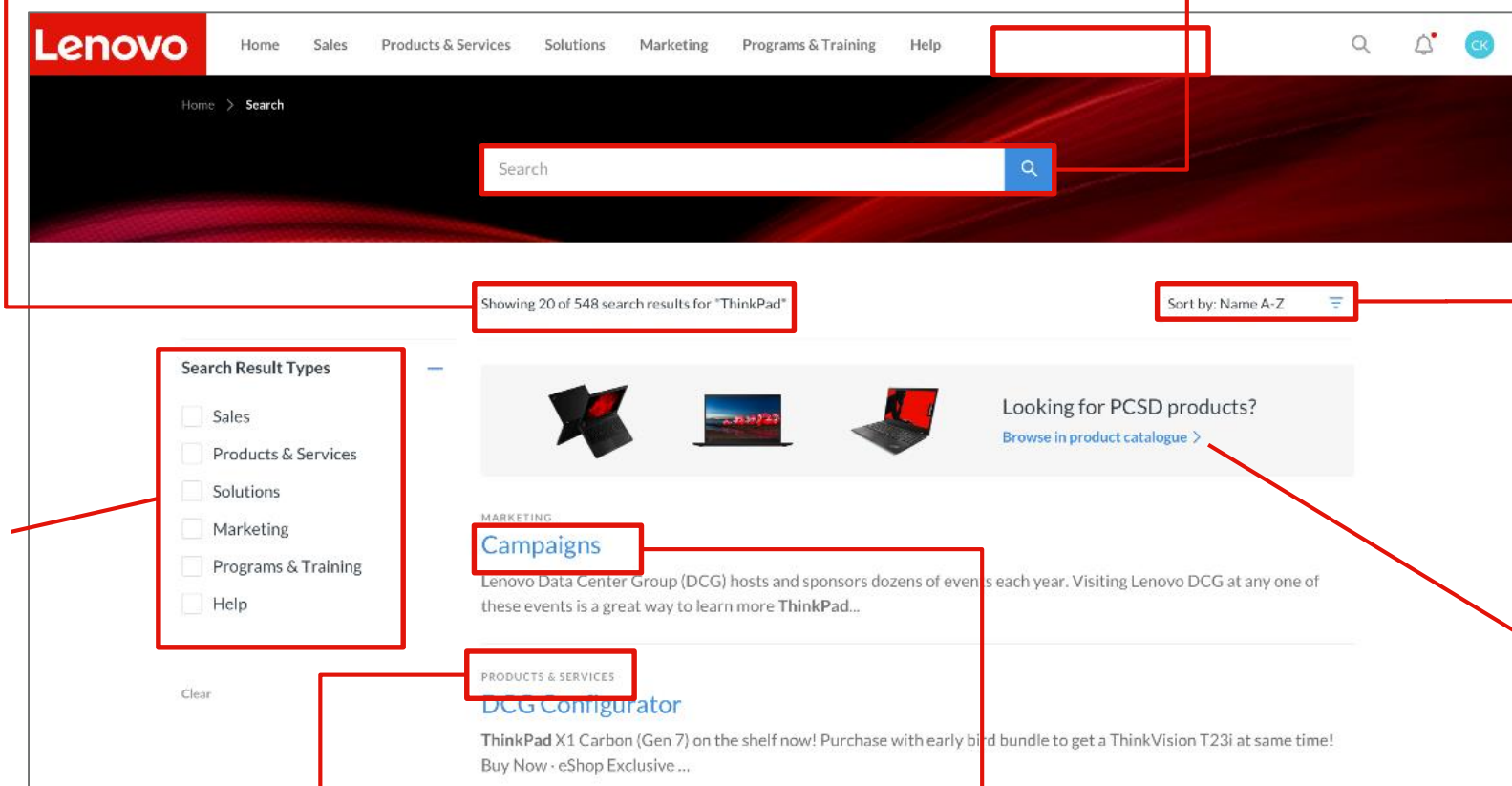
Filtre par types de résultats de recherche

Trie les résultats par ordre alphabétique

Permet de parcourir les produits PCSD directement dans le catalogue produits

Affiche le type de résultat de recherche

Permet d'afficher les détails en cliquant sur le titre





Menu Navigation – Notifications

Accédez aux notifications en cliquant sur l'icône en forme de cloche dans la barre de navigation principale pour être informé des mises à jour de statut et des notifications importantes de Lenovo

Affiche le nombre de notifications sur la page

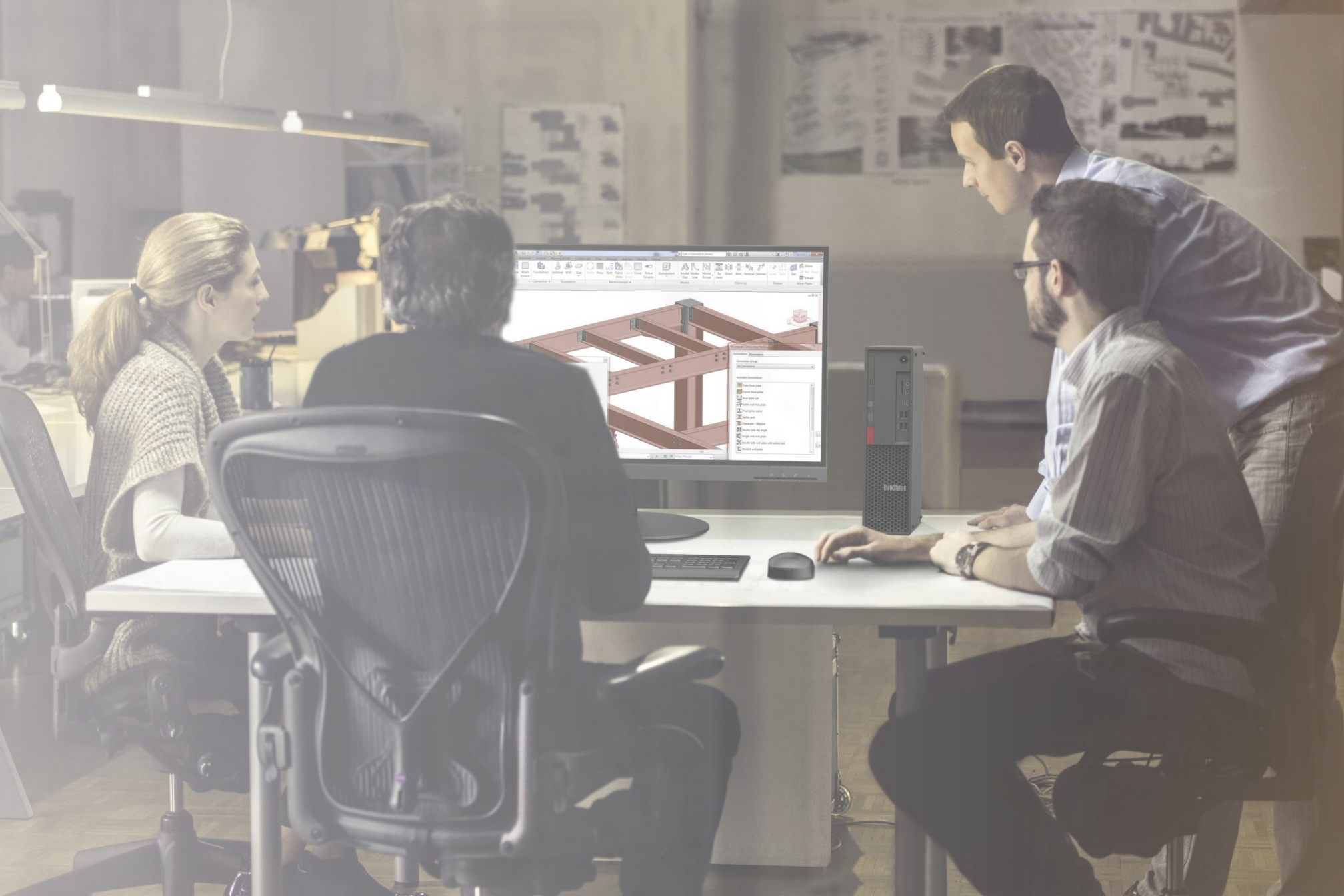
Affiche le type de notification

L'étiquette **Nouveau** attire votre attention sur les dernières notifications

The screenshot displays the 'My Notifications' interface. At the top, the Lenovo logo and navigation menu are visible. A search bar and a notification bell icon with a red dot are on the right. Below the header, the title 'My Notifications' is followed by a summary: 'You have 94 notifications in total.' A date filter 'Today, 10 July 2019' is positioned above the notification list. The list contains four items: a rejected deal registration (with a 'New!' badge), an expiring program, another rejected deal registration, and a pending self-registration. A filter dropdown menu is open on the right, showing 'Showing by: All' and a list of notification types: 'All', 'Bid Requests', 'Deal Registration', 'Programs', and 'Registration'.

Filtre les notifications par types tels que les demandes de cotation, les enregistrements de transaction, les programmes et l'enregistrement

Affiche la date de publication de la notification



Plateforme partenaires Lenovo

Parcours commercial

- Tableaux de bord commercial
- Gérer ses enregistrements de transaction
- Gérer ses demandes de cotation



Présentation des ventes

Vous trouverez ci-dessous une liste des principales activités commerciales que vous pouvez réaliser dans le nouveau portail Partenaires mondial appelé plateforme partenaires Lenovo.

Quelles sont les principales tâches commerciales que vous pouvez effectuer sur la plateforme partenaires Lenovo ?

- Gérer et suivre ses performances commerciales avec Lenovo
- Gérer et suivre l'état de ses **enregistrements de transaction** avec Lenovo
- Gérer et suivre l'état des **demandes de cotation** auprès de Lenovo
- Trouver des distributeurs dans son pays
- Accéder à d'autres outils commerciaux

Pourquoi devez-vous enregistrer votre transaction auprès de Lenovo ?

- Envoyez un enregistrement de transaction pour protéger l'opportunité sur laquelle vous travaillez avec Lenovo
- Il est fortement recommandé aux partenaires d'enregistrer les opportunités au plus tôt
- Et vous pouvez facilement convertir un enregistrement de transaction en demande de cotation

Quand devez-vous créer une demande de cotation ?

- Créez une demande de cotation pour lancer le processus de cotation après avoir sélectionné des produits ou conçu des solutions personnalisées pour vos clients.
- Lenovo vous transmettra le tarif de la cotation que vous avez créée
- Vous recevrez alors un e-mail avec ce tarif que vous pouvez communiquer à un distributeur afin de passer votre commande.

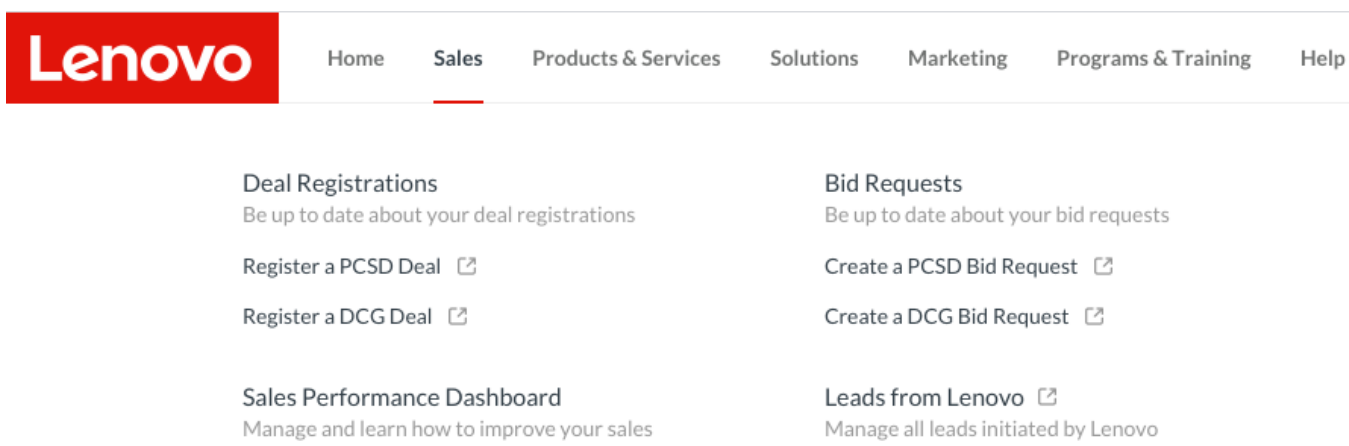
Gérer ses performances commerciales

Chaque utilisateur du portail aura son tableau de bord personnalisé selon sa zone géographique, son type de partenaire et son persona de portail contenant les données commerciales de sa société

Afficher le récapitulatif de vos performances commerciales sur votre page d'accueil est simple



Une analyse plus détaillée des autres KPI des performances commerciales se trouve dans le menu Navigation



Remarque: les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser votre propre tableau de bord personnalisé



Gérer ses enregistrements de transaction

Découvrons comment gérer le processus d'enregistrement de transaction sur le nouveau portail.

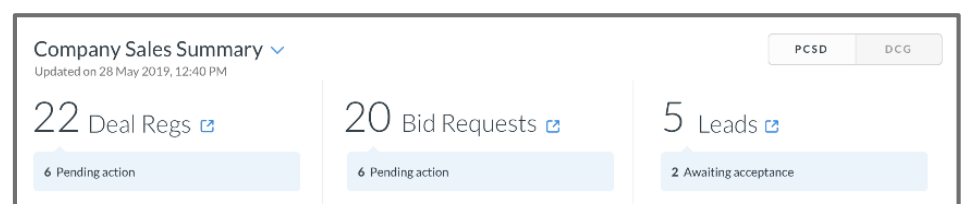
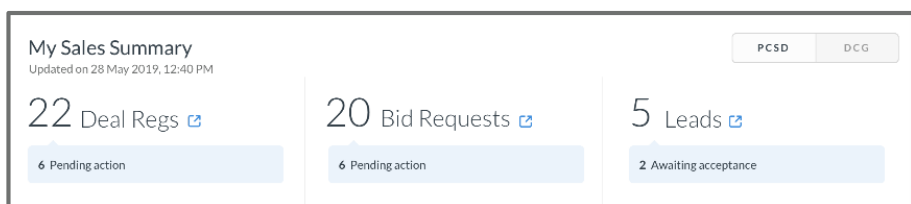
Comment pouvez-vous gérer vos enregistrements de transaction grâce au portail ?

Vous pouvez accéder facilement à l'outil Lenovo pour enregistrer une nouvelle transaction.

Vous disposez également d'une vue récapitulative de l'état de tous vos enregistrements de transaction existants, hiérarchisés selon l'ordre dans lequel ils nécessitent votre attention pour passer à l'action et les convertir en demande de cotation, le cas échéant.

Pour accéder à vos enregistrements de transaction, deux options s'offrent à vous

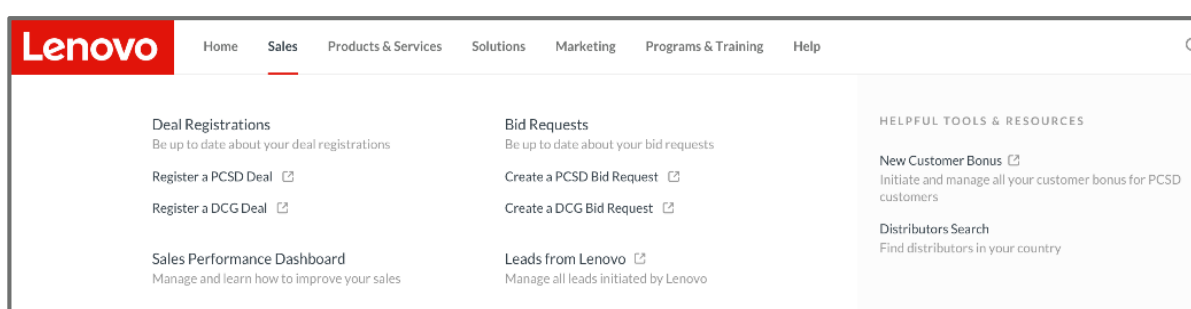
1. Depuis la section Récapitulatif des ventes de votre Page d'accueil



**Applicable aux rôles d'utilisateur suivants : représentant commercial, directeur commercial et administrateur, qu'ils soient de type Distributeur ou Revendeur*

**Si vous êtes directeur commercial ou administrateur, le récapitulatif des ventes de la société s'affichera en plus de votre propre récapitulatif des ventes.*

2. Directement depuis le menu Navigation



Abordé dans le parcours d'intégration



Gérer ses enregistrements de transaction

Comment gérer les enregistrements de transaction ?

- Cliquez sur le bouton **Enregistrer une transaction** pour enregistrer vos transactions auprès de nous afin de protéger l'opportunité sur laquelle vous travaillez avec Lenovo
- La liste des **actions en attente sur vos enregistrements de transaction** est déjà hiérarchisée afin de vous aider à traiter rapidement les éléments qui nécessitent votre attention immédiate.
- Si vous êtes **Directeur commercial**, vous pouvez afficher également toutes les transactions enregistrées de votre société.

Deal Registrations Updated on 2020-02-20

20 Active Deal Registrations [↗](#) Register Deal [↗](#)

Pending action (10) Filter by ID, request name, customer Sort by: Updated date

Showing 10 of 10 Deal Regs pending action Leads from Lenovo

ID & Deal Reg name	End customer	Expiry date	Value	All status	Next Step
10293553 System upgrade	Accenture Limited	2019-07-05 Expiring soon	\$23,400	Approved Updated on 2019-05-06	Register a deal
10293521 System upgrade	Manulife Limited	2019-07-31 Expiring soon	\$34,500	Approved Updated on 2019-05-06	Register a deal
10293521 System upgrade	Asia Miles <small>Lead from Lenovo</small>	2019-07-31	\$43,500	Approved Updated on 2019-05-01	Register a deal

Vue du représentant commercial

Deal Registrations Updated on 2020-02-20

My Deal Regs Company Deal Regs

20 Active Deal Registrations [↗](#) Register Deal [↗](#)

Pending action (10) Filter by ID, request name, customer Sort by: Updated date

Showing 10 of 10 Deal Regs pending action Leads from Lenovo

ID & Deal Reg name	End customer	Expiry date	Value	All status	Next Step
10293553 System upgrade	Accenture Limited	2019-07-05 Expiring soon	\$23,400	Approved Updated on 2019-05-06	Register a deal
10293521 System upgrade	Manulife Limited	2019-07-31	\$34,500	Approved	Register a deal
10293521 System upgrade	Asia Miles <small>Lead from Lenovo</small>	2019-07-31	\$43,500	Approved Updated on 2019-05-01	Register a deal

Vue du responsable commercial

Gérer ses enregistrements de transaction

Le portail a été pensé pour vous aider à visualiser vos actions en attente et à les traiter dans l'ordre que vous jugez pertinent.

Affiche le nombre d'enregistrements de transaction actifs

ID & Deal Reg name	End customer	Expiry date	Value	All status	Next Step
10293553 System upgrade	Accenture Limited	05 Jul 2019 Expiring soon	\$23,400	Approved Updated on 06 May 2019	Register a deal
10293521 System upgrade	Manulife Limited	31 Jul 2019 Expiring soon	\$34,500	Approved Updated on 06 May 2019	Register a deal
10293521 System upgrade	Asia Miles <small>Lead from Lenovo</small>	31 Jul 2019	\$43,500	Approved Updated on 01 May 2019	Register a deal

- 01 Vous pouvez trier la liste de vos enregistrements de transaction existants par date de mise à jour, date d'expiration et valeur de transaction (par ordre décroissant) afin de porter votre attention sur l'enregistrement de transaction selon la priorité que vous avez définie.
- 02 Si vous savez ce que vous recherchez, vous pouvez également faire des recherches dans la liste ou la filtrer en saisissant le nom de la transaction, l'ID ou le nom du client.
- 03 Vous pouvez affiner le filtre de la liste en fonction de l'état des enregistrements de transaction pour vous aider à hiérarchiser facilement vos actions.

Gérer ses enregistrements de transaction

Le portail a été pensé pour vous aider à visualiser vos actions en attente et à les traiter dans l'ordre que vous jugez pertinent.

ID & Deal Reg name	End customer	Expiry date	Value	All status	Next Step
10293553 System upgrade	Accenture Limited	05 Jul 2019 Expiring soon	\$23,400	Approved Updated on 04 May 2019	Register a deal
10293521 System upgrade	Manulife Limited	31 Jul 2019 Expiring soon	\$34,500	Approved Updated on 06 May 2019	Register a deal
10293521 System upgrade	Asia Miles	31 Jul 2019	\$43,500	Approved Updated on 01 May 2019	Register a deal

L'étiquette Leads de Lenovo s'affiche par rapport aux leads partagés par Lenovo, si un partenaire est éligible pour recevoir des leads. Notez que la politique de réception des leads varie selon la zone géographique. Consultez le portail pour obtenir les dernières informations à ce sujet.

04

La prochaine étape recommandée est suggérée à côté de chaque transaction active pour vous informer de la prochaine mesure à prendre

05

Vous pouvez cliquer sur l'ID d'enregistrement de transaction pour en consulter les détails sur le portail LBP.

06

L'étiquette Expire bientôt marque les enregistrements de transaction proches de leur date d'expiration. Elle permet d'attirer votre attention ou de déclencher une action de votre part.



Remarque: la validité d'un enregistrement de transaction est limitée dans le temps. Si vous ne pouvez pas conclure la transaction au cours de cette période, il vous faut demander une extension

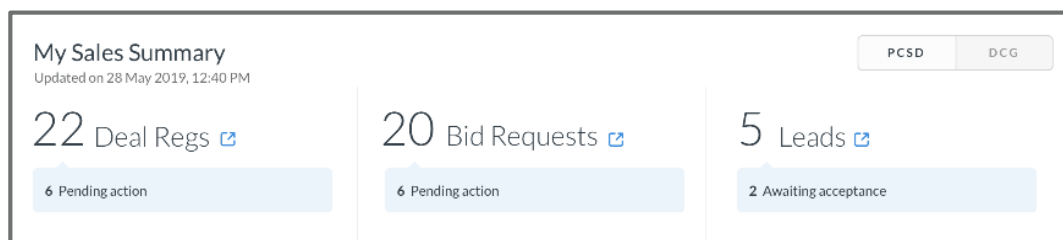


Gérer ses demandes de cotation

Découvrons comment utiliser le nouveau portail Partenaires mondial pour gérer vos demandes de cotation existantes.

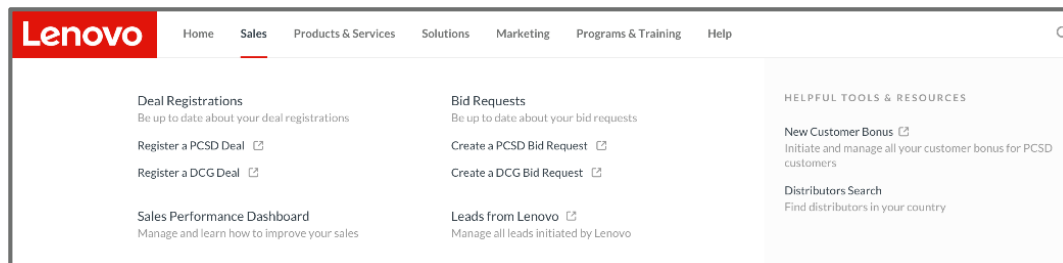
Vous pouvez accéder à vos demandes de cotation de trois façons :

1. Depuis la section Récapitulatif des ventes de votre Page d'accueil*



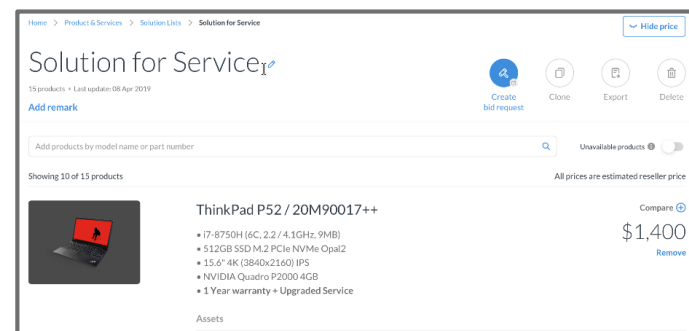
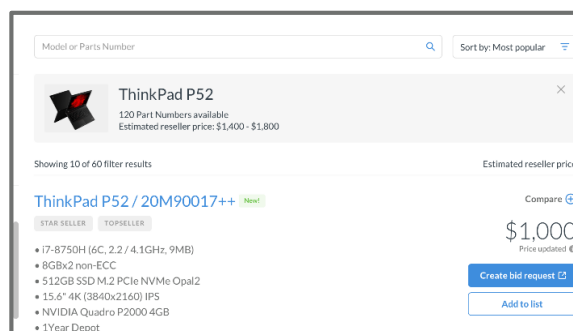
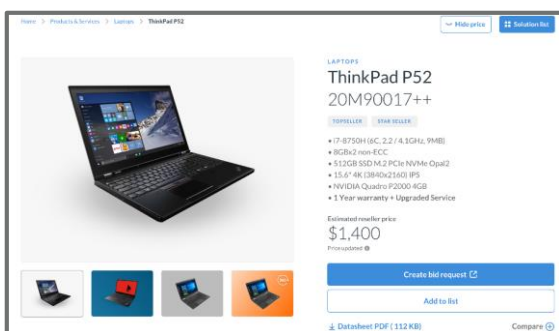
**Applicable aux rôles d'utilisateur suivants: représentant commercial, directeur commercial et administrateur, qu'ils soient de type Distributeur, Revendeur T1 ou Revendeur T2*

2. Directement depuis le menu Navigation



Covered in onboarding module

3. Lorsque vous parcourez le catalogue produits*





Gérer ses demandes de cotation

- Cliquez sur le bouton Créer une demande de cotation à partir d'une de ces trois options pour créer une demande de cotation et déclencher le processus de cotation pour les produits sélectionnés afin d'améliorer votre parcours commercial
- La liste des actions en attente de vos demandes de cotation est déjà hiérarchisée afin de vous aider à traiter rapidement les éléments qui nécessitent votre attention immédiate.
- Si vous êtes directeur commercial, vous pouvez également afficher toutes les demandes de cotation de votre équipe.

Bid Requests Updated on 28 May 2019, 12:40PM

20 Active Bid Requests [↗](#) [Create Bid Request ↗](#)

Pending action (10) Sort by: Updated date

Showing 10 of 10 Bid Requests pending action Leads from Lenovo

ID & Deal Reg name	End customer	Expiry date	Value	All status	Next Step
10293521 System upgrade	Accenture Limited Protected till 12 May 2019	05 Jul 2019 Expiring soon	\$23,400	Price approved Updated on 06 May 2019	Email quote to distributors
10293521 System upgrade	Manulife Limited	31 Jul 2019 Expiring soon	\$34,500	Price approved Updated on 06 May 2019	Email quote to distributors
10293521 System upgrade	Asia Miles Lead from Lenovo	31 Jul 2019	\$43,500	Rejected by Lenovo Updated on 01 May 2019	Review Quote

Vue du représentant commercial

Bid Requests Updated on 28 May 2019, 12:40PM

My Bid Requests **Company Bid Requests** [Create Bid Request ↗](#)

20 Active Bid Requests [↗](#) **Allows you to switch between My Bid Requests and Company Bid Requests views**

Pending action (10) Sort by: Updated date

Showing 10 of 10 Bid Requests pending action Leads from Lenovo

ID & Deal Reg name	End customer	Expiry date	Value	All status	Next Step
10293521 System upgrade	Accenture Limited Protected till 12 May 2019	05 Jul 2019 Expiring soon	\$23,400	Price approved Updated on 06 May 2019	Email quote to distributors
10293521 System upgrade	Manulife Limited	31 Jul 2019	\$34,500	Price approved Updated on 06 May 2019	Email quote to distributors
10293521 System upgrade	Asia Miles Lead from Lenovo	31 Jul 2019	\$43,500	Rejected by Lenovo Updated on 01 May 2019	Review Quote

Vue du responsable commercial

Gérer ses demandes de cotation

Le portail a été pensé pour vous aider à visualiser vos actions en attente et à les traiter dans l'ordre que vous jugez pertinent.

The screenshot shows the 'Bid Requests' dashboard. At the top, it displays '20 Active Bid Requests' and a 'Create Bid Request' button. Below this is a 'Pending action (10)' section with a search filter and a 'Sort by: Updated date' dropdown. A table lists three bid requests with columns for ID & Deal Reg name, End customer, Expiry date, Value, All status, and Next Step. Red callouts 1-4 highlight the sorting dropdown, the search filter, the status dropdown, and the Next Step column respectively.

ID & Deal Reg name	End customer	Expiry date	Value	All status	Next Step
10293521 System upgrade	Accenture Limited Protected till 12 May 2019	05 Jul 2019 Expiring soon	\$23,400	Price approved Updated on 06 May 2019	Email quote to distributors
10293521 System upgrade	Manulife Limited	31 Jul 2019 Expiring soon	\$34,500	Price approved Updated on 06 May 2019	Email quote to distributors
10293521 System upgrade	Asia Miles <small>Lead from Lenovo</small>	31 Jul 2019	\$43,500	Rejected by Lenovo Updated on 01 May 2019	Review Quote

01

Vous pouvez Trier la liste de vos demandes de cotation existantes par date de mise à jour, date d'expiration et valeur de transaction (par ordre décroissant) afin de porter votre attention sur les demandes de cotation selon la priorité que vous avez définie.

02

Si vous savez ce que vous recherchez, vous pouvez également Rechercher ou trier la liste en saisissant le nom de la cotation, l'ID ou le nom du client.

03

Vous pouvez affiner le filtre de la liste en fonction de l'État des demandes de cotation pour vous aider à hiérarchiser facilement vos actions

04

La prochaine étape recommandée est suggérée à côté de chaque demande de cotation active pour vous informer de la prochaine mesure à prendre.



Gérer ses demandes de cotation

Le portail a été pensé pour vous aider à visualiser vos actions en attente et à les traiter dans l'ordre que vous jugez pertinent.

Bid Requests Updated on 28 May 2019, 12:40PM

20 Active Bid Requests [↗](#) Create Bid Request [↗](#)

Pending action (10) Filter by ID, request name, customer 🔍 Sort by: Updated date ⌵

Showing 10 of 10 Bid Requests pending action Leads from Lenovo

ID & Deal Reg name	End customer	Expiry date	Value	All status	Next Step
10293521 System upgrade	Accenture Limited Protected till 12 May 2019	05 Jul 2019 Expiring soon	\$23,400	Price approved Updated on 06 May 2019	Email quote to distributors
10293521 System upgrade	Manulife Limited	31 Jul 2019 Expiring soon	\$34,500	Price approved Updated on 06 May 2019	Email quote to distributors
10293521 System upgrade	Asia Miles Lead from Lenovo	31 Jul 2019	\$43,500	Rejected by Lenovo Updated on 06 May 2019	Review Quote

L'étiquette Leads de Lenovo s'affiche par rapport aux leads partagés par Lenovo.

Vous permet de savoir quand l'état de la demande de cotation a été mis à jour pour la dernière fois

05

Cliquez sur l'ID de demande de cotation pour consulter les détails dans le LBP.

06

L'étiquette Expire bientôt marque les demandes de cotation proches de leur date d'expiration. Elle permet d'attirer votre attention ou de déclencher une action de votre part.



Remarque: le prix approuvé obtenu suite à la demande n'est valable que pour un temps limité ; si vous ne pouvez pas conclure la transaction au cours de cette période, vous devez demander une extension du prix



Plateforme partenaires Lenovo

Présentation du catalogue produits

Rubrique: présentation du catalogue produits

Présentation du catalogue produits



Avant de commencer, découvrons ce que vous pouvez faire avec le catalogue produits dans le nouveau portail Partenaires mondial.

- Rechercher et télécharger une liste de prix.
- Utiliser la fonction de recherche, appliquer différents filtres et comparer des fonctions de produits pour n'afficher que les produits pertinents pour votre client.
- Utiliser la nouvelle fonction de liste de solutions pour créer des solutions personnalisées pour votre client (applicable aux PC et appareils intelligents).
- Utiliser les outils de configuration pour configurer un produit pour datacenter.
- Afficher les spécifications techniques détaillées, rechercher tous les services recommandés et compatibles, des accessoires et trouver toutes les ressources pertinentes pour n'importe quel produit, le tout depuis un seul endroit.
- Créer une demande de cotation pour un produit sélectionné ou une solution personnalisée.



Présentation du catalogue produits

Découvrons quelques termes clés que vous pouvez rencontrer en navigant dans le catalogue produits Lenovo

Termes	Description
PCSD	PC et appareils intelligents
DCG	Groupe pour datacenter
PPC	Catalogue produits PCSD
DPC	Catalogue produits DCG
LBP	Plateforme de cotations Lenovo
CTO	Client passant la commande
MTM	Modèle/type de machine
MT	Type de machine
Réf.	Référence



Catalogue produits PCSD

Le nouveau Catalogue produits a été pensé pour vous offrir un accès complet aux informations sur les produits, services, accessoires Lenovo et les ressources correspondantes en un seul endroit

Nous souhaitons faciliter vos ventes de produits et services Lenovo ainsi que la création de solutions adaptées à vos clients

1

[Rechercher et télécharger une liste de prix](#)

2

[Trouver le produit le plus pertinent](#)

3

[Comparer des produits](#)

4

[Accéder aux informations sur les produits](#)

5

[Créer des solutions personnalisées](#)

6

[Trouver les services appropriés](#)

7

[Trouver les accessoires appropriés](#)



Remarque: la création d'une demande de cotation se fait via un outil distinct appelé Portail LBP et hébergé sur la plateforme partenaires Lenovo. La formation pour utiliser le portail LBP est abordée dans une section distincte



Rechercher et télécharger une liste de prix

Vous pouvez accéder à une liste des prix depuis toutes les pages du catalogue PCSD

Téléchargez la liste de prix pour consulter les dernières informations sur les produits et les prix, telles que:

- Référence
- Description du produit
- Liste de prix et date de la dernière mise à jour
- Prix pour les revendeurs (pour les distributeurs) ou Prix estimé revendeur (pour les revendeurs), et date de la dernière mise à jour
- Informations sur les retraits et stocks de produits
- Éligibilité aux programmes spéciaux

NOUVEAUTÉS UTILES

- Désormais, vous pouvez télécharger la liste de prix PCSD au format Microsoft Excel depuis n'importe quelle page de la liste par famille du catalogue produits PCSD.
- Vous pouvez également voir la date de la dernière mise à jour de la liste de prix.

The screenshot shows the PCSD website interface. At the top, there is a navigation bar with 'Home > Products & Services > PCSD' and a 'Solution list' button. Below this, the 'PCSD' logo is displayed with a 'Price List' download icon and the text 'Updated on 20 Feb 2019'. A navigation menu includes 'Laptop', 'Tablets & Convertibles', 'Desktop', 'Workstations', 'Monitors', 'Software', 'Services', 'Accessories', and 'Withdrawn'. A search bar labeled 'Model or Parts Number' is present. On the left, a filter sidebar shows categories like 'Business Group', 'CPU', 'Memory', 'Storage', and 'Screen Size' with expandable options. A callout box highlights the 'Price List' download button and its update date.



Remarque : les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser le dernier catalogue produits disponible. Les prix, statuts des produits et les autres informations figurant sur la liste des prix ne sont exacts qu'à la date et à l'heure du téléchargement et sont susceptibles de changer à tout moment.

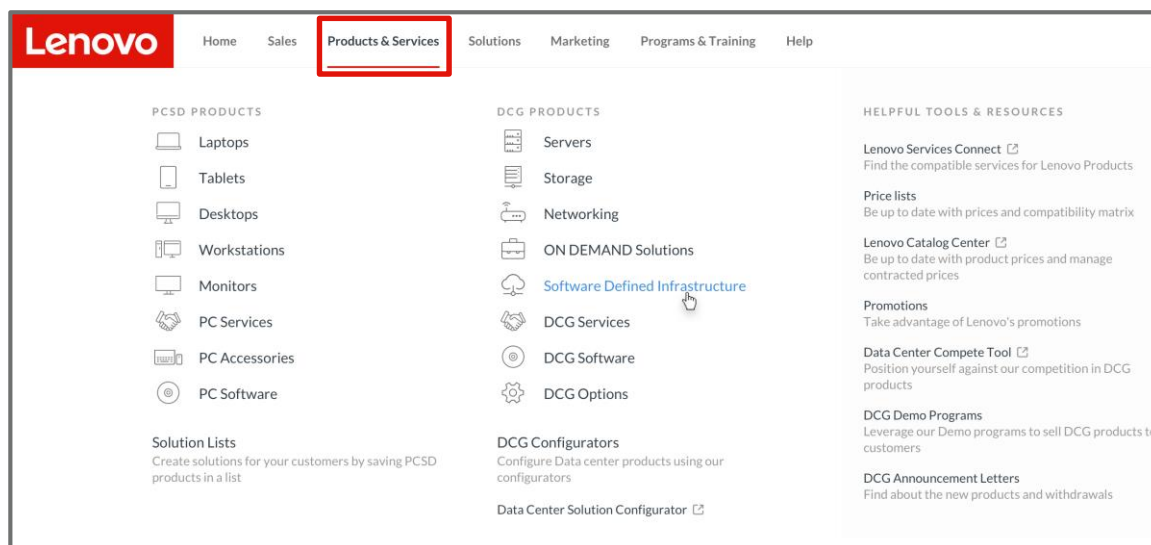


Trouver le produit le plus pertinent

Étape 1: Trouver le bon type de produit

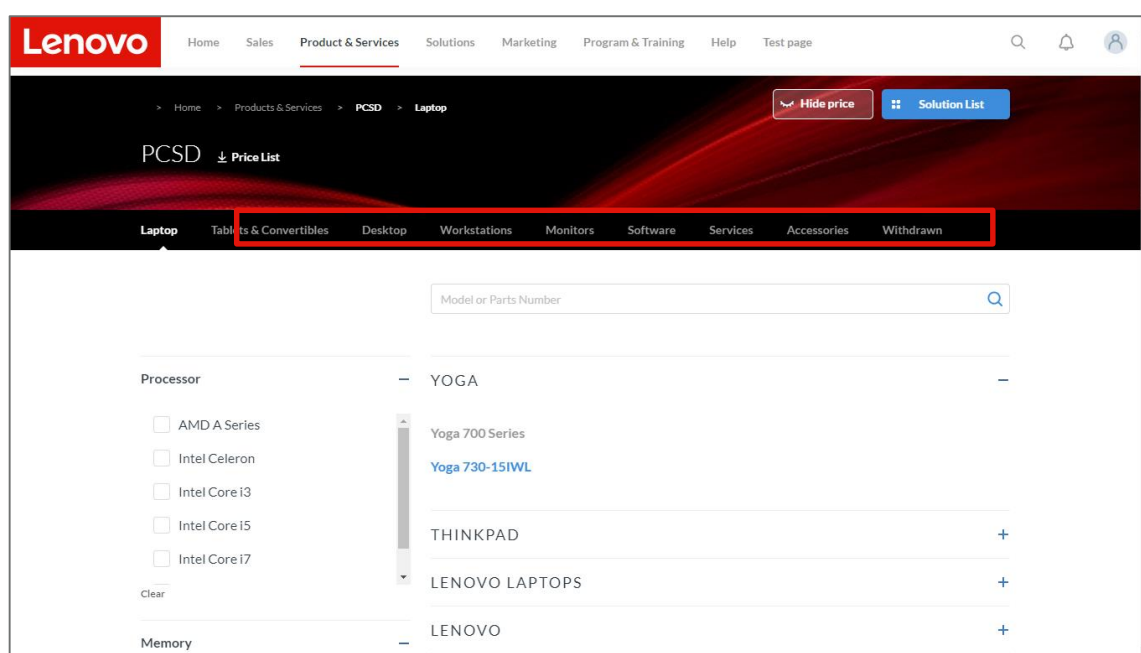
Lenovo propose une large gamme de PC et d'appareils intelligents à proposer à vos clients. Citons par exemple les ordinateurs portables, les tablettes et convertibles, les ordinateurs de bureau, les stations de travail, les moniteurs ou les logiciels.

1a. Accédez aux types de produits depuis le menu Navigation



OU

1b. Passez d'un produit à l'autre au sein du catalogue produits



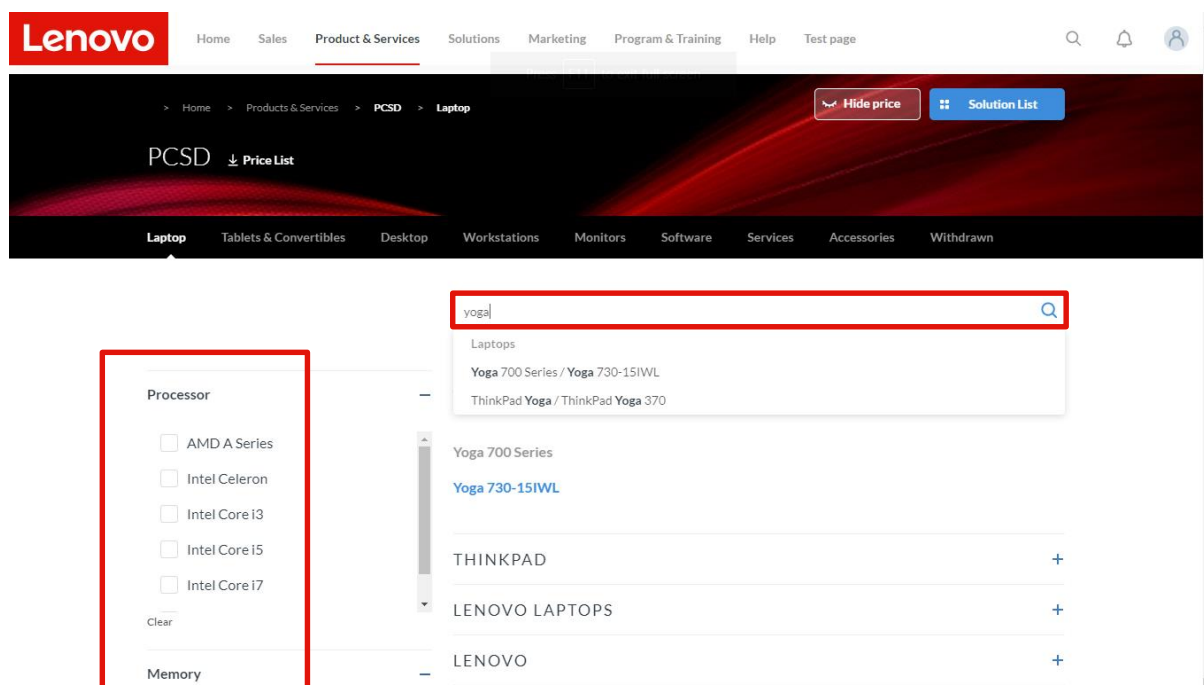
Remarque: les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser le dernier catalogue produits disponible



Trouver le produit le plus pertinent

Étape 2: Trouver la bonne famille de produits

1. La page de la liste par famille des produits vous aide à trouver la famille de produits appropriée: Vous pouvez utiliser la barre de recherche pour rechercher des produits directement avec le nom du modèle ou la référence
2. Ou, appliquez des filtres pour affiner votre recherche de produits selon les spécifications qui répondent à vos besoins
3. Outre des produits, vous pouvez rechercher des services, des accessoires et des logiciels, ou trouver directement les services et accessoires recommandés pour un produit une fois que vous l'avez sélectionné



Remarque:

- par défaut, les produits qui s'affichent sont ceux disponibles pour une demande de cotation. Si vous souhaitez voir tous les produits, il vous suffit de désélectionner ce filtre.
- Si aucun résultat ne correspond aux mots clés saisis, les résultats les plus pertinents pour d'autres types de produits s'affichent.
- Les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser le dernier catalogue produits disponible.





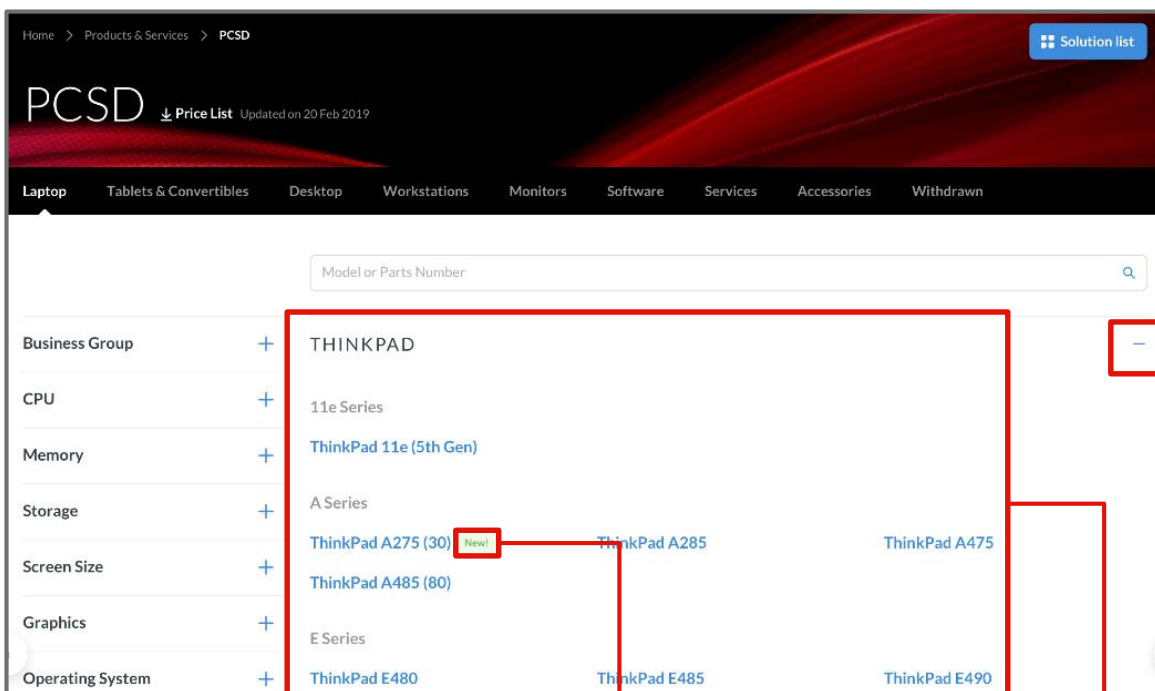
Trouver le produit le plus pertinent

Étape 2 (suite): Trouver la bonne famille de produits

Utilisez également la page **Liste des familles de produits** pour trouver la famille de produits appropriée

NOUVEAUTÉS UTILES

Toutes les familles de produits Lenovo pour un type de produit particulier s'affichent sur une seule page



Pour faciliter votre navigation, vous pouvez réduire ou développer la section relatives aux marques.

Les produits lancés récemment peuvent être facilement repérés avec l'étiquette «Nouveau».

La gamme complète des produits Lenovo est clairement répertoriée par marque et par famille pour une navigation facile



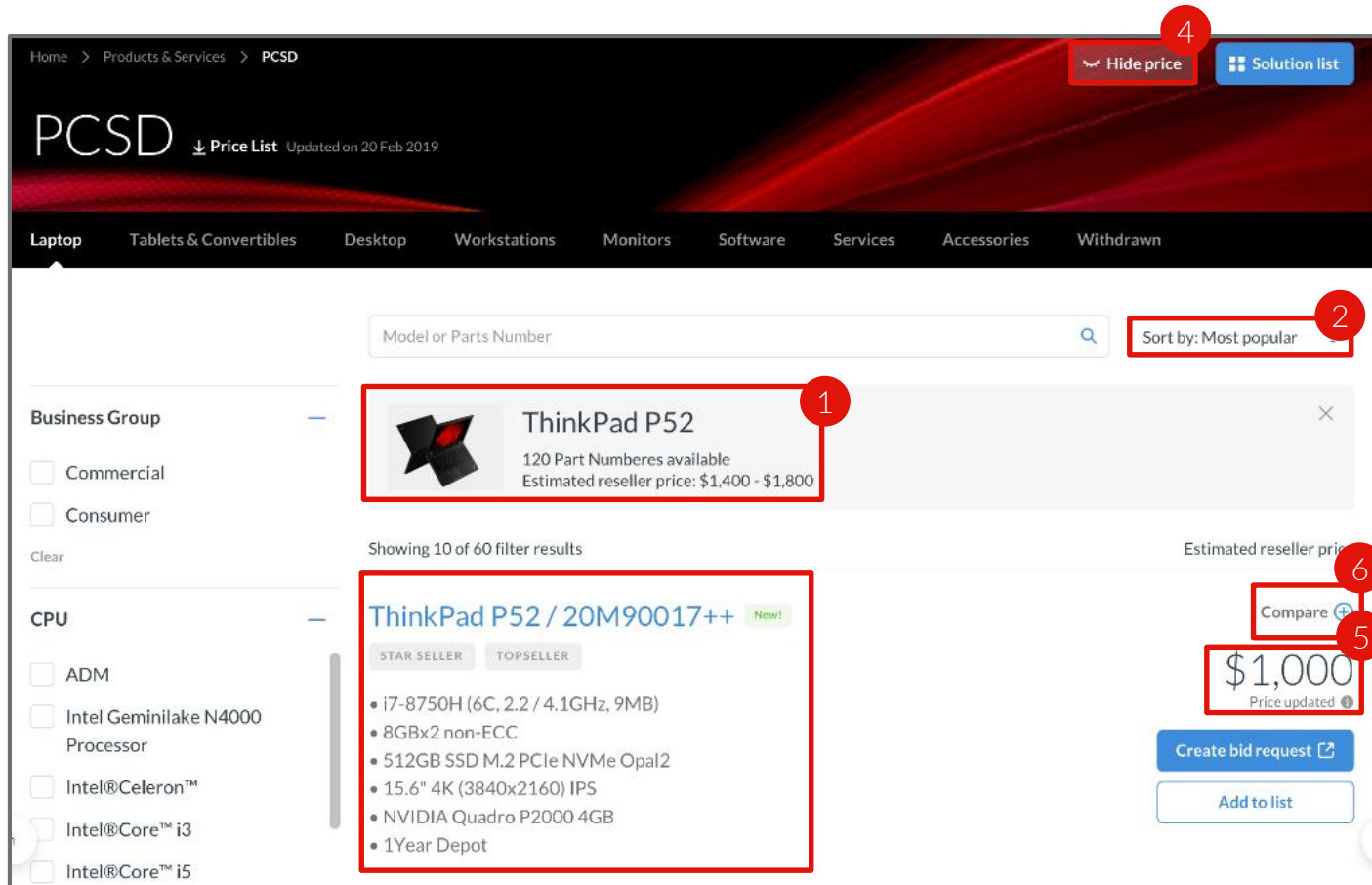
Remarque: les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser le dernier catalogue produits disponible



Trouver le produit le plus pertinent

Étape 3: Trouver la bonne référence

La page **Liste des références des produits** est conçue pour vous aider à trouver le bon numéro de référence produit:



01

Récapitulatif des familles

04

Masquer le prix

02

Trier par

05

Prix revendeur estimé

03

Spécifications des références

06

Comparer



Remarque:

- le prix standard pour les revendeurs s'affiche pour les distributeurs, tandis que le prix revendeur estimé s'affiche pour les revendeurs
- les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser le dernier catalogue produits disponible



Trouver le produit le plus pertinent

Étape 3 (suite): Trouver la bonne référence

Étape 1:

Une synthèse de la famille de produits choisie s'affiche:

- Nombre de références disponibles pour la famille de produits
- Gamme de prix revendeur estimés

Étape 2:

Vous pouvez trier les références dans l'ordre de votre choix, par Le plus populaire ou Le plus récent

The screenshot shows the PCSD website interface. At the top, there's a navigation bar with 'Home > Products & Services > PCSD'. Below that, the 'PCSD' logo is displayed with a 'Price List' link and a date 'Updated on 20 Feb 2019'. A search bar is present with a search icon and a 'Sort by: Most popular' dropdown menu. On the left, there are filter sections for 'Business Group' (Commercial, Consumer) and 'CPU' (ADM, Intel Geminilake N4000 Processor, Intel@Celeron™, Intel@Core™ i3, Intel@Core™ i5). The main content area shows a search result for 'ThinkPad P52' with a red box around it and a '1' in a red circle. The product card includes a ThinkPad logo, the model name 'ThinkPad P52', '120 Part Numbers available', and 'Estimated reseller price: \$1,400 - \$1,800'. Below this, it says 'Showing 10 of 60 filter results'. The detailed product card for 'ThinkPad P52 / 20M90017++' is shown with a '2' in a red circle next to the search bar. It features a 'STAR SELLER' and 'TOPSELLER' badge, a 'New!' tag, and a price of '\$1,000' with a 'Price updated' indicator. The specifications listed are: i7-8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB), 8GBx2 non-ECC, 512GB SSD M.2 PCIe NVMe Opal2, 15.6" 4K (3840x2160) IPS, NVIDIA Quadro P2000 4GB, and 1Year Depot. There are buttons for 'Create bid request' and 'Add to list'.



Remarque:

- la fonctionnalité de recherche de la bonne référence n'est disponible que pour les ordinateurs portables, les services et les accessoires.
- Les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser le dernier catalogue produits disponible.



Trouver le produit le plus pertinent

Étape 3 (suite): Trouver la bonne référence

Étape 1:

Affichez le récapitulatif des principales spécifications des références pour vous aider à décider quelle référence correspond le mieux aux besoins de vos clients

Étape 2:

Vous pouvez vous référer au dernier Prix revendeur estimé pour les références sélectionnées

The screenshot shows the PCSD website interface. At the top, there's a navigation bar with 'Home > Products & Services > PCSD' and buttons for 'Hide price' and 'Solution list'. Below this is a search bar with 'Model or Parts Number' and a 'Sort by: Most popular' dropdown. A 'Business Group' filter is active, showing 'Commercial' and 'Consumer' options. The main product listing is for 'ThinkPad P52', with '120 Part Numbers available' and an 'Estimated reseller price: \$1,400 - \$1,800'. A red box highlights the product details for 'ThinkPad P52 / 20M90017++', which includes specifications like 'i7-8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)', '8GBx2 non-ECC', '512GB SSD M.2 PCIe NVMe Opal2', '15.6" 4K (3840x2160) IPS', 'NVIDIA Quadro P2000 4GB', and '1Year Depot'. A red circle with the number '3' is next to this product listing. To the right, another red box highlights the price '\$1,000' with a 'Price updated' indicator, and a red circle with the number '4' is next to it. Below the price, there are buttons for 'Create bid request' and 'Add to list'.

Remarque:

- Les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser le dernier catalogue produits disponible.
- Les informations relatives aux prix ne sont disponibles que pour les ordinateurs portables, tablettes, ordinateurs de bureau, stations de travail et services, accessoires, moniteurs ; elles ne sont pas disponibles pour les produits retirés et les logiciels





Trouver le produit le plus pertinent

Étape 3 (suite): Trouver la bonne référence

Étape 1:

Affichez le récapitulatif des principales spécifications des références pour vous aider à décider quelle référence correspond le mieux aux besoins de vos clients

Étape 2:

Vous pouvez vous référer au dernier Prix revendeur estimé pour les références sélectionnées

The screenshot shows the PCSD website interface. At the top, there's a navigation bar with 'Home > Products & Services > PCSD'. Below it, a 'Price List' section is updated on 20 Feb 2019. A search bar is present with 'Model or Parts Number' and a 'Sort by: Most popular' dropdown. On the left, there are filter sections for 'Business Group' (Commercial, Consumer) and 'CPU' (ADM, Intel GeminiLake N4000 Processor, Intel Celeron, Intel Core i3, Intel Core i5). The main content area displays a product card for 'ThinkPad P52' with 120 part numbers available and an estimated reseller price of \$1,400 - \$1,800. Below this, a specific model 'ThinkPad P52 / 20M90017++' is shown with specifications: i7-8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB), 8GBx2 non-ECC, 512GB SSD M.2 PCIe NVMe Opal2, 15.6" 4K (3840x2160) IPS, NVIDIA Quadro P2000 4GB, and 1Year Depot. A 'Compare' button is highlighted with a red circle labeled '6'. A 'Hide price' button is highlighted with a red circle labeled '5'. Other buttons include 'Create bid request' and 'Add to list'.

NOUVEAUTÉS UTILES

- Vous pouvez comparer deux ou trois références du même type de produit
- La fonction Comparer inclura les services recommandés pour les produits concernés par le comparatif



Remarque: Les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser le dernier catalogue produits disponible.



Comparer des produits

Vous pouvez ajouter des produits au comparatif lorsque vous hésitez entre différentes références de produit

Cette fonctionnalité vous permet de visualiser facilement les différences entre divers produits, et de choisir celui qui convient le mieux à vos besoins.

The screenshot shows the 'Compare Part Numbers' page on the Lenovo website. It features two product cards for ThinkPad P52 laptops. Below the cards is a 'COMPARISON SUMMARY' table and a 'CONFIGURATION' table. Red callouts 1-7 point to various UI elements: 1. Comparison Summary header, 2. Configuration header, 3. Show only differences button, 4. Highlight rows with differences button, 5. Comparison result link, 6. Create bid request button, 7. Enter a Part # input field.

COMPARISON SUMMARY			
Processor	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)
Memory	4GBx2 non-ECC	6GBx2 non-ECC	8GBx2 non-ECC
Storage	512GB SSD	512GB SSD	512GB SSD
Display	15.6" UHD 4K (35.56 cm) display, 3840 x 2160 px	15.6" UHD 4K (35.56 cm) display, 3840 x 2160 px	15.6" UHD 4K (35.56 cm) display, 3840 x 2160 px
Graphics	NVIDIA Quadro P2000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB
Base Warranty	1 Year Depot	1 Year Depot	1 Year Depot

CONFIGURATION			
Processor	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)
Graphics	NVIDIA Quadro P2000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB

01 Synthèse du comparatif

02 Comparatif de la configuration et des services

03 Afficher uniquement les différences

04 Mettre en évidence les lignes avec des différences

05 Télécharger le résultat du comparatif

06 Créer une demande de cotation

07 Ajouter un produit à comparer



Remarque:

- le prix standard pour les revendeurs s'affiche pour les distributeurs, tandis que le prix revendeur estimé s'affiche pour les revendeurs
- les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser le dernier catalogue produits disponible



Comparer des produits


Vous pouvez ajouter des produits au comparatif lorsque vous hésitez entre différentes références de produit

Cette fonctionnalité vous permet de visualiser facilement les différences entre divers produits, et de choisir celui qui convient le mieux à vos besoins.

1. La synthèse du comparatif contient la vue récapitulative des produits comparés.

2. En outre, vous pouvez consulter la différence détaillée des configurations et des services.


Compare Part Numbers [Comparison result](#)



ThinkPad P52
20M90017++

Create bid request

Add to list



ThinkPad P52
20M9001A++

Create bid request

Add to list

or

Select from catalog

1

COMPARISON SUMMARY

Highlight rows with differences ■ Show only differences

Processor	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)
Memory	4GBx2 non-ECC	6GBx2 non-ECC	8GBx2 non-ECC
Storage	512GB SSD	512GB SSD	512GB SSD
Display	15.6" UHD 4K (35.56 cm) display, 3840 x 2160 px	15.6" UHD 4K (35.56 cm) display, 3840 x 2160 px	15.6" UHD 4K (35.56 cm) display, 3840 x 2160 px
Graphics	NVIDIA Quadro P2000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB
Base W	1 Year Depot	1 Year Depot	1 Year Depot

2

CONFIGURATION

Processor	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)
Graphics	NVIDIA Quadro P2000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB

- Dans la section Configuration, vous pouvez comparer les spécifications techniques des trois références concernées par le comparatif
- Dans la section Services, vous pouvez comparer les spécifications suivantes du service recommandé le plus approprié pour les trois références concernées par le comparatif :
 - Période de support
 - Type de support
 - Services supplémentaires
 - Prix revendeur estimé



Remarque:

- les différences qui s'affichent ne peuvent concerner que six spécifications maximum des produits comparés



Comparer des produits

Vous pouvez ajouter des produits au comparatif lorsque vous hésitez entre plusieurs références de produits

Cette fonctionnalité vous permet de visualiser facilement les différences entre divers produits, et de choisir celui qui convient le mieux à vos besoins.

NOUVEAUTÉS UTILES

- Le résultat du comparatif est téléchargeable avec ou sans prix, aux formats PDF, MS Excel ou MS Word

3. Vous pouvez également choisir d'afficher uniquement les différences des produits comparés

4. Il existe une option pour télécharger le résultat du comparatif afin de le partager facilement

Compare Part Numbers [Comparison result](#)

ThinkPad P52 20M90017++
Create bid request
Add to list

ThinkPad P52 20M9001A++
Create bid request
Add to list

Enter a Part #
or
Select from catalog

COMPARISON SUMMARY Highlight rows with differences Show only differences

Processor	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)
Memory	4GBx2 non-ECC	6GBx2 non-ECC	8GBx2 non-ECC
Storage	512GB SSD	512GB SSD	512GB SSD
Display	15.6" UHD 4K (35.56 cm) display, 3840 x 2160 px	15.6" UHD 4K (35.56 cm) display, 3840 x 2160 px	15.6" UHD 4K (35.56 cm) display, 3840 x 2160 px
Graphics	NVIDIA Quadro P2000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB
Base Warranty	1 Year Depot	1 Year Depot	1 Year Depot

CONFIGURATION

Processor	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)
Graphics	NVIDIA Quadro P2000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB



Comparer des produits

Vous pouvez ajouter des produits au comparatif lorsque vous hésitez entre plusieurs références de produits

5. Vous pouvez créer directement une demande de cotation du produit de votre choix.

6. Ou, vous pouvez ajouter directement le produit de votre choix à la liste de solutions.

The screenshot displays the 'Compare Part Numbers' interface. At the top, there are two product cards for 'ThinkPad P52 20M90017++' and 'ThinkPad P52 20M9001A++'. Each card has a 'Create bid request' button (highlighted with a red circle 5) and an 'Add to list' button (highlighted with a red circle 6). To the right is a search bar labeled 'Enter a Part #' (highlighted with a red circle 7) and a 'Select from catalog' button. Below the product cards is a 'COMPARISON SUMMARY' table with columns for Processor, Memory, Storage, Display, Graphics, and Base Warranty. The table highlights differences in memory and graphics. Below the comparison table is a 'CONFIGURATION' section showing the specifications for each product.

	ThinkPad P52 20M90017++	ThinkPad P52 20M9001A++	ThinkPad P52 20M9001A++
Processor	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)
Memory	4GBx2 non-ECC	6GBx2 non-ECC	8GBx2 non-ECC
Storage	512GB SSD	512GB SSD	512GB SSD
Display	15.6" UHD 4K (35.56 cm) display, 3840 x 2160 px	15.6" UHD 4K (35.56 cm) display, 3840 x 2160 px	15.6" UHD 4K (35.56 cm) display, 3840 x 2160 px
Graphics	NVIDIA Quadro P2000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB
Base Warranty	1 Year Depot	1 Year Depot	1 Year Depot

	ThinkPad P52 20M90017++	ThinkPad P52 20M9001A++	ThinkPad P52 20M9001A++
Processor	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)
Graphics	NVIDIA Quadro P2000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB	NVIDIA Quadro P32000 4GB

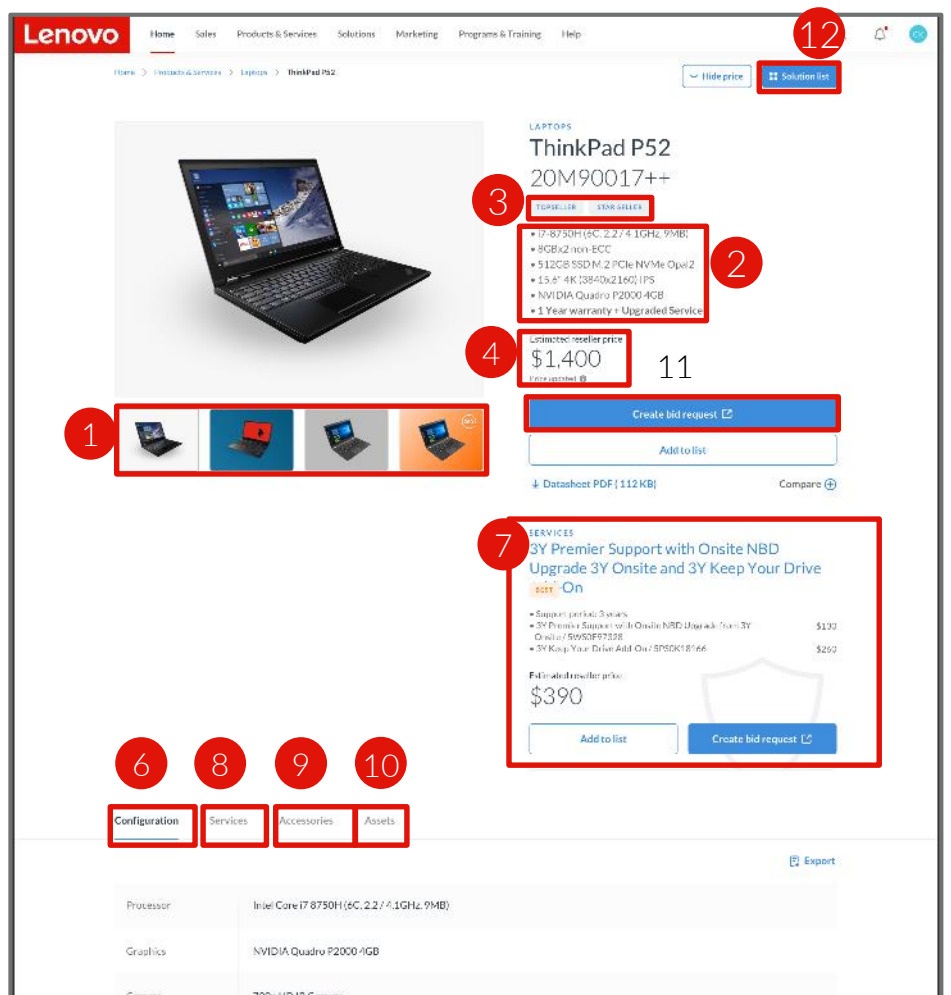
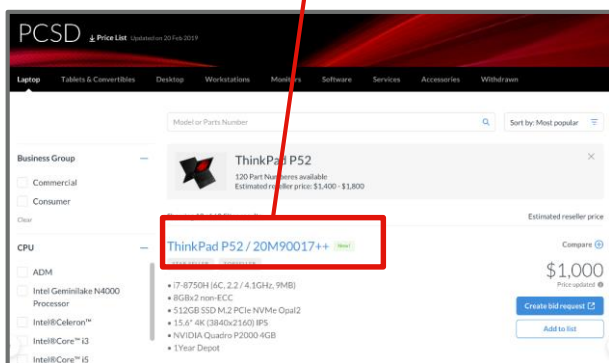
7. Si vous souhaitez ajouter un autre produit au comparatif, il vous suffit de saisir son nom dans la barre de recherche.



Accéder aux informations sur les produits

Toutes les informations relatives à la référence du produit sélectionnée sont disponibles sur une seule page

Cliquez sur le nom du produit pour ouvrir la page d'informations.



Vous pouvez accéder aux informations ou télécharger des ressources relatives aux éléments suivants

1. Photos du produit
2. Récapitulatif des spécifications
3. Éligibilité aux programmes spéciaux
4. Prix pour les revendeurs (pour les distributeurs) ou Prix revendeur estimé (pour les revendeurs)
5. Fiche technique
6. Configuration détaillée
7. Service recommandé le plus approprié
8. Tous les services recommandés
9. Accessoires associés
10. Ressources et documents pertinents

Il vous est également facile de réaliser les actions suivantes:

11. Créer une demande de cotation
12. Ajouter à la liste de solutions
13. Comparer différentes références

Accéder aux informations sur les produits

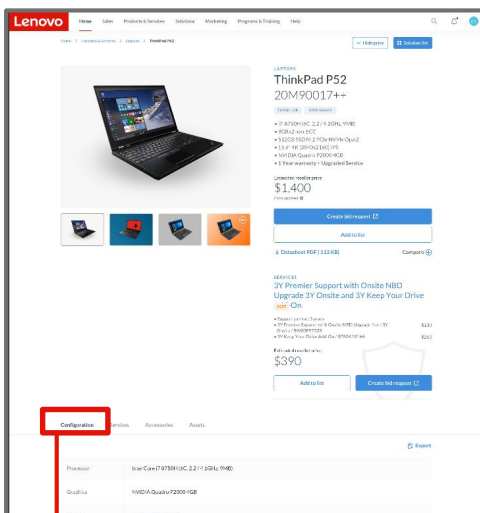
Toutes les informations relatives à la référence du produit sélectionnée sont disponibles sur une seule page

Onglet Configuration

Onglet Services

Onglet Accessoires

Onglet Ressources



Cliquez sur l'onglet Configuration pour afficher les détails de la configuration.

Configuration	Services	Accessories	Assets
Processor	Intel Core i7 8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB)		
Graphics	NVIDIA Quadro P2000 4GB		
Camera	720p HD IR Camera		
Memory	8GBx2 non-ECC		
Storage	512GB SSD		
RAID	✓ YES		
Display	15.6" UHD 4K (35.56 cm) display, 3840 x 2160 px		
Battery	90WHr		
Power supply	170W Slim Tip		
Security	TPM 2.0	Fingerprint Reader	ThinkShutter2
	IR Camera		

Les informations relatives à la configuration affichées sont répertoriées comme suit :

- Processeur
- Circuit graphique
- Mémoire
- Stockage
- RAID
- Écran
- Batterie
- Alimentation
- Sécurité
- Ports
- WLAN
- WWAN1
- Lecteur de carte multimédia
- Garantie de base

Accéder aux informations sur les produits

Tous les détails des services recommandés se trouvent sous les sous-onglets suivants:

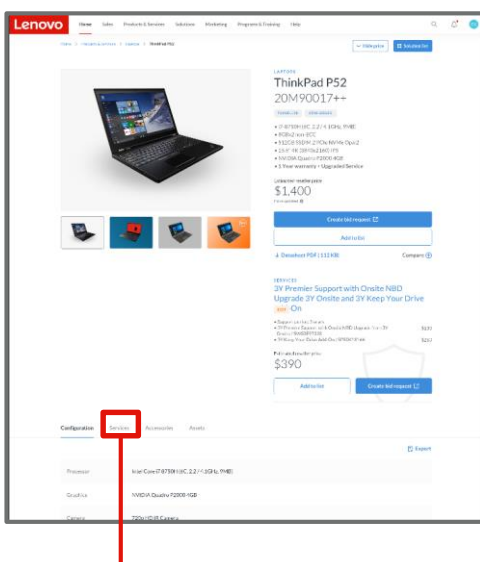
Onglet Configuration

Onglet Services

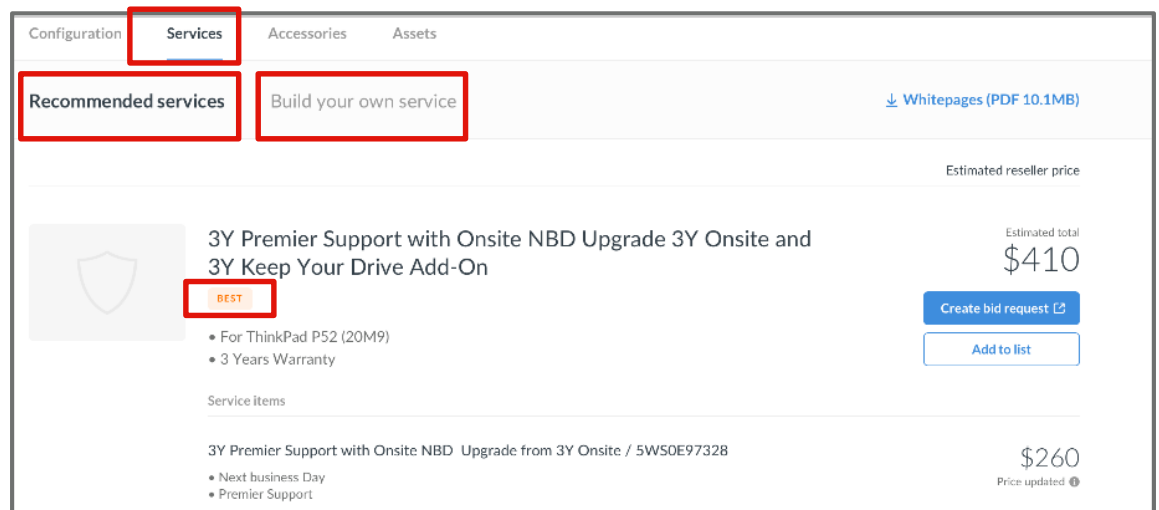
Onglet Accessoires

Onglet Ressources

- Utilisez les services recommandés répertoriés pour créer l'argumentaire pour vos clients finaux
- Créer votre propre service vous permet de personnaliser facilement le choix optimal et adapté à vos clients finaux.



Cliquer sur l'onglet Services pour consulter les services recommandés ou créer votre propre service



Ajouter également les services recommandés directement à la liste des solutions:

- Sélectionner d'abord la période de support
- Ensuite, consulter les informations relatives au type de support pour affiner son choix.
- Besoin d'en savoir plus ? Il suffit de télécharger la brochure du service

NOUVEAUTÉS UTILES

- La recommandation de service la plus appropriée est indiquée par une étiquette
- Vous pouvez créer directement une demande de cotation du service de votre choix.



Accéder aux informations sur les produits

Tous les détails des services recommandés se trouvent sous les sous-onglets suivants:

Onglet Configuration

Onglet Services

Onglet Accessoires

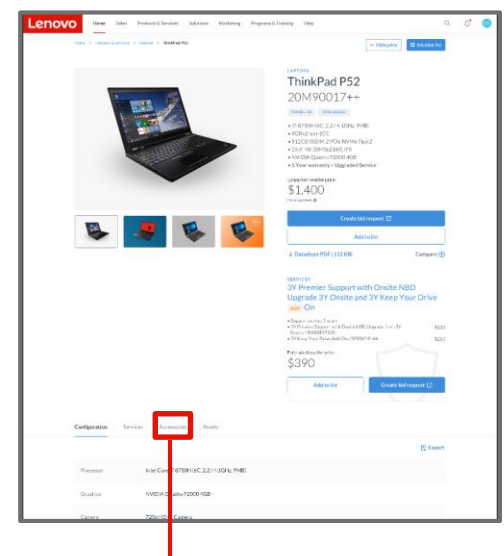
Onglet Ressources

1. Consultez les accessoires avec les critères Nouveau, Meilleur ou Recommandé de Lenovo.

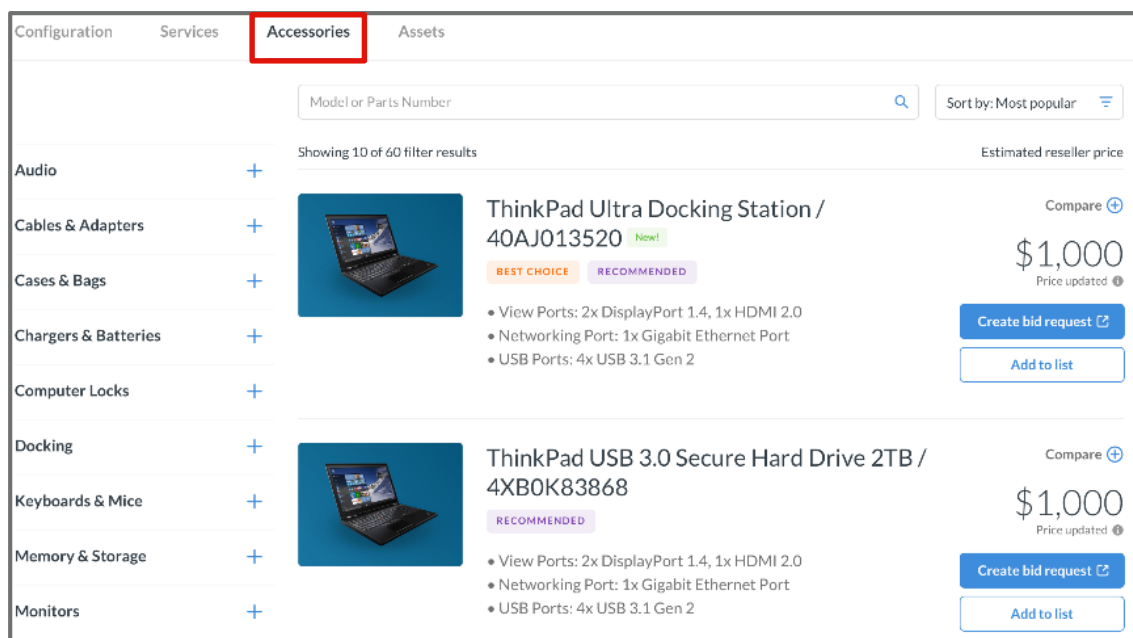
2. Consultez le prix pour les revendeurs (pour le distributeur) ou le prix revendeur estimé (pour le revendeur) pour prendre votre décision.

3. Vous hésitez entre différentes options? Comparez-les!

4. Une fois décidé, ajoutez directement votre choix à votre liste de solutions.



Cliquez sur l'onglet **Accessoires** pour consulter la liste des accessoires ou en rechercher un





Accéder aux informations sur les produits

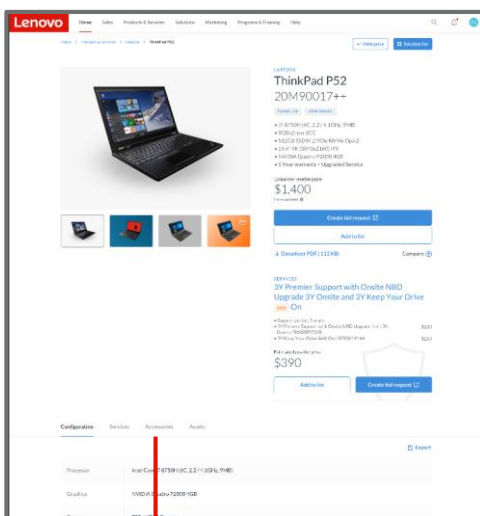
Lenovo fournit des ressources marketing et d'identification de solutions prêtes à l'emploi qui peuvent être exploitées pour personnaliser vos documents marketing et servir vos efforts commerciaux

Onglet Configuration

Onglet Services

Onglet Accessoires

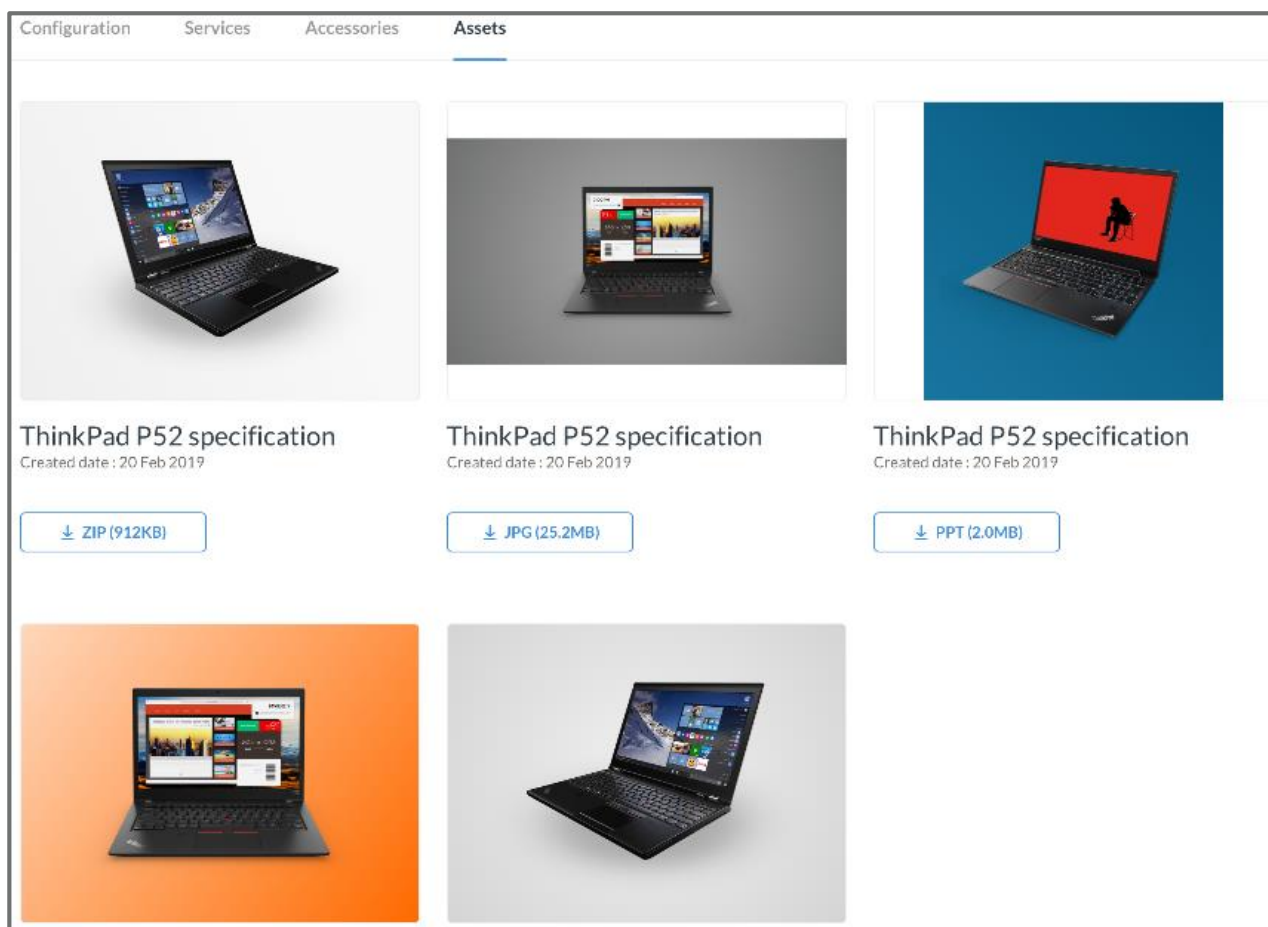
Onglet Ressources



Les ressources suivantes sont répertoriées dans l'onglet Ressources (selon disponibilité):

- Spécifications du produit
- Vidéo sur le produit
- Guide produit
- Exemples de réussites antérieures sur la façon dont ce produit a aidé des clients

Cliquez sur l'onglet **Ressources** pour afficher et télécharger les ressources recommandées.





Créer des solutions personnalisées

Découvrons comment créer des solutions adaptées à vos clients

Qu'est-ce qu'une liste de solutions ?

- La liste de solutions Lenovo est un moyen de maximiser vos ventes en faisant correspondre des produits avec les services et accessoires les plus pertinents. Cela vous permet de créer rapidement des solutions complètes pour optimiser votre proposition et votre temps.

Que puis-je faire avec une liste de solutions ?

- Vous pouvez enregistrer la liste de solutions dans le portail pour accéder rapidement aux solutions dans le cadre d'une transaction client.
- Vous pouvez exporter la liste de solutions pour la partager avec vos collègues ou clients.
- Vous pouvez cloner et modifier la liste de solutions pour créer de nouvelles solutions en vous appuyant sur des solutions existantes.
- Vous pouvez ajouter tous les produits de la liste des solutions dans une demande de cotation en un seul clic.

Comment créer une liste de solutions ?

- Vous pouvez créer une liste de solutions à partir de la page d'accueil Liste de solutions.
- Vous pouvez également créer une liste de solutions lorsque vous consultez différents produits. Des liens rapides sont disponibles sur le portail pour ajouter des produits présents sur plusieurs pages du catalogue produits.



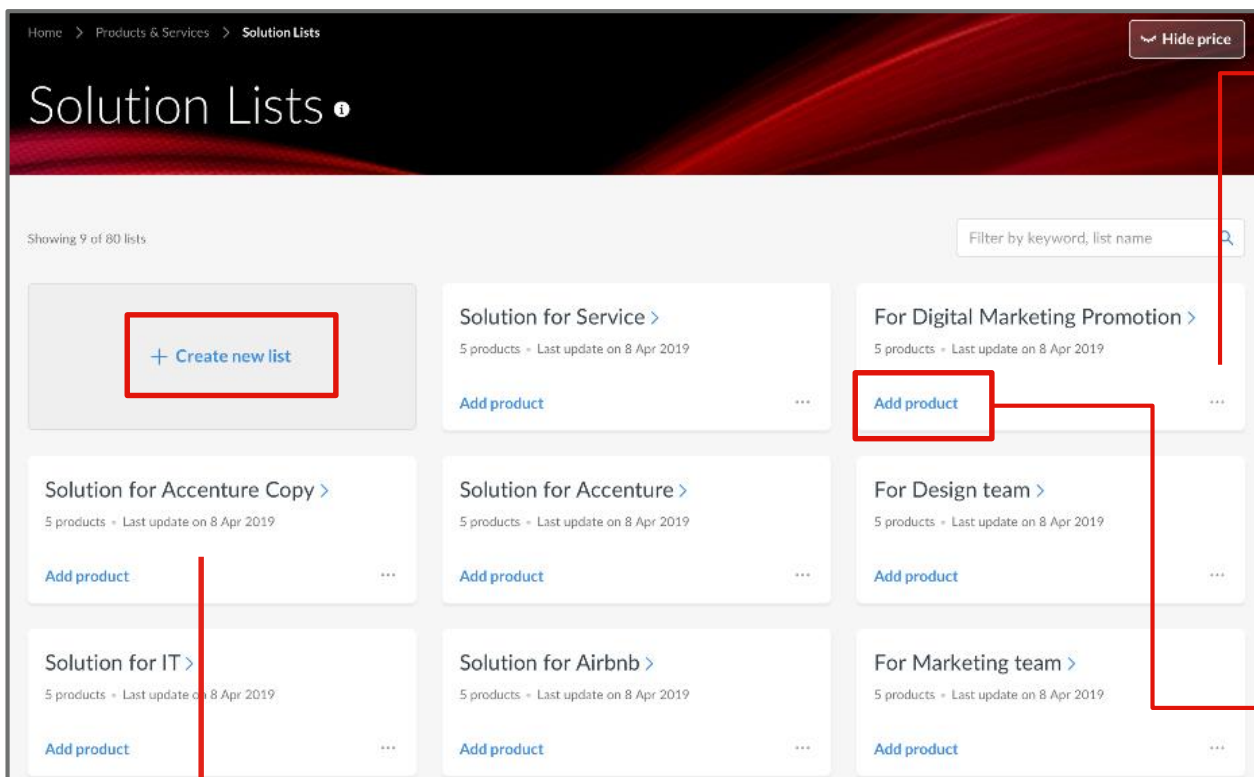
Créer des solutions personnalisées

Grâce au portail, retrouvez toutes les solutions que vous avez enregistrées, centralisées à un seul emplacement

- Vous pouvez créer une liste de solutions en partant de zéro en cliquant sur le bouton + Créer une liste
- Ou, clonez et personnalisez une liste existante pour répondre aux besoins d'un nouveau client
- Vous pouvez également travailler sur des solutions existantes en ajoutant ou en modifiant les produits

NOUVEAUTÉS UTILES

La liste de solutions créée sera marquée comme Nouveau



Permet de cloner, d'exporter ou de supprimer la liste de solutions

Permet d'ajouter un produit à la liste de solutions existante

Cliquez sur la liste de solutions pour ouvrir la page contenant les détails de cette dernière.



Créer des solutions personnalisées

Détails de la liste de solutions: C'est sur cette page que se trouvent toutes les informations relatives aux produits, services et accessoires présents sur la liste de solutions : les spécifications, les ressources, les articles recommandés et le prix notamment

The screenshot shows the 'Solution for Service' page on the Lenovo website. The page title is 'Solution for Service' with a subtitle '15 products • Last update: 08 Apr 2019'. There are four numbered callouts (1, 2, 3, 4) pointing to the 'Create bid request', 'Clone', 'Export', and 'Delete' buttons respectively. Below the buttons is a search bar and a toggle for 'Unavailable products'. The main content area shows a product card for 'ThinkPad P52 / 20M90017++' with a price of '\$1,400'. The product specifications are listed: i7-8750H (6C, 2.2 / 4.1GHz, 9MB), 512GB SSD M.2 PCIe NVMe Opal2, 15.6\" 4K (3840x2160) IPS, NVIDIA Quadro P2000 4GB, and 1 Year warranty + Upgraded Service. There are also links for 'Assets' such as 'Datasheet (PDF 200KB)', 'Images (ZIP 10.1MB)', and 'Video (ZIP 9.9MB)'. At the bottom, there is a 'CREATE A PITCH' section with a 'My pitch' button.

01

Ajouter à une demande de cotation et déposer tous les produits de la liste de solutions dans une demande de cotation

02

Dupliquer les informations de la liste de solutions existante dans la liste clonée récemment.

03

Exportez la liste des solutions sous forme de fichier PDF, XLS ou DOC

04

Supprimez la liste de solutions existante dont vous n'avez plus besoin



Créer des solutions personnalisées

Détails de la liste de solutions (suite)

Ajouter des remarques

Ajouter directement des produits à la liste de solutions à partir du champ de recherche, avec les services et accessoires recommandés

The screenshot shows the 'Solution for Service' page for a ThinkPad P52. The interface includes a navigation bar, a search bar, and a list of products. Annotations highlight the 'Add remark' button, the search bar, the product specifications, the 'Remove' button, the 'Assets' section, the 'Recommended items' section, and the 'My pitch' button.

Afficher le récapitulatif des spécifications

Supprimer un produit de la liste de solutions, s'il est inutile

Afficher et télécharger les ressources associées à ce produit

Afficher les services recommandés

Accéder à l'outil Mon Pitch pour préparer des présentations pour ses clients finaux

Notez que la langue de la présentation créée est l'anglais

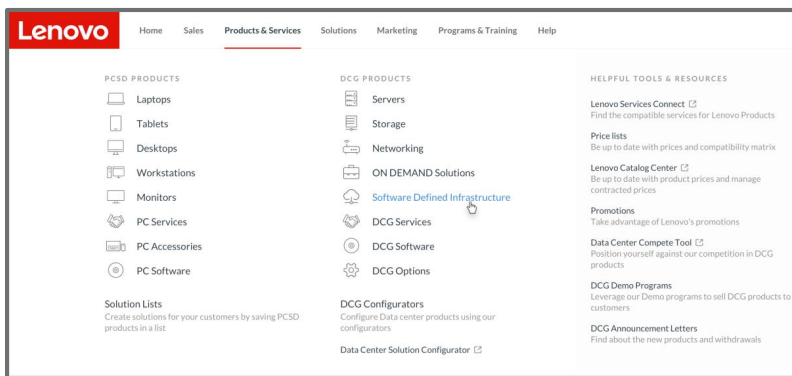


Trouver les services appropriés

Lenovo propose une large gamme de services selon les différents types de produits: Services par type de support et support supplémentaire de mise à niveau de services

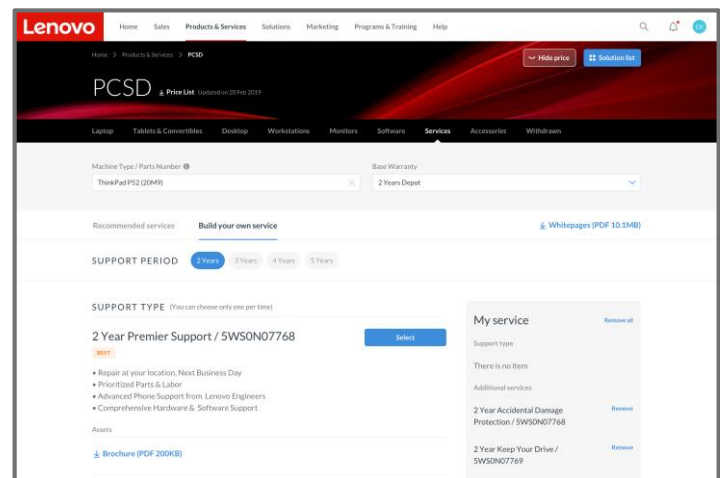
Trois options s'offrent à vous pour trouver les services appropriés:

1. À partir du menu Navigation



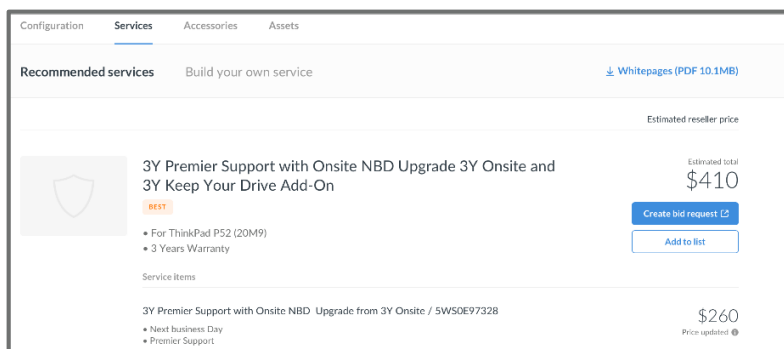
Abordé dans les pages suivantes

2. En passant d'un type de produit à un autre dans le catalogue produits



Abordé dans les pages suivantes

3. Sur la page Détails du produit



Abordé aux pages 18 à 22



Remarque:

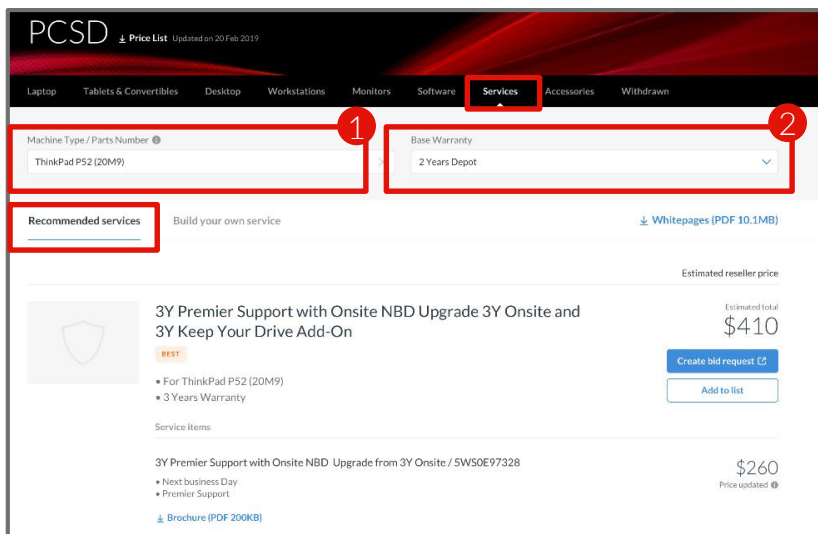
- Pour l'option 3, l'onglet Services affiche les services correspondants au produit spécifique
- Les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser le dernier catalogue produits disponible



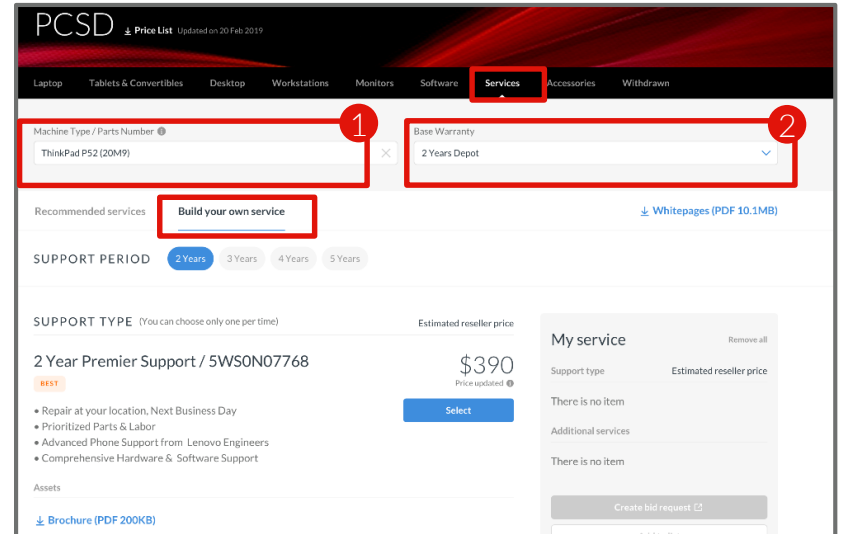
Trouver les services appropriés

Vous pouvez vous reporter au service recommandé par Lenovo ou utiliser le portail pour créer votre propre service en fonction des besoins de vos clients

Services recommandés



Créer son propre service



01

Saisissez le type de machine ou la référence dans la barre de recherche pour trouver les services recommandés

02

Filtrez les résultats de la recherche par type de support et par période



Remarque:

- les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser le dernier catalogue produits disponible



Trouver les services appropriés

Vous pouvez créer des services personnalisés pour répondre aux besoins de vos clients. Cela vous permet de sélectionner la période et le type de support pour créer votre propre service. Vous pouvez également choisir parmi les services recommandés supplémentaires correspondants à la période/au type de support sélectionné.

The screenshot displays a 'Recommended services' section with a 'Build your own service' header. It lists three service options, each with a rating, description, price, and action buttons. The first option is '3Y Premier Support with Onsite NBD Upgrade 3Y Onsite and 3Y Keep Your Drive Add-On' with a 'BEST' rating and an estimated price of \$410. The second is '5Y Onsite upgrade from 1Y Depot/CCI + 5Y Accidental Damage Protection / 5WS0E97328' with a 'BETTER' rating and an estimated price of \$300. The third is '3Y Onsite upgrade from 1Y Depot/CCI + 3Y Accidental Damage Protection / 5WS0E97328' with a 'GOOD' rating and an estimated price of \$200. Each option includes details like warranty, support type, and links to brochures. Action buttons include 'Create bid request' and 'Add to list'.

Service Description	Rating	Estimated Reseller Price
3Y Premier Support with Onsite NBD Upgrade 3Y Onsite and 3Y Keep Your Drive Add-On	BEST	\$410
5Y Onsite upgrade from 1Y Depot/CCI + 5Y Accidental Damage Protection / 5WS0E97328	BETTER	\$300
3Y Onsite upgrade from 1Y Depot/CCI + 3Y Accidental Damage Protection / 5WS0E97328	GOOD	\$200

NOUVEAUTÉS UTILES

- Sous l'onglet Services, vous pouvez désormais afficher les trois meilleurs services recommandés selon trois critères de choix : Excellent, Très bon et Bon.
- Vous pouvez également ajouter le service recommandé directement à la liste de solutions ou créer une demande de cotation et télécharger le livre blanc ou les brochures correspondants.



Remarque:

- les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser le dernier catalogue produits disponible



Trouver les services appropriés

Vous pouvez créer des services personnalisés pour répondre aux besoins de vos clients. Cela vous permet de sélectionner la période et le type de support pour créer votre propre service. Vous pouvez également choisir parmi les services recommandés supplémentaires correspondants à la période/au type de support sélectionné.

The screenshot shows the Lenovo PCSD (Product Care Services Database) interface. At the top, there's a navigation bar with 'Lenovo' and menu items like Home, Sales, Products & Services, Solutions, Marketing, Programs & Training, and Help. Below this, the breadcrumb trail is 'Home > Products & Services > PCSD'. The main heading is 'PCSD' with a 'Price List' link and a note 'Updated on 20 Feb 2019'. There are buttons for 'Hide price' and 'Solution list'. A secondary navigation bar lists categories: Laptop, Tablets & Convertibles, Desktop, Workstations, Monitors, Software, Services (highlighted), Accessories, and Withdrawn. The search area includes 'Machine Type / Parts Number' (set to 'ThinkPad P52 (20M9)') and 'Base Warranty' (set to '2 Years Depot'). Under 'Recommended services', the 'Build your own service' option is highlighted with a red box. Below this, there are filters for 'SUPPORT PERIOD' (2 Years, 3 Years, 4 Years, 5 Years) and 'SUPPORT TYPE' (You can choose only one per time). Two service options are listed: '2 Year Premier Support / 5WS0N07768' (marked 'BEST') and '2 Year Onsite Support / 5WS0N07769' (marked 'BETTER'). Each has a 'Select' button and a list of features. To the right, a 'My service' panel shows a list of additional services: '2 Year Accidental Damage Protection / 5WS0N07768', '2 Year Keep Your Drive / 5WS0N07769', and '2 Year International Upgrade / 5WS0N07769', each with a 'Remove' button. At the bottom of this panel are buttons for 'Create bid request' and 'Add to list'.



Remarque:

- les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser le dernier catalogue produits disponible

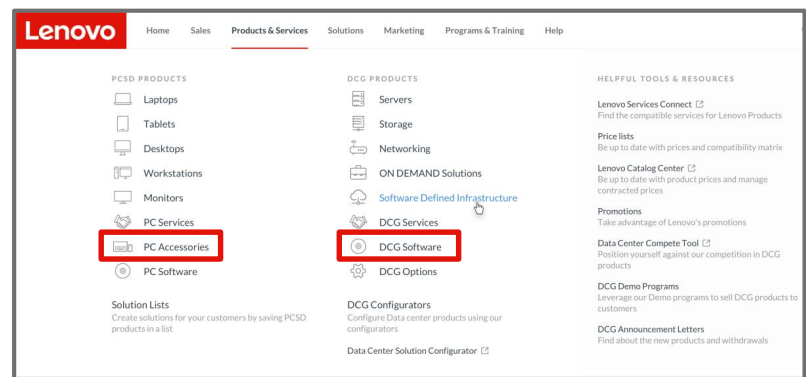


Trouver les accessoires appropriés

Lenovo propose une large gamme d'accessoires selon les différents types de produits

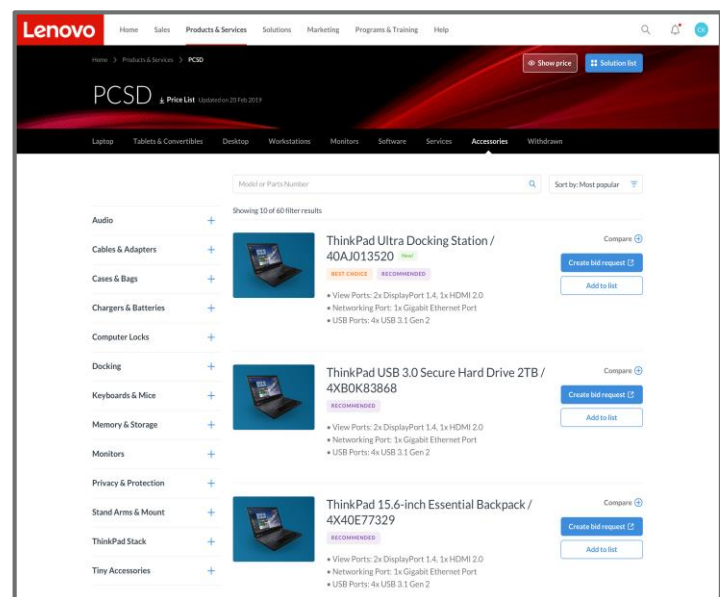
Il existe trois options pour trouver les accessoires appropriés:

1. À partir du menu Navigation



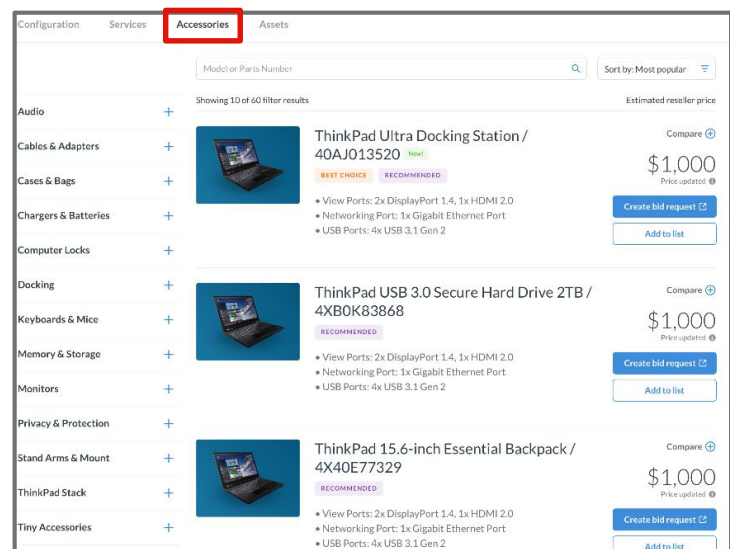
Covered in the following pages

2. En passant d'un type de produit à un autre dans le catalogue produits



Covered in the following pages

3. Sur la page Détails du produit

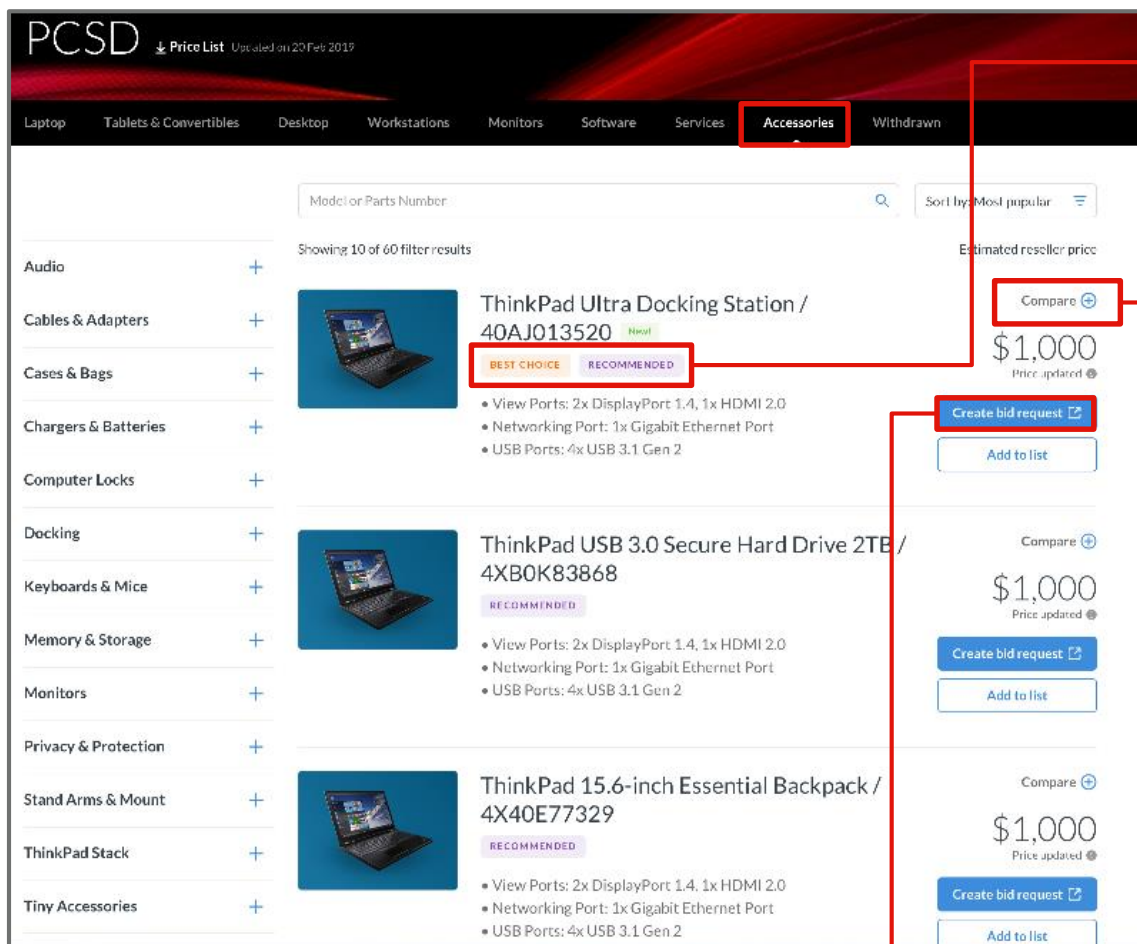


Covered in pages 18 to 22

Trouver les accessoires appropriés

Vous pouvez trouver toutes les informations relatives aux accessoires qui répondent aux besoins de vos clients à l'aide de la barre de recherche, en triant par fonctionnalité et en appliquant des filtres dynamiques

Les accessoires nouveaux et recommandés sont indiqués par des étiquettes afin d'attirer votre attention.



La fonctionnalité Comparer vous permet d'ajouter le produit à la liste de comparaison.

Elle vous permet également de créer directement une demande de cotation ou d'ajouter les accessoires à la liste de solutions.



Remarque:

- les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser le dernier catalogue produits disponible



Plateforme partenaires Lenovo

Catalogue produits Data Center Group (DCG)



Ce que vous pouvez faire avec le catalogue produits Data Center Group (DCG)

Le nouveau Catalogue produits a été pensé pour vous offrir un accès complet aux informations sur les produits, services, accessoires Lenovo et les ressources correspondantes en un seul endroit

Grâce au catalogue produits DCG, vous avez tout ce qu'il vous faut pour configurer et commercialiser des produits et services DCG. Il vous offre un accès facile à des informations, outils et ressources utiles pour répondre aux besoins de vos clients.

1

[Rechercher et télécharger une liste de prix](#)

2

[Trouver le produit le plus pertinent](#)

3

[Comparer des produits](#)

4

[Accéder aux détails des produits en un seul endroit, notamment la configuration, tous les services recommandés et compatibles, les accessoires et toutes les ressources pertinents](#)

5

[Configurer un produit pour datacenter](#)

6

[Trouver les services appropriés](#)



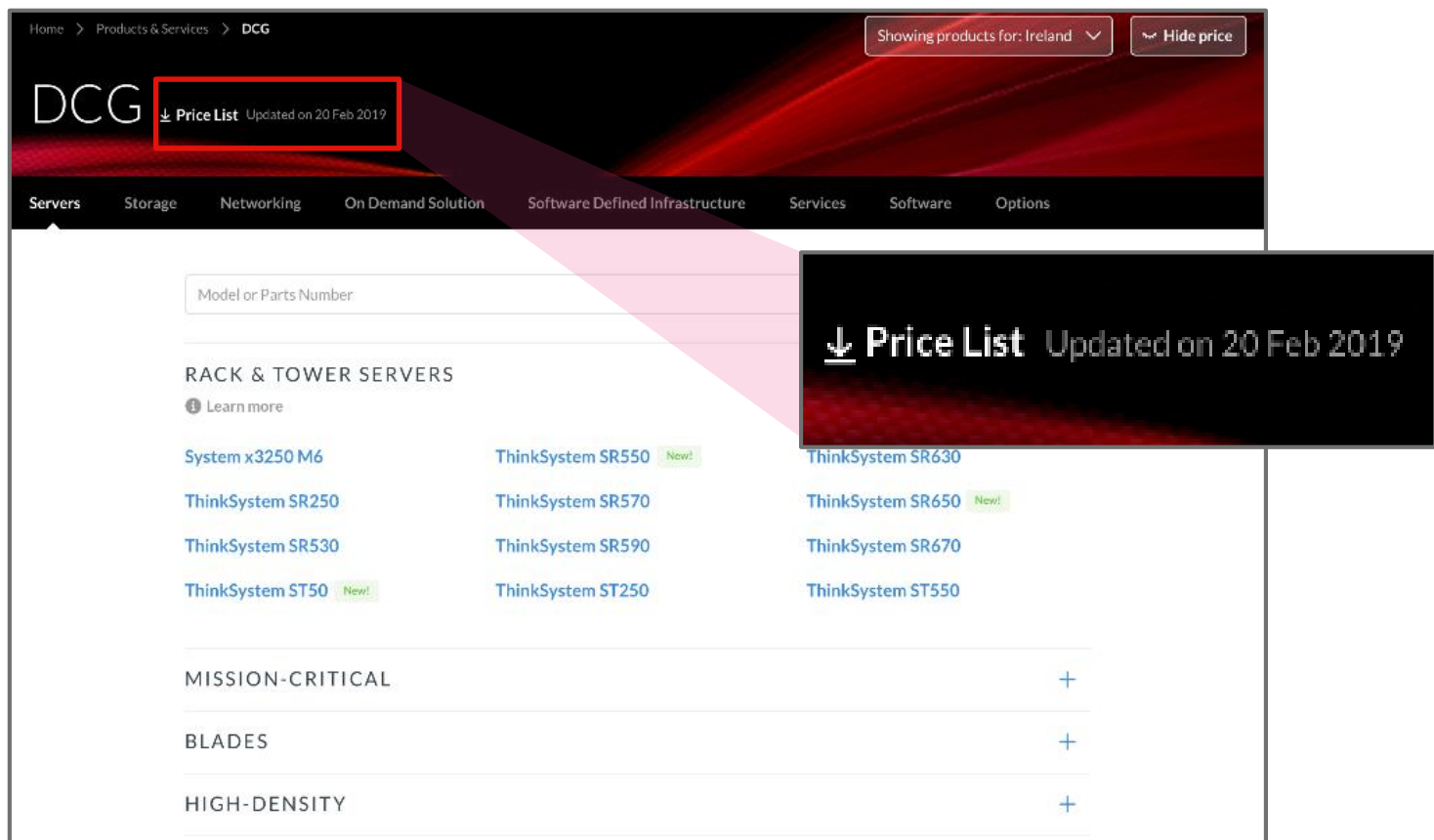
Remarque: la création d'une demande de cotation se fait via un outil distinct appelé Portail LBP et hébergé sur le Centre pour partenaires Lenovo. La formation pour utiliser le portail LBP est abordée dans une section distincte



Rechercher et télécharger une liste de prix

La liste des prix est disponible depuis toutes les pages du catalogue Data Center Group (DCG)

Téléchargez les listes de prix pour accéder aux dernières informations sur les produits et les prix



NOUVEAUTÉS UTILES

- Désormais, vous pouvez télécharger la liste de prix DCG au format Microsoft Excel depuis n'importe quelle page de la liste par famille du catalogue produits DCG.
- Vous pouvez également voir la date de la dernière mise à jour de la liste de prix.



Remarque: les captures d'écran présentées sont ici à titre indicatif, référez-vous au portail pour visualiser le dernier catalogue produits disponible. Les prix, statuts des produits et les autres informations figurant sur la liste des prix ne sont exacts qu'à la date et à l'heure du téléchargement et sont susceptibles de changer à tout moment.



Rechercher et télécharger une liste de prix

Téléchargez les listes de prix pour accéder aux dernières informations sur les produits et les prix, telles que:

- Référence
- Description des produits
- Prix catalogue
- Prix pour les revendeurs (pour le distributeur) ou Prix revendeur estimé (pour le revendeur) et devise
- Informations au niveau du produit
- Informations sur les produits retirés
- Éligibilité aux programmes spéciaux

A	B	C	D	E	F	G	H	I	J
Part #	Product Description	List Price	Estimated Reseller Price	Currency	1st Level Category	2nd Level Category	3rd Level Category	Withdrawn from Marketing	User Defined Flag
7X02A05A	SR630 Xeon Silver 4110 (8	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	No	
7X02A065I	SR630 Xeon Gold 6154 (18	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	Yes	
7X02A066I	SR630 Xeon Gold 6136 (12	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	No	
7X02A067I	SR630 Xeon Gold 6150 (18	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	Yes	
7X02A06C	SR630 Xeon Gold 6128 (6C	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	No	
7X02A06Q	SR630 Xeon Gold 6142 (16	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	No	
7X02A06SI	SR630 Xeon Gold 6126 (12	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	No	
7X02A06TI	SR630 Xeon Gold 6130 (16	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	No	
7X02A06U	SR630 Xeon Gold 6150 (18	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	No	
7X02A06X	SR630 Xeon Gold 6136 (12	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	No	
7X02A085I	ThinkSystem SR630, 1xInt	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	No	
7X02A08R	ThinkSystem SR630, 1xInt	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	No	
7X02A08SI	ThinkSystem SR630, 1xInt	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	No	
7X02A093I	ThinkSystem SR630, 1xInt	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	No	
7X02A0A9	ThinkSystem SR630, 1xInt	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	No	
7X02A0AH	ThinkSystem SR630, 1xInt	xxxx	xxxx	GBP	Servers	Rack and Tower Servers	ThinkSystem SR630	No	

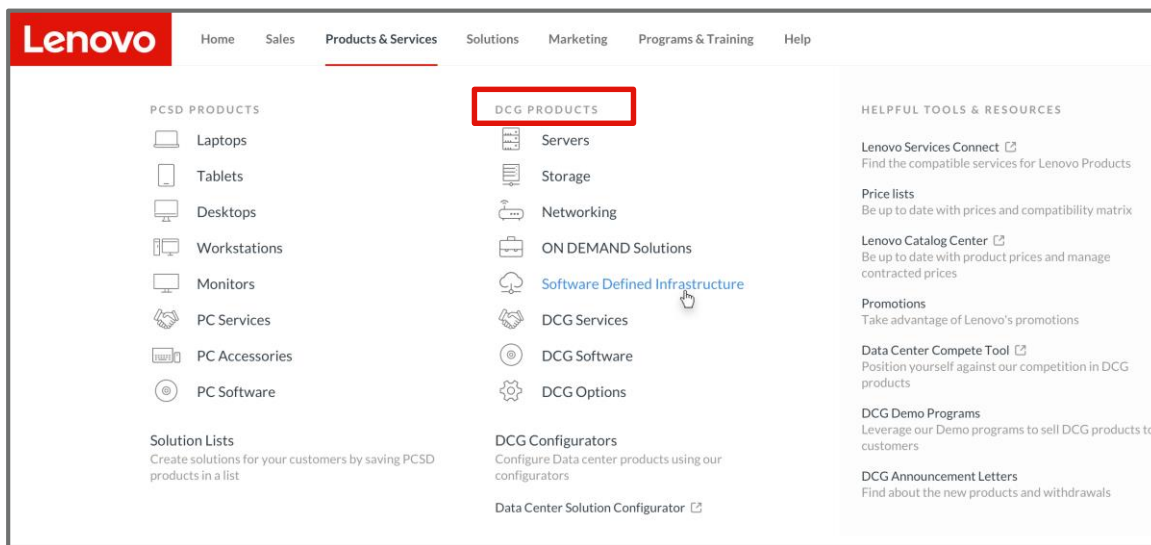


Trouver le produit le plus pertinent

Étape 1: sélectionnez le pays dans lequel vous travaillez et trouvez le bon type de produit.

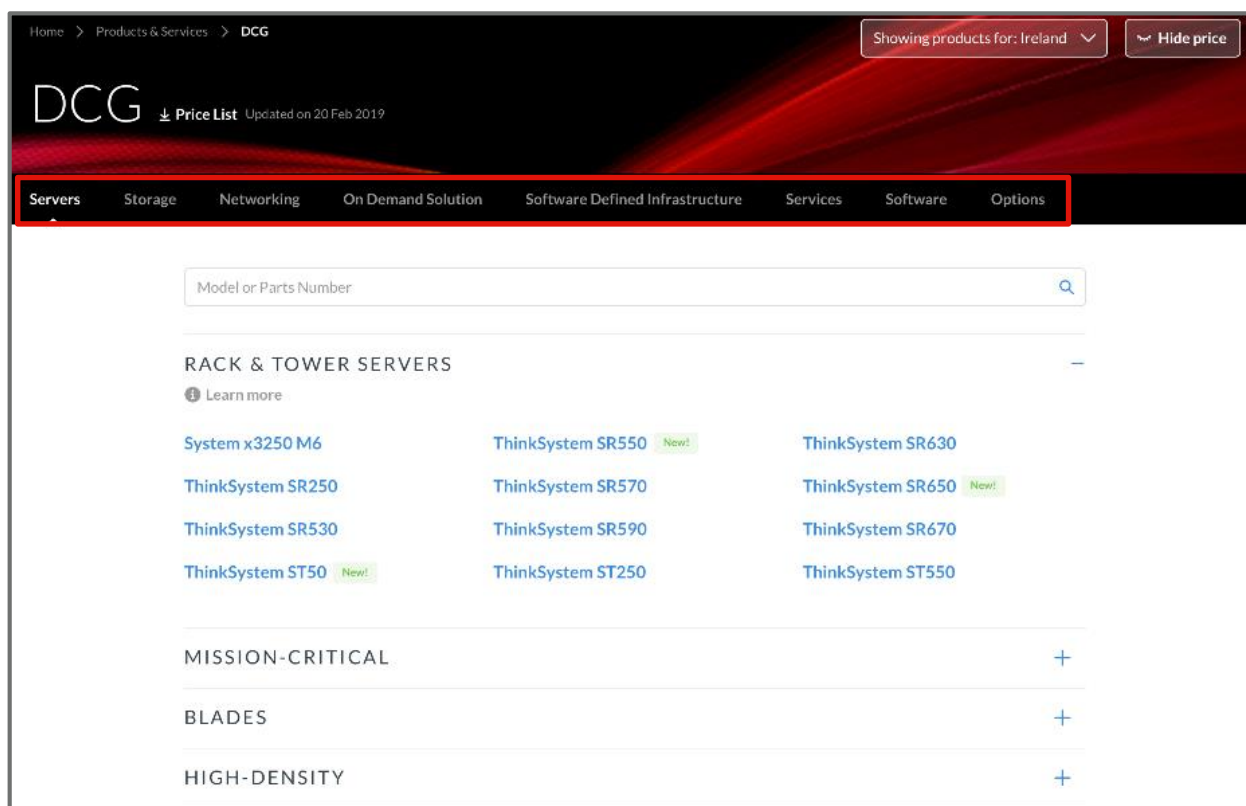
Lenovo propose une large gamme de produits pour datacenter à proposer à vos clients : serveurs, stockage, mise en réseau, solution à la demande, infrastructure définie par logiciel, services, logiciels et options. La disponibilité des produits DCG diffère selon le pays dans lequel vous les commercialisez.

1a. Accédez aux types de produits depuis le menu Navigation



OR

1b. Passez d'un produit à l'autre au sein du catalogue produits



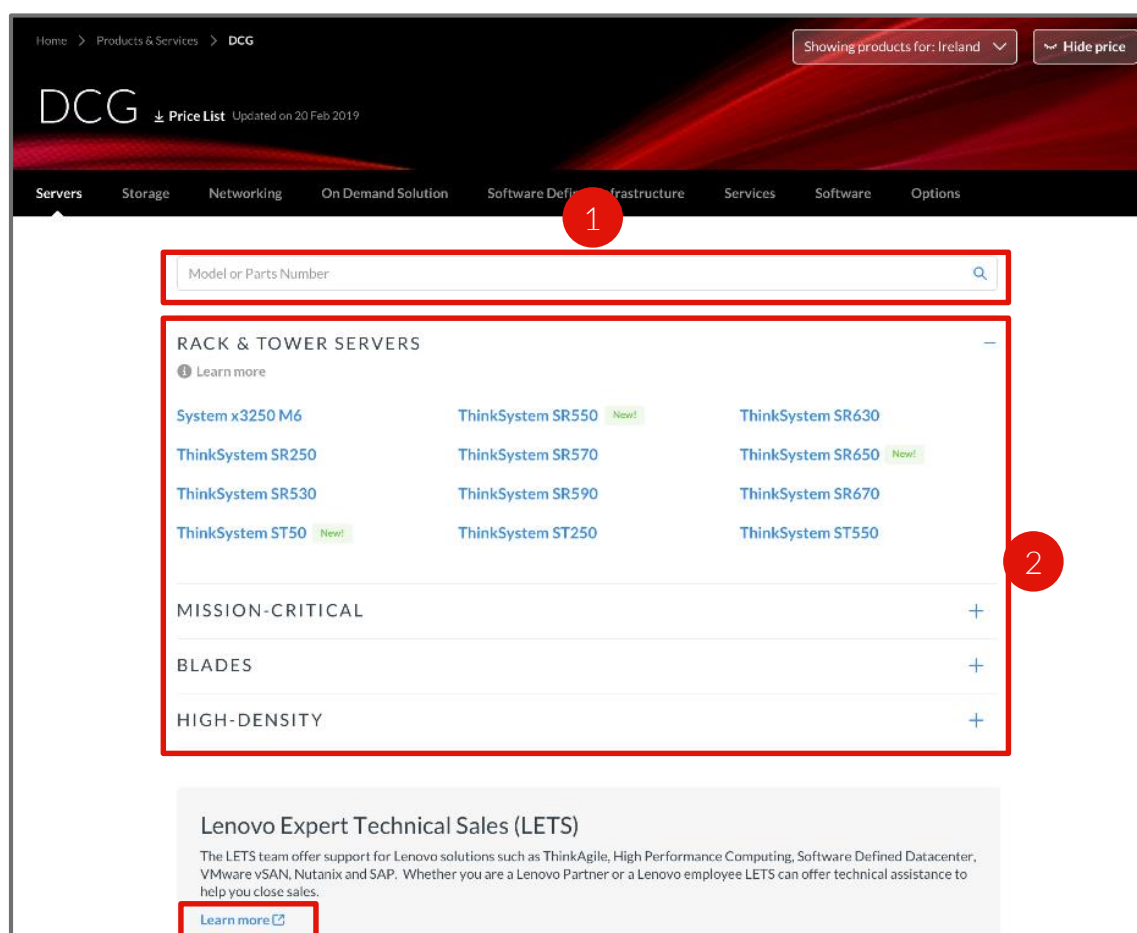


Trouver le produit le plus pertinent

Étape 2: Trouver la bonne famille de produits

La page de la liste par famille des produits vous aide à trouver la famille de produits appropriée:

1. Vous pouvez utiliser la barre de recherche pour rechercher des produits directement avec le nom du modèle ou la référence, ou bien vous pouvez
2. Faire votre sélection depuis la liste déroulante Liste des familles de produits



NOUVEAUTÉS UTILES

Toutes les familles de produits Lenovo pour un type de produit particulier s'affichent sur une seule page



Remarque: en plus des produits, vous pouvez également rechercher des services et des accessoires



Trouver le produit le plus pertinent

Étape 3: Trouver la bonne référence

La page **Liste des références des produits** est conçue pour vous aider à trouver le bon numéro de référence produit :

The screenshot shows the DCG Price List interface. At the top, there's a navigation bar with 'Home > Products & Services > DCG'. A dropdown menu shows 'Showing products for: Ireland' and a 'Hide price' button. Below this is a 'Price List' header updated on 20 Feb 2019. A main navigation bar includes 'Servers', 'Storage', 'Networking', 'On Demand Solution', 'Software Defined Infrastructure', 'Services', 'Software', and 'Options'. A search bar is labeled 'Model or Parts Number'. A 'Sort by: Top choice' dropdown is visible. On the left, there are filter sections for 'Processor' (listing Bronze 3104, Bronze 3106, E-2124, E3-1220 v3, E3-1220 v5, E3-1220 v6) and 'Processor Speed' (listing 1.6GHz). The main product listing is for 'ThinkSystem SR650', showing '30 Part Numberes available' and an 'Estimated reseller price: \$2,175 - \$5,200 (Excludes tax)'. Below this, it says 'Showing 10 of 30 filter results' and 'Estimated reseller price (Excludes tax)'. The product details for '7X06A0AWEA' are shown, including 'TOP CHOICE' and 'BEST SELLER' badges, and specifications: Processor: SR650 Xeon Silver 4208 8C 2.1GHz, Internal HDD: 368.63TB, Number of Processor: 1/2, Supported HDD: 3.5in SATA, Memory: 16GB (1x16GB, 2Rx8 RDIMM), and Limited Warranty: 3 Years. On the right side of the product card, there are buttons for 'Compare', '\$2,460 Price updated', 'LEAP POINTS 160', and 'Configure'.

- 01 Récapitulatif des familles
- 02 Trier par
- 03 Filtres
- 04 Spécifications des références
- 05 Prix revendeur estimé (pour les revendeurs) ou Prix pour les revendeurs (pour les distributeurs)
- 06 Masquer le prix
- 07 Comparer
- 08 Points du programme LEAP (Lenovo Expert Achievers Program)
- 09 Vous pouvez également configurer directement un produit, si nécessaire



Remarque: les points LEAP peuvent ne pas être visibles par tous les utilisateurs

Trouver le produit le plus pertinent

Étape 3 (suite): Trouver la bonne référence

Étape 1:

Une synthèse de la famille de produits choisie s'affiche:

- Nombre de références disponibles pour la famille de produits
- Gamme de Prix revendeur estimés

Étape 2:

Vous pouvez trier les produits par:

- Programmes spéciaux
- Promotion
- Mise à jour récente des prix
- Le plus récent

Étape 3:

Appliquez des filtres pour affiner votre recherche de produits selon les spécifications qui répondent à vos besoins

Home > Products & Services > DCG

Showing products for: Ireland Hide price

DCG

[Price List](#) Updated on 20 Feb 2019

Servers Storage Networking On Demand Solution Software Defined Infrastructure Services Software Options

Model or Parts Number Sort by: Top choice

Processor

- Bronze 3104
- Bronze 3106
- E-2124
- E3-1220 v3
- E3-1220 v5
- E3-1220 v6

Clear

Processor Speed

- 1.6GHz

ThinkSystem SR650

30 Part Numberes available
Estimated reseller price: \$2,175 - \$5,200 (Excludes tax)

Showing 10 of 30 filter results Estimated reseller price (Excludes tax)

7X06A0AWEA

TOP CHOICE BEST SELLER

- Processor: SR650 Xeon Silver 4208 8C 2.1GHz
- Internal HDD: 368.63TB
- Number of Processor: 1/2
- Supported HDD: 3.5in SATA
- Memory: 16GB (1x16GB,2Rx8 RDIMM)
- Limited Warranty: 3 Years

Compare +

\$2,460

Price updated !

LEAP POINTS 👑 160

Configure 🔗



Trouver le produit le plus pertinent

Étape 3 (suite): Trouver la bonne référence

Étape 4:

Affichez un récapitulatif des principales spécifications des diverses références pour vous aider à choisir la référence qui répond aux besoins de votre client

Étape 5:

Consultez les derniers Prix pour les revendeurs (pour les distributeurs) ou Prix revendeur estimé (pour les revendeurs) pour les références sélectionnées.

Step 6:

Utilisez l'option Masquer le prix lorsque vous parcourez ce catalogue avec vos clients.

The screenshot shows the DCG Price List interface. At the top, there is a navigation bar with 'Home > Products & Services > DCG' and a dropdown menu for 'Showing products for: Ireland'. A 'Hide price' button is visible in the top right corner, marked with a red circle '6'. Below the navigation bar, there is a search bar and a 'Sort by: Top choice' dropdown. The main content area displays a search result for 'ThinkSystem SR650'. A red box highlights the product details for '7X06A0AWEA', which is marked as 'TOP CHOICE' and 'BEST SELLER'. The price is '\$2,460' with a 'Price updated' icon, marked with a red circle '5'. A 'Configure' button is also visible. The interface includes filters for Processor (Bronze 3104, Bronze 3106, E-2124, E3-1220 v3, E3-1220 v5, E3-1220 v6) and Processor Speed (1.6GHz).

L'étiquette **Prix mis à jour** indique que le prix a été mis à jour récemment



Trouver le produit le plus pertinent

Étape 3 (suite): Trouver la bonne référence

Étape 7:

Si vous ne parvenez pas à vous décider entre plusieurs options, vous pouvez les **comparer** pour déterminer ce qui répond au mieux aux besoins de vos clients.

Étape 8:

Reportez-vous aux points LEAP pour vous aider à décider quel produit est le plus approprié pour vos clients.

Home > Products & Services > DCG

Showing products for: Ireland

Hide price

DCG Price List Updated on 20 Feb 2019

Servers Storage Networking On Demand Solution Software Defined Infrastructure Services Software Options

Model or Parts Number

Sort by: Top choice

Processor

- Bronze 3104
- Bronze 3106
- E-2124
- E3-1220 v3
- E3-1220 v5
- E3-1220 v6

Clear

Processor Speed

- 1.6GHz

ThinkSystem SR650

30 Part Numbers available

Estimated reseller price: \$2,175 - \$5,200 (Excludes tax)

Showing 10 of 30 filter results

Estimated price (Excludes tax)

7X06A0AWEA

TOP CHOICE BEST SELLER

- Processor: SR650 Xeon Silver 4208 8C 2.1GHz
- Internal HDD: 368.63TB
- Number of Processor: 1/2
- Supported HDD: 3.5in SATA
- Memory: 16GB (1x16GB, 2Rx8 RDIMM)
- Limited Warranty: 3 Years

8

Compare

7

\$2,460

LEAP POINTS 160

Configure

Les produits éligibles aux points LEAP sont clairement identifiables dans le catalogue produits. Le nombre de points que vous pouvez gagner avec les produits éligibles sont également indiqués.

NOUVEAUTÉS UTILES

Vous pouvez comparer deux ou trois références du même type de produit.

Qu'est-ce que le programme LEAP et comment utiliser les points LEAP ?

- Le programme Lenovo Expert Achievers Program (LEAP) propose un large éventail d'incitations financières et de supports pour augmenter les ventes et les compétences techniques sur les produits pour datacenter (disponible uniquement pour les produits Lenovo pour datacenter)
- Pour obtenir des informations détaillées sur le programme LEAP, veuillez vous référer au portail

Comparer des produits

Vous pouvez ajouter des produits au comparatif lorsque vous hésitez entre plusieurs références de produits.

La fonctionnalité permettant de comparer les produits facilite la visualisation des différences entre les diverses références d'un même type de produit afin de choisir la mieux adaptée à vos besoins.

- 01 Synthèse du comparatif
- 02 Afficher uniquement les différences
- 03 Télécharger le résultat du comparatif
- 04 Cliquer sur Configurer pour lancer l'outil DCSC (Data Center Solutions Configurator) pour effectuer la configuration du produit sélectionné

Compare Part Numbers

Export

ThinkSystem SR650 7X06A02CNA

ThinkSystem SR650 7X06A0GXNA

ThinkSystem SR650 7X06A02TNA

LEAP POINTS: 140

Configure Standard Model

Configure CTO

Configure Standard Model

Configure CTO

Configure Standard Model

Configure CTO

Comparison summary

Differences are highlighted

Show only the differences

	Intel Xeon Gold 6126 12C 2.6GHz/ 2.6GHz	Intel Xeon Gold 6248 20C 2.5GHz/ 2.5GHz	Intel Xeon Gold 6134 8C 3.2GHz/ 3.2GHz
Processor/Speed			
Processor Cores	12	20	8
Number of Processors	1/2	2/2	1/2
Memory (Standard/Max/Type)	32GB/3072GB/TruDDR4	384GB/3072GB/TruDDR4	32GB/3072GB/TruDDR4
Slots x Bays Total (Avail)	2(2) x 0(0)	7(6) x 0(0)	2(1) x 8(8)
Internal Hard Disk (Max)	368.64TB	368.64TB	368.64TB
Supported Hard Disk	2.5in SAS/SATA/NVMe	2.5in SAS/SATA/NVMe	2.5in SAS/SATA/NVMe
RAID/Storage controller	SW RD	ThinkSystem M.2 with Mirroring Enablement Kit	RAID 930-8i 2GB Flash PCIe 12Gb Adapter



Comparer des produits

Vous pouvez ajouter des produits au comparatif lorsque vous hésitez entre plusieurs références de produits.

La fonctionnalité permettant de comparer les produits facilite la visualisation des différences entre les diverses références d'un même type de produit afin de choisir la mieux adaptée à vos besoins.

1. Vous pouvez également choisir d'afficher uniquement les différences des produits comparés

2. Il existe une option pour télécharger le résultat du comparatif afin de le partager facilement

NOUVEAUTÉS UTILES

Les lignes comportant des différence sont mises en surbrillance

1 **Comparison summary**

■ Differences are highlighted

2 **Show only the differences**

Processor/Speed	Intel Xeon Gold 6126 12C 2.6GHz/ 2.6GHz	Intel Xeon Gold 6248 20C 2.5GHz/ 2.5GHz	Intel Xeon Gold 6134 8C 3.2GHz/ 3.2GHz
Processor Cores	12	20	8
Number of Processors	1/2	2/2	1/2
Memory (Standard/Max/Type)	32GB/3072GB/TruDDR4	384GB/3072GB/TruDDR4	32GB/3072GB/TruDDR4
Slots x Bays Total (Avail)	2(2) x 0(0)	7(6) x 0(0)	2(1) x 8(8)
Internal Hard Disk (Max)	368.64TB	368.64TB	368.64TB
Supported Hard Disk	2.5in SAS/SATA/NVMe	2.5in SAS/SATA/NVMe	2.5in SAS/SATA/NVMe
RAID/Storage controller	SW RD	ThinkSystem M.2 with Mirroring Enablement Kit	RAID 930-8i 2GB Flash PCIe 12Gb Adapter



Comparer des références

Vous pouvez ajouter des produits au comparatif lorsque vous hésitez entre plusieurs références de produits.

La fonctionnalité permettant de comparer les produits facilite la visualisation des différences entre les diverses références d'un même type de produit afin de choisir la mieux adaptée à vos besoins.




3. Le résultat du comparatif est téléchargeable afin de pouvoir le partager facilement avec vos clients.

4. Vous pouvez également configurer directement votre produit sélectionné.

NOUVEAUTÉS UTILES

- Le résultat du comparatif est téléchargeable avec ou sans prix, aux formats PDF, MS Excel ou MS Word
- Cliquez sur le bouton Configurer pour lancer l'outil DCSC (Data Center Solutions Configurator) pour effectuer la configuration du produit sélectionné

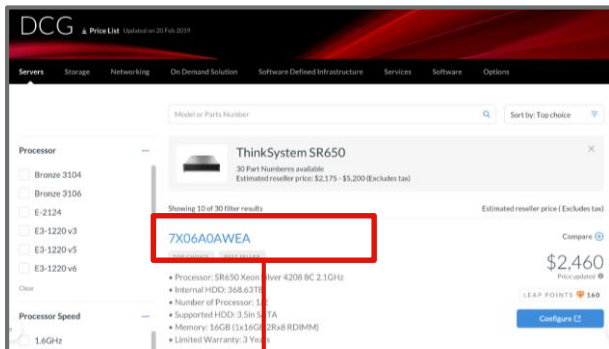
Compare Part Numbers

		
ThinkSystem SR650 7X06A02CNA	ThinkSystem SR650 7X06A0GXNA LEAP POINTS: 140	ThinkSystem SR650 7X06A02TNA
Configure Standard Model	Configure Standard Model	Configure Standard Model
Configure CTO	Configure CTO	Configure CTO

Accéder aux informations sur les produits

Toutes les informations relatives à la référence du produit sélectionnée sont disponibles sur une seule page

La page Détails du produit affiche les informations suivantes ainsi que des ressources téléchargeables:



Click the product name to display the details page.

1. Photos du produit
2. Visite guidée en 3D
3. Éligibilité aux programmes spéciaux
4. Récapitulatif des spécifications
5. Prix pour les revendeurs (pour les distributeurs) ou Prix revendeur estimé (pour les revendeurs)
6. Éligibilité au programme LEAP et aux points LEAP
7. Fiche technique
8. Configuration détaillée
9. Service recommandé le plus approprié
10. Tous les services disponibles
11. Ressources et documents pertinents

The screenshot shows the product details page for the ThinkSystem SR650 (model 7X06A0AWEA). The page includes:

- 1:** Product images showing different views of the server.
- 2:** A 3D tour button.
- 3:** 'TOP CHOICE' and 'BEST SELLER' badges.
- 4:** A list of specifications: SR650 Xeon Silver 4208 BC 2.1GHz, 16GB, 368.63TB, 3.5in SATA, 110W, and 3 Years Warranty.
- 5:** The estimated reseller price of \$2,460.
- 6:** A 'LEAP POINTS' badge.
- 7:** A 'Datasheet PDF (112 KB)' download button.
- 8:** A 'Preset Configuration' button.
- 9:** A 'Services' section for 'Premier with Foundation + 3Yr YourDrive YourData' (part number 5WS0N07768), including a 3-year warranty, onsite support, and software support, with an estimated price of \$1,120.
- 10:** A 'Services' button.
- 11:** An 'Assets' button.
- 12:** A 'Configure' button.
- 13:** A 'Compare' button.

Il vous est également facile de réaliser les actions suivantes:

12. Configurer un produit
13. Comparer différentes références



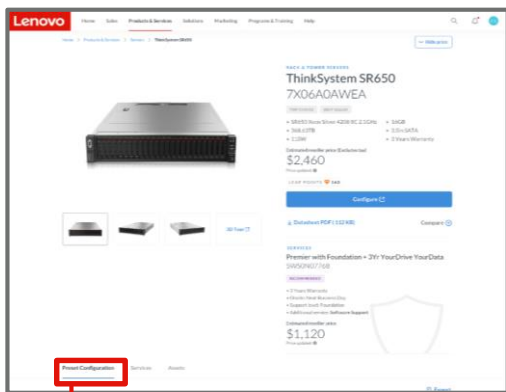
Accéder aux informations sur les produits

Découvrons les principales informations disponibles dans l'onglet Configuration prédéfinie

Onglet Configuration prédéfinie

Onglet Services

Onglet Ressources



Cliquer sur l'onglet Configuration prédéfinie pour afficher les détails de la configuration.

Preset Configuration		Services	Assets
Processor	Intel Xeon Silver 4110 8C 2.1GHz		Export
Processor Speed	2.1GHz		
Number of Processor	1/2		
Processor Cores	8		
Memory(Standard/Max/Type)	16GB/3072GB/TruDDR4		
RAID	2(2) x 0(0)		
Display	368.64TB		
Battery	2.5in SAS/SATA/NVMe		
Power Supply	N/A		
Security	SW RD		
Power Supply(Size / Type)	750W / Hot-Swap Optional Redundant Power Supply		
Limited Warranty	3 year CRU & On-site 9x5 Next Business Day (NBD)		

Click **Export** to export the preset configuration details.

Voici les détails de configuration inclus dans l'onglet Configuration prédéfinie:

- Type de processeur
- Vitesse de processeur
- Nombre de processeurs
- Cœurs de processeur
- Mémoire
- Stockage
- RAID
- Écran
- Batterie
- Alimentation
- Sécurité
- Ports
- WLAN
- WWAN1
- Lecteur de carte multimédia
- Garantie de base



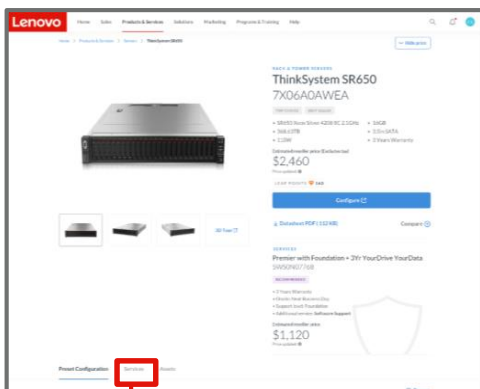
Accéder aux informations sur les produits

Cliquer sur l'onglet **Services** pour afficher les détails des services recommandés.

Onglet Configuration prédéfinie

Onglet **Services**

Onglet Ressources



Cliquez sur l'onglet **Services** pour afficher les détails des services recommandés.

Support Period	Support Level	Additional Services	Service Name	Price
<input type="checkbox"/> 2 Years <input type="checkbox"/> 3 Years <input type="checkbox"/> 4 Years <input type="checkbox"/> 5 Years	<input type="checkbox"/> Foundation <input type="checkbox"/> Essential <input type="checkbox"/> Advanced	<input type="checkbox"/> Installation <input type="checkbox"/> Software Support	Premier with Foundation + 3Yr YourDrive YourData / 5PS7A07810	\$1,120
			Premier with Foundation + 4Yr YourDrive YourData / 5PS7A07849	\$1,948
			1Yr Enterprise Software Support - Operating Systems & Applications (2P Server) / 5PS7A07912	\$1,090

NOUVEAUTÉS UTILES

- Le service recommandé est indiqué par l'étiquette **Recommandé**.
- La recommandation de service Excellent est indiquée par une étiquette



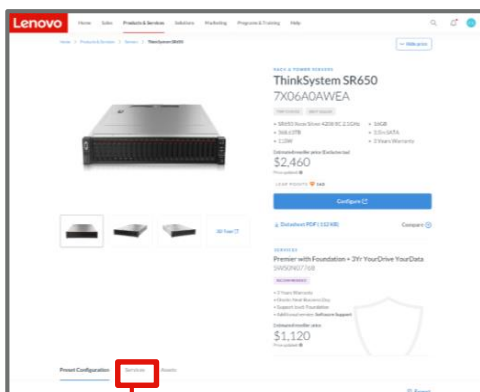
Accéder aux informations sur les produits

Lenovo fournit des ressources marketing et d'identification de solutions prêtes à l'emploi qui peuvent être exploitées pour personnaliser vos documents marketing et servir vos efforts commerciaux. Découvrons les principales informations disponibles dans l'onglet **Ressources**.

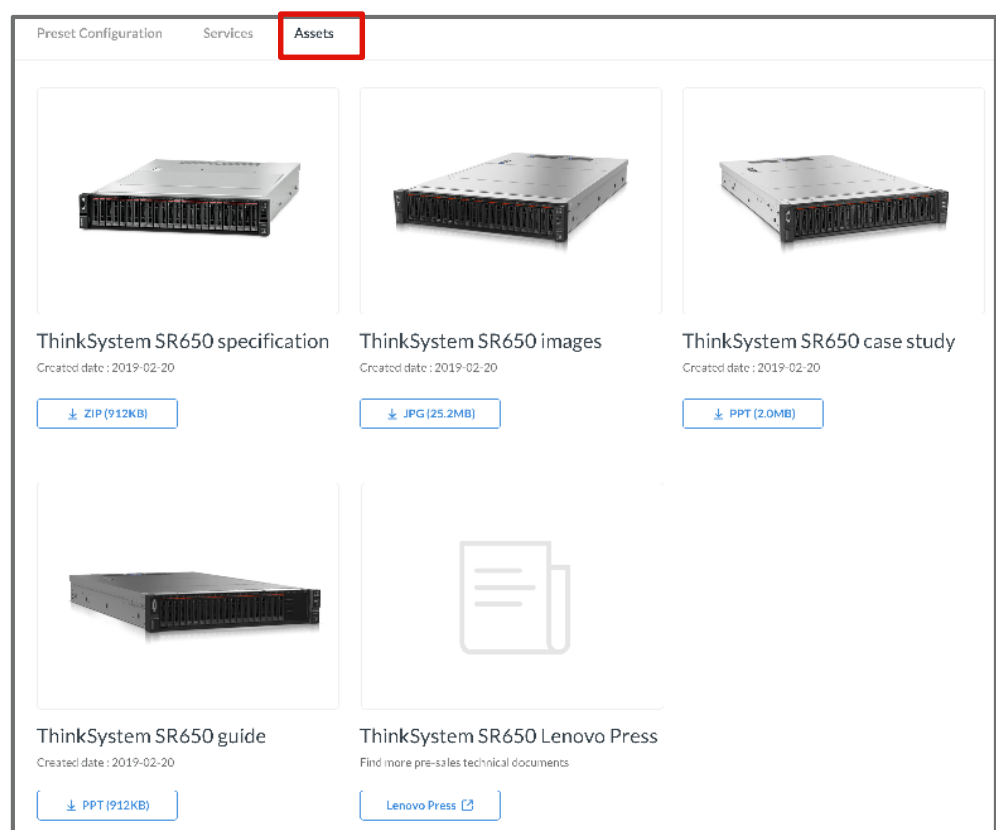
Onglet Configuration prédéfinie

Onglet Services

Onglet Ressources



Cliquer sur l'onglet **Ressources** pour afficher et télécharger les ressources recommandées.



Les exemples suivants sont les types de ressources susceptibles de figurer dans l'onglet Ressources (si disponibles):

- Spécifications du produit
- Vidéo sur le produit
- Guide produit
- Exemples de réussites antérieures sur la façon dont ce produit spécifique a aidé des clients

Les ressources associées seront également disponibles dans la Bibliothèque de ressources

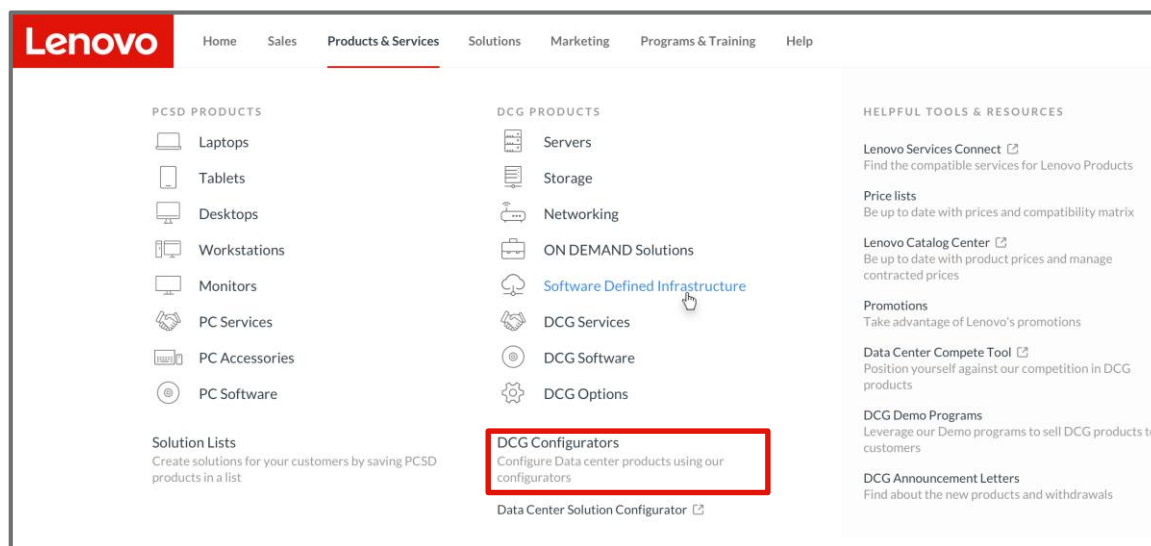


Configurer un produit pour datacenter

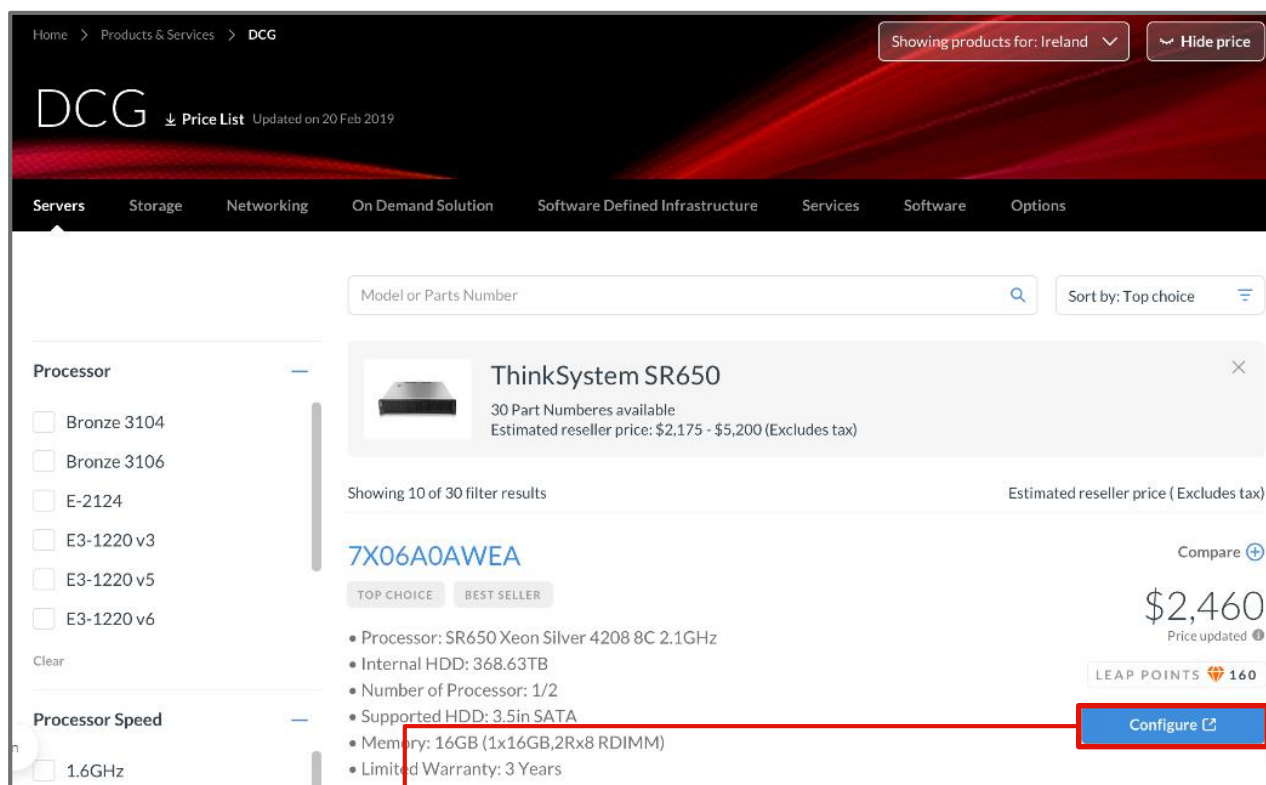
Lenovo met à votre disposition des outils de configuration pour adapter les produits pour datacenter aux besoins de vos clients.

Comment accéder aux outils de configuration ?

1. Accédez aux outils de configuration à partir du menu Navigation



2. Vous pouvez également y accéder en parcourant le catalogue produits pour datacenter



Le bouton Configurer vous redirige vers le configurateur, mais il ouvre également ce dernier avec le produit sélectionné dans le catalogue



Configurer un produit pour datacenter

Tous les outils de configuration DCG sont référencés sur une seule page

La fonctionnalité permettant de comparer les produits facilite la visualisation des différences entre les diverses références d'un même type de produit afin de choisir la mieux adaptée à vos besoins.

Saisir le mot de passe afin d'afficher les prix pour les revendeurs dans l'outil.

Cliquer sur le lien de téléchargement pour télécharger la version hors ligne de l'outil.

The screenshot shows a webpage titled "DCG Configurators" with the following content:

- 1** Data Center Solution Configurator (DCSC) Online: Includes a description and a "Visit Data Center Solution Configurator" button.
- 2** Data Center Solution Configurator (DCSC) Offline: Includes a description, a password field with the value "03e4PIkk", and an "XLS (234 KB)" download button.
- 3** Lenovo Storage Sizing Tool (LSST) - for DE Storage: Includes a description and an "XLS (234 KB)" download button.
- 4** Lenovo Storage Sizing Tool (LSST) - for DM Storage: Includes a description and a "Visit Lenovo Storage Sizing Tool" button.

01 Visitez le Data Center Solution Configurator (DCSC) En ligne pour créer des solutions Lenovo DCG pour vos clients.

02 Téléchargez le Data Center Solution Configurator (DCSC) Hors ligne pour configurer les produits DCG sans connexion Internet.

03 Téléchargez l'outil LSST (Lenovo Storage Sizing Tool) pour les activités de dimensionnement et de planification du système de stockage.

04 Visitez l'outil LSST (Lenovo Storage Sizing Tool) – pour le stockage DM pour obtenir des recommandations système ou concevoir un système vous-même.



Remarque: le mot de passe du configurateur est réservé aux revendeurs et distributeurs de niveau 1 et ne peut être utilisé que par eux

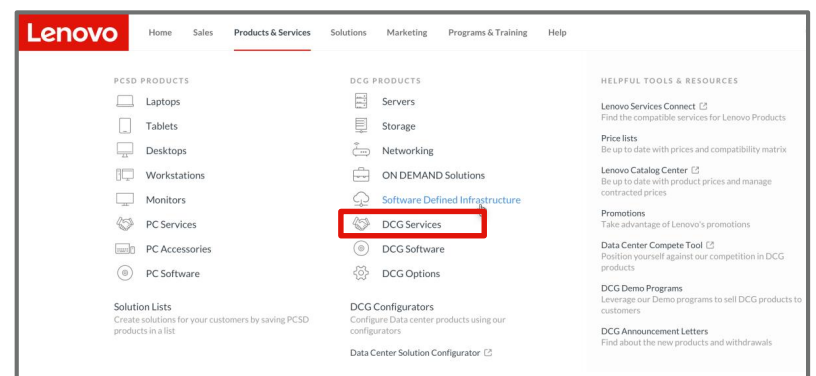


Trouver les services appropriés

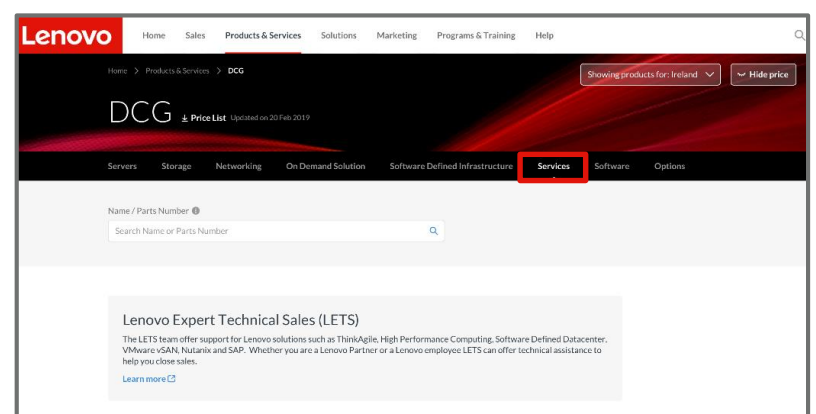
Lenovo offre une large gamme de services (garantie, support, services pour datacenter) selon les différents types de produit

Trois options s'offrent à vous pour trouver les services appropriés:

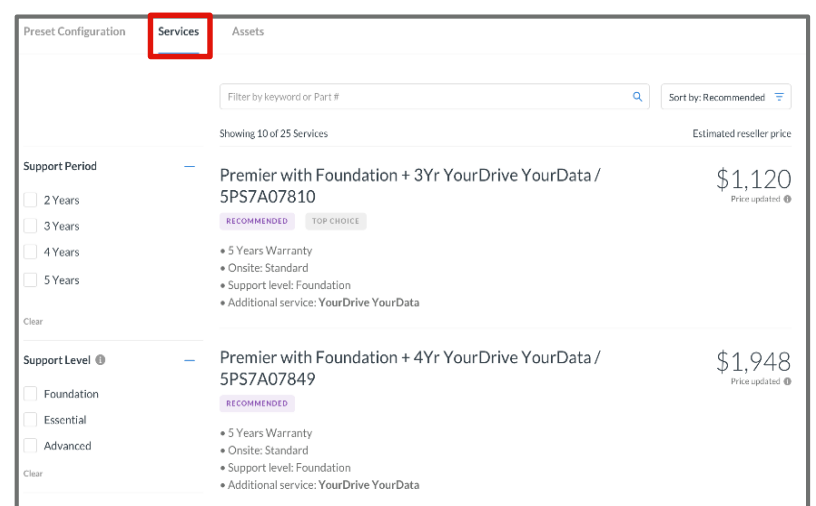
1. À partir du menu Navigation



2. En passant d'un type de produit à l'autre dans le catalogue produits



3. Sur la page Détails du produit



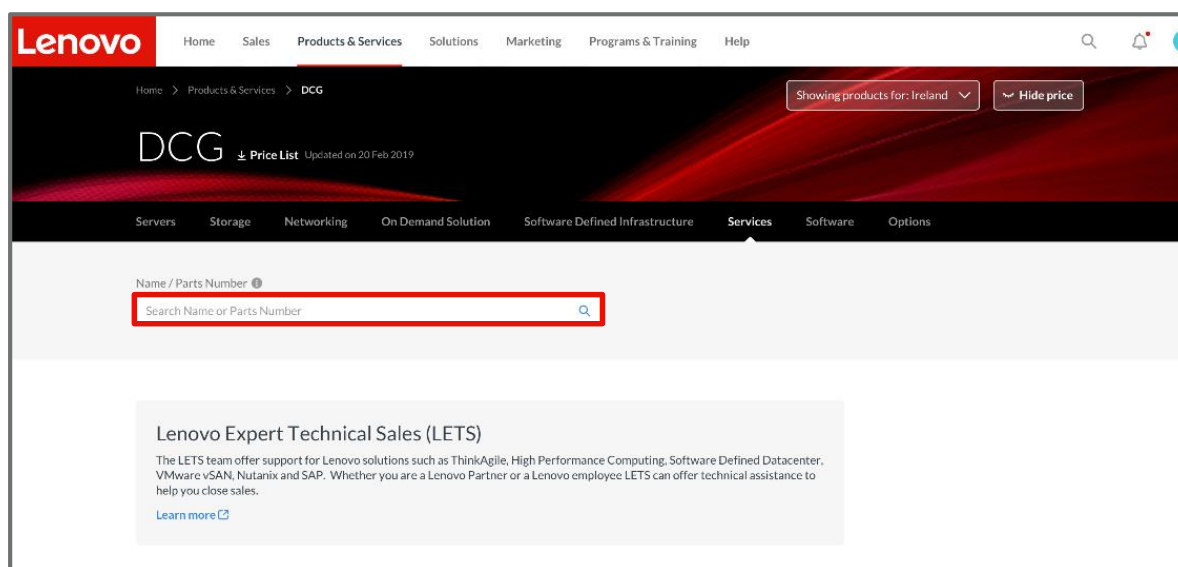


Trouver les services appropriés

Utilisez le portail pour rechercher le service adapté aux besoins de vos clients.

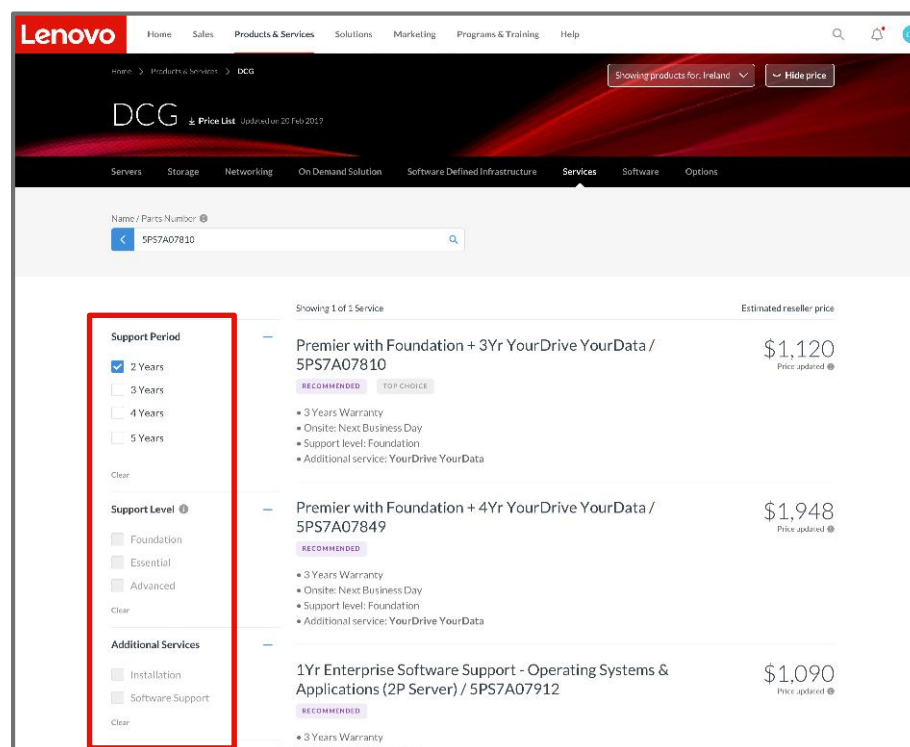
01

Saisissez le nom ou la référence du produit dans la barre de recherche pour rechercher les services souhaités.



02

Filtrez les résultats de la recherche pour affiner votre choix.





Plateforme partenaires Lenovo Le nouveau portail Partenaires mondial

Solutions



Présentation des solutions

Approfondissez vos connaissances des solutions Lenovo dans le nouveau portail Partenaires mondial – la plateforme partenaires Lenovo

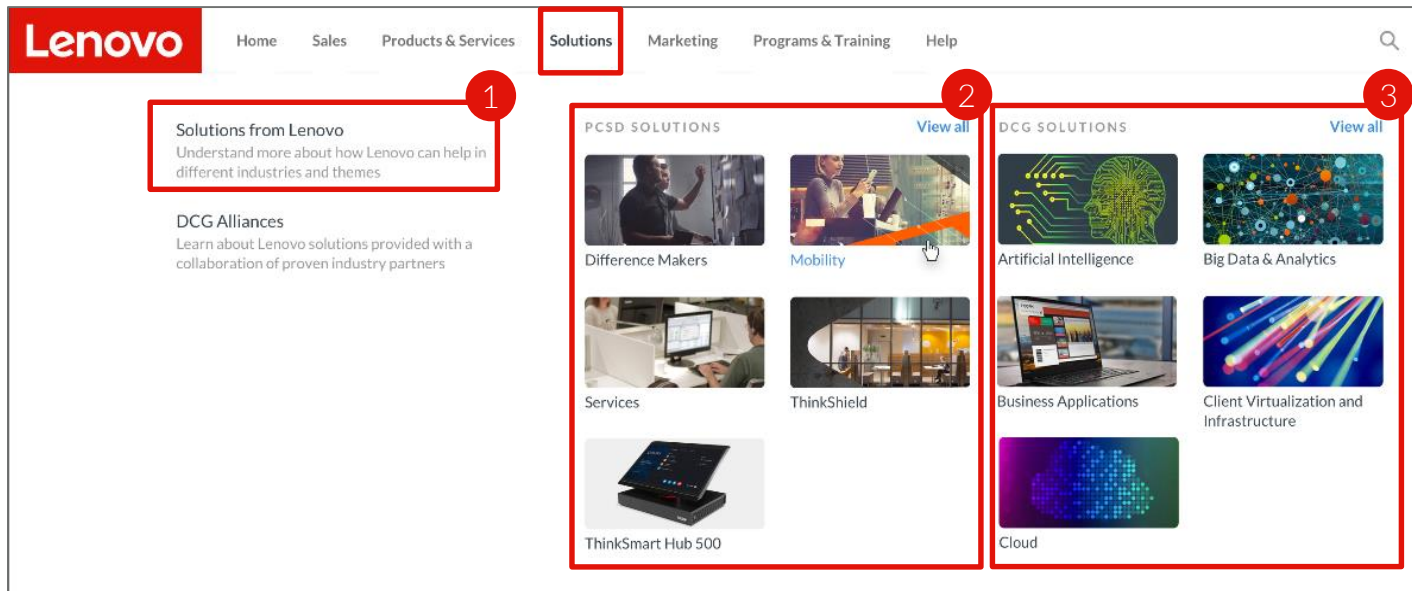
Quelles sont les solutions Lenovo ?

Un large portefeuille de produits, une expertise solide et un intérêt incessant pour l'innovation, font de Lenovo un partenaire technologique idéal. Forts de l'expérience et l'expertise de Lenovo, nous proposons diverses solutions adaptées à différents secteurs, tels que les institutions publiques, les établissements d'enseignement ou de soins de santé pour permettre à nos clients à relever les défis complexes auxquels ils sont confrontés, à améliorer leurs résultats et à réussir grâce à une technologie plus intelligente. Lenovo souhaite donner à ses partenaires un moyen efficace d'agir: un accès unique aux ressources et outils leur permet de comprendre nos solutions afin qu'ils puissent en discuter avec leurs clients et les leur proposer.



Solutions

L'une des trois options ci-dessous vous permet d'accéder à toutes les informations relatives aux solutions



01

Solutions Lenovo

02

Affichez toutes les solutions pour les PC et appareils intelligents (PCSD)

03

Affichez toutes les solutions pour les produits pour datacenter (DCP)

Quelles sont les différences entre les solutions Lenovo et la liste de solutions sur le portail ?

La fonction Solutions Lenovo donne accès aux solutions Lenovo existantes adaptées à différents secteurs et que vous pouvez exploiter. La liste de solutions quant à elle, située dans le module Catalogue produits PCSD, vous permet de créer des solutions pour vos clients en sauvegardant les produits PCSD dans une liste pour une transaction



Solutions

Cliquez sur l'une des trois options pour afficher une liste de toutes les solutions disponibles. Utilisez les fonctionnalités de portail suivantes pour rechercher les solutions sur lesquelles vous souhaitez en savoir plus :

- 01 Permet de **trier** les solutions des plus récentes au plus anciennes ou inversement, selon votre préférence
- 02 Affiche le **nombre** total de solutions et le nombre affiché sur la page
- 03 Permet de **filtrer** les solutions par groupe de produits et catégories pour faciliter votre recherche
- 04 Affiche le **nom et une brève description** de la solution afin de vous en donner un aperçu
- 05 Indique si la solution s'applique à des produits **PCSD ou DCG**
- 06 Attire votre attention sur le fait que la solution a été **récemment publiée** sur le portail
- 07 Affiche la **catégorie et la date de publication** de la solution

The screenshot shows the 'Solutions' portal interface. At the top, it says 'Solutions' and 'Leverage solutions information from Lenovo to plan your sales'. Below this, there are several elements highlighted with red boxes and numbered callouts:

- 1**: A dropdown menu for 'Sort by: Newest'.
- 2**: A box indicating 'Showing 10 of 20 solutions'.
- 3**: A sidebar for filtering solutions by 'Product Group' (ALL, PCSD, DCG) and 'Categories' (Artificial Intelligence, Big data & Analytics, Business Applications, Client Virtualization & Infrastructure, Cloud, Database, DevOps, High-Performance Computing, Hyperscale Computing, Intel Select Solutions, Intel Selection Solutions, Internet of Things (IoT), Telco and NFV, OEM).
- 4**: A solution card for 'Artificial Intelligence' with a brief description and publication details.
- 5**: A solution card for 'Their classroom just got a lot bigger' with a 'New!' badge.
- 6**: A 'New!' badge on the second solution card.
- 7**: A box indicating the publication date for the second solution card.

Solutions

Pour en savoir plus sur une solution qui vous intéresse, des informations détaillées sont disponibles

- 01 Présente la solution
- 02 Rappelle les principales caractéristiques de la solution afin de bâtir un argumentaire pour vos clients
- 03 Présente les avantages que vos clients peuvent tirer de cette solution Lenovo
- 04 Affiche les produits utilisés pour créer cette solution (en un seul endroit)
- 05 Affiche les services correspondants utilisés pour créer cette solution
- 06 Permet de rechercher rapidement et de télécharger toutes les ressources associées à cette solution

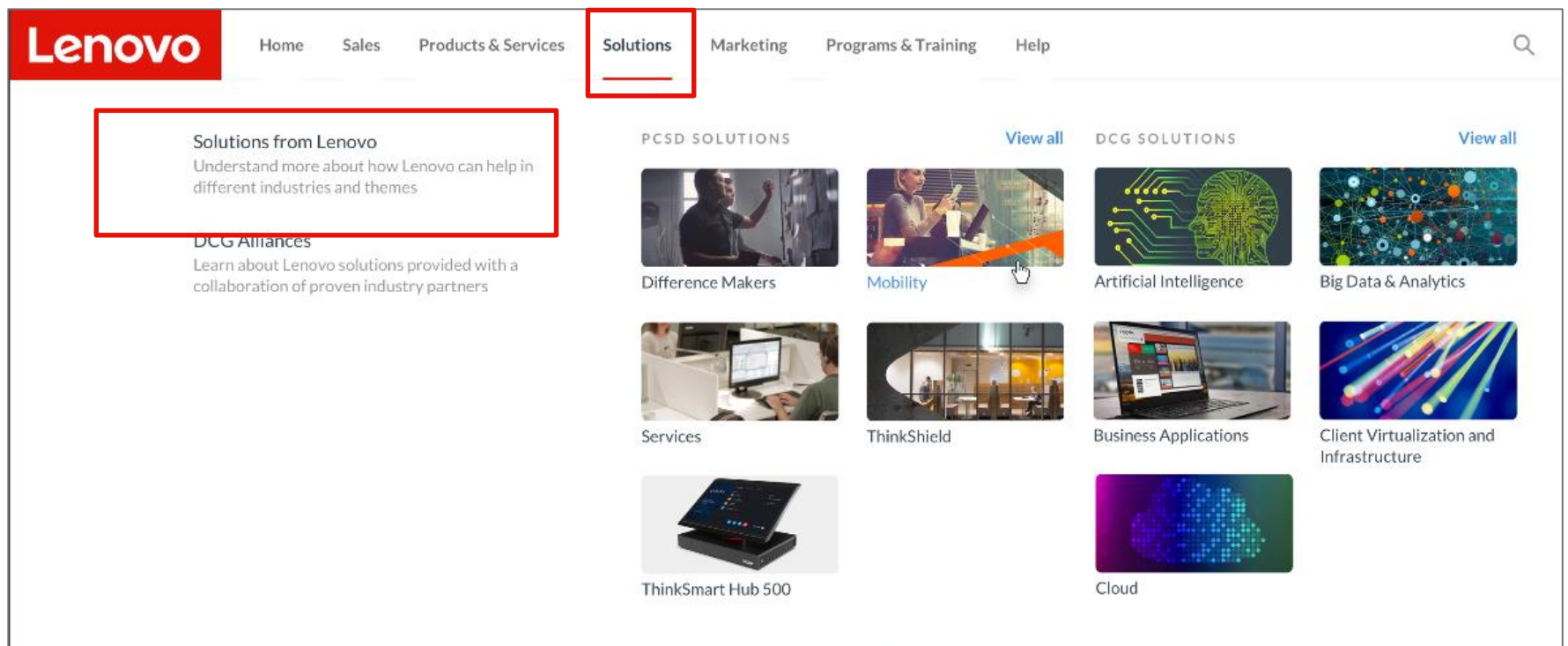
The screenshot shows a webpage for a Lenovo VR classroom solution. The page is divided into several sections, each highlighted with a red circle and a number:

- 1** Header: "Their classroom just got a lot bigger" with a video player showing students in a virtual lab.
- 2** Overview: Text describing the solution's benefits for creating immersive learning environments.
- 3** Features: "Lenovo Mirage Solo with Daydream" section, listing features like 360-degree rotation and 120-degree field of view.
- 4** Why Lenovo?: A section with a video player and text about Lenovo's AI and VR capabilities.
- 5** PRODUCTS INCLUDED IN THE SOLUTION: A grid of three product cards: "Tab 4 10 Plus Datasheet", "Bretford Mobile Cart™ Datasheet", and "Ruckus R510 Access Point Datasheet".
- 6** Services: A section titled "Our value-added services are included with every kit and make program implementation and maintenance easy so the learning never has to stop." It lists services like on-site training, 24/7 support, and on-site maintenance.
- 7** Solution Assets: A section titled "Schools and students want VR, and Lenovo is leading the way." It features three asset cards: "Understand how Lenovo is leveraging AI solution guide", "Lenovo helps make artificial intelligence a reality case study", and "Bringing AI to mainstream manufacturing infographics".



Alliances pour datacenter

Vous pouvez accéder à toutes les informations Alliances pour datacenter en cliquant sur **Alliances avec DCG** sous **Solutions**

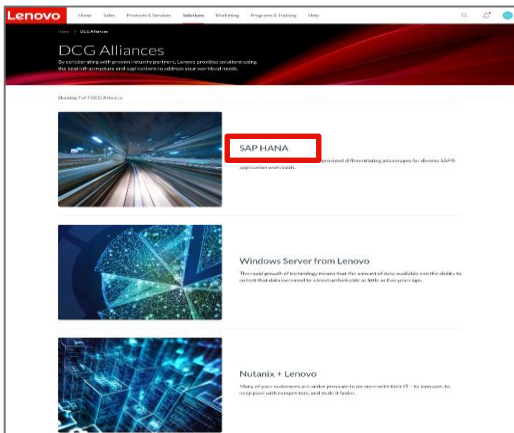


Quelles sont les différences entre les solutions Lenovo pour datacenter (solutions DCG) et Alliances pour datacenter (Alliances avec DCG) ?

- Lenovo propose des solutions pour datacenter rentables, fiables et évolutives en combinant une technologie de pointe avec les meilleures offres définies par logiciel. Avec une suite de services gérés couvrant l'ensemble du cycle de vie de la technologie, vous pouvez trouver toutes les solutions telles que les solutions Cloud, analytiques, etc.
- En collaborant avec des partenaires réputés, comme Microsoft, Intel et SAP, Lenovo fournit des solutions reposant sur les meilleurs composants d'infrastructure et les meilleures applications pour répondre aux besoins de vos charges de travail. Dans la section du portail Alliances avec DCG, découvrez comment Lenovo et les partenaires Alliance unissent leurs forces pour concevoir une variété de solutions et aider les clients.

Alliances pour datacenter

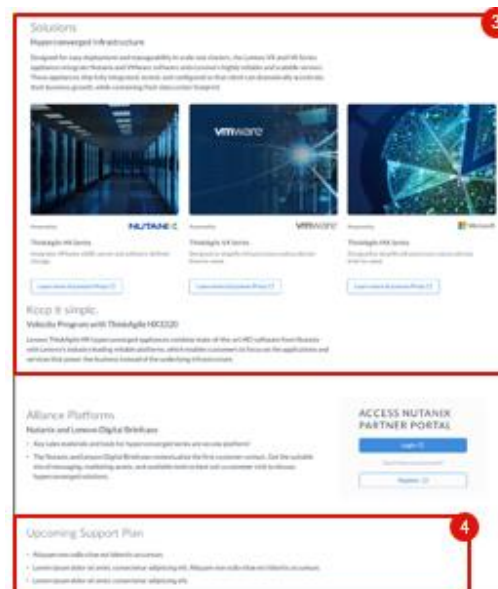
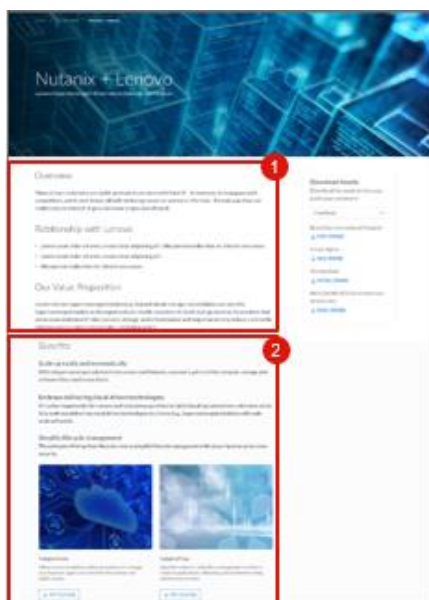
Toutes les solutions fournies par Lenovo et ses partenaires Alliance sont répertoriées



Les nouvelles pages **Détails sur Alliance avec DCG** ont été structurées pour faciliter la compréhension des solutions proposées en collaboration avec nos partenaires Alliance

Voici les informations que vous y trouverez:

1. Description d'Alliance
2. Avantages d'Alliance pour les clients
3. Détails des solutions Lenovo fournies en collaboration avec un partenaire Alliance donné
4. Plan d'assistance à venir d'Alliance



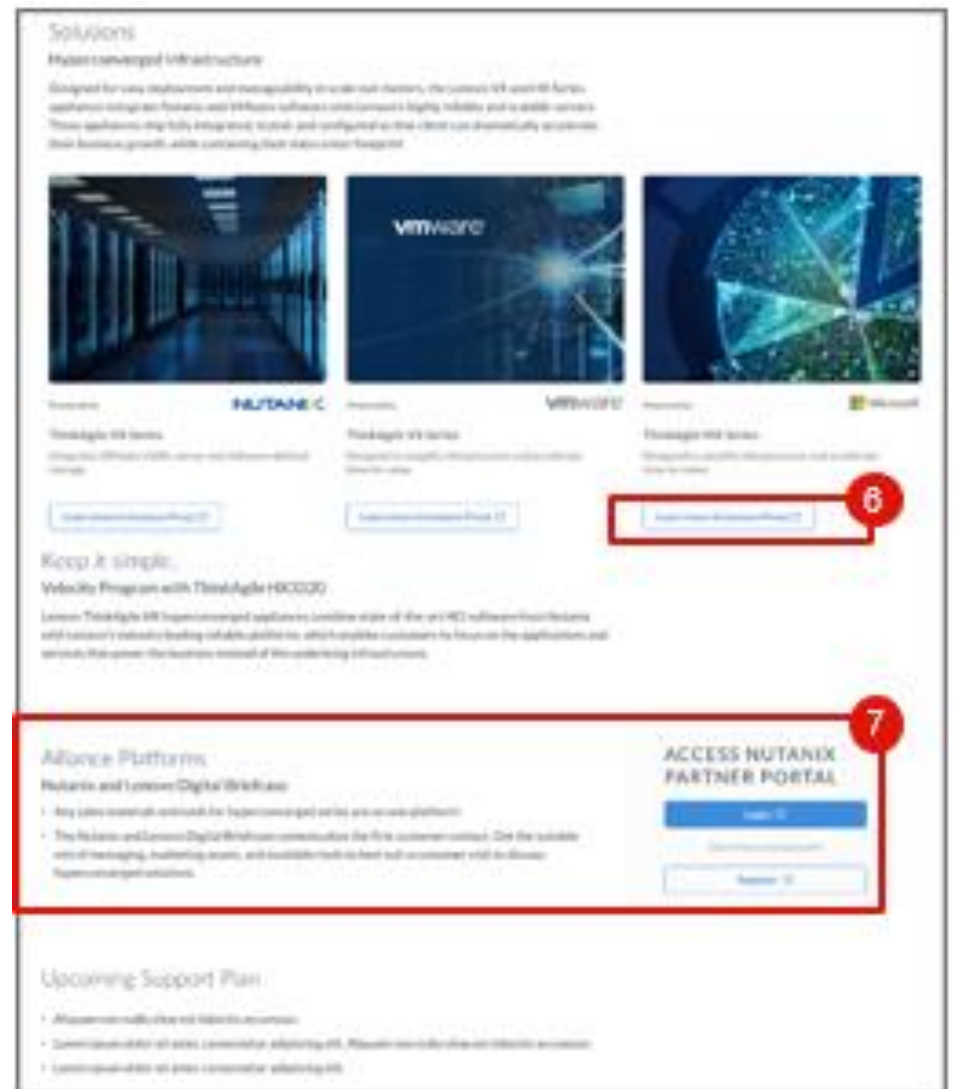
Remarque: Lenovo Press fournit des publications techniques de haute qualité sur les produits pour datacenter Lenovo.

Alliances pour datacenter (suite)

Les nouvelles pages Détails sur Alliance avec DCG ont été structurées pour faciliter la compréhension des solutions proposées en collaboration avec nos partenaires Alliance.

Vous pouvez également:

5. Télécharger rapidement les ressources associées à Alliance
6. Accéder à Lenovo Press pour en savoir plus sur cette solution
7. Accéder directement aux plateformes de nos partenaires Alliance





Plateforme partenaires Lenovo Le nouveau portail Partenaires mondial

Gestion de profils



Présentation de la gestion de profils

Quelles informations de profil figurent sur le nouveau portail mondial ?

- En tant qu'utilisateur du portail, vous pouvez voir et gérer vos propres **coordonnées** et **définir vos préférences** en termes d'abonnement par e-mail et SMS, langue du portail et d'abonnement et produits qui vous intéressent.
- En tant qu'utilisateur du portail, vous pouvez afficher les **informations sur le profil de votre société**, notamment l'ID de compte de votre société chez Lenovo, les succursales enregistrées sur le portail Lenovo et vos informations de contact Lenovo principales, par exemple celles de votre représentant commercial Lenovo.



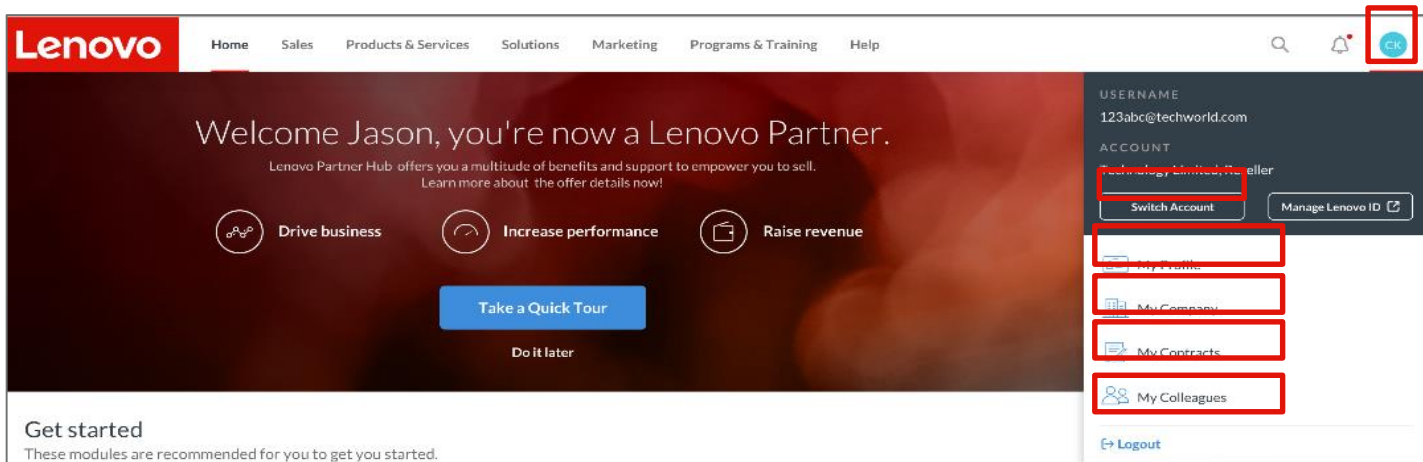
- Si vous disposez du **rôle d'administrateur** dans le système, vous pouvez également:
 - Ajouter une nouvelle succursale à votre compte professionnel
 - Inviter vos collègues
 - Afficher la liste des collègues qui utilisent la plateforme partenaires Lenovo et les rôles d'utilisateur qui leur ont été attribués
 - Attribuer des rôles d'utilisateur sur le portail à **vos collègues et les mettre à jour**
 - Vous pouvez afficher et télécharger les contrats signés avec Lenovo, tels que le Contrat Lenovo Partner Network (LPNA) et le Addendum Offres Spéciales (SBA)



Accéder à la gestion de profils

Pour gérer votre profil, cliquez sur vos initiales ou votre photo (si vous en avez téléchargé une sur le portail).

Si votre société travaille avec Lenovo à la fois en tant que distributeur et que revendeur, vous disposerez de deux comptes pour effectuer vos tâches séparément. Vous pouvez passer d'un compte à l'autre pour accéder aux différentes vues du portail



Seuls les utilisateurs administrateurs ont accès aux informations relatives aux contrats.

Gérer mes informations de profil

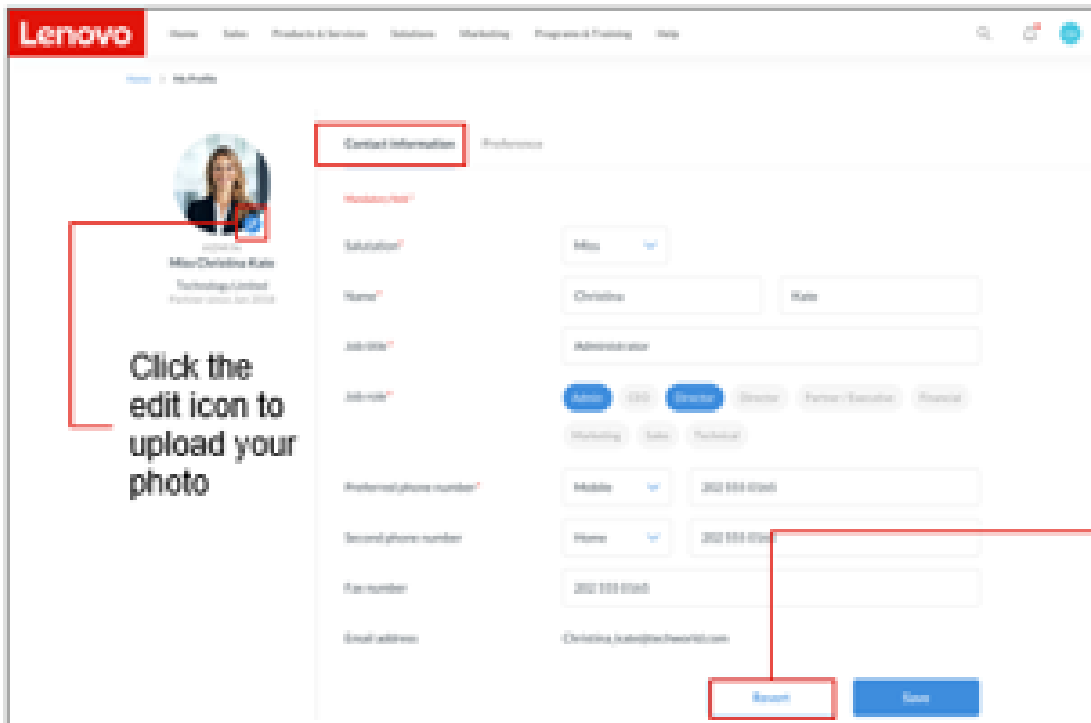
Vous pouvez afficher et gérer vos coordonnées et définir vos préférences d'abonnement par e-mail et par SMS, de langue de portail et d'abonnement, de produits qui vous intéressent

Coordonnées

Préférences

Gérer mes informations de profil

Vous pouvez afficher et mettre à jour les coordonnées suivantes



NOUVEAUTÉS UTILES

Vos informations de profil, en particulier votre rôle, nous permettent de personnaliser votre expérience sur le portail

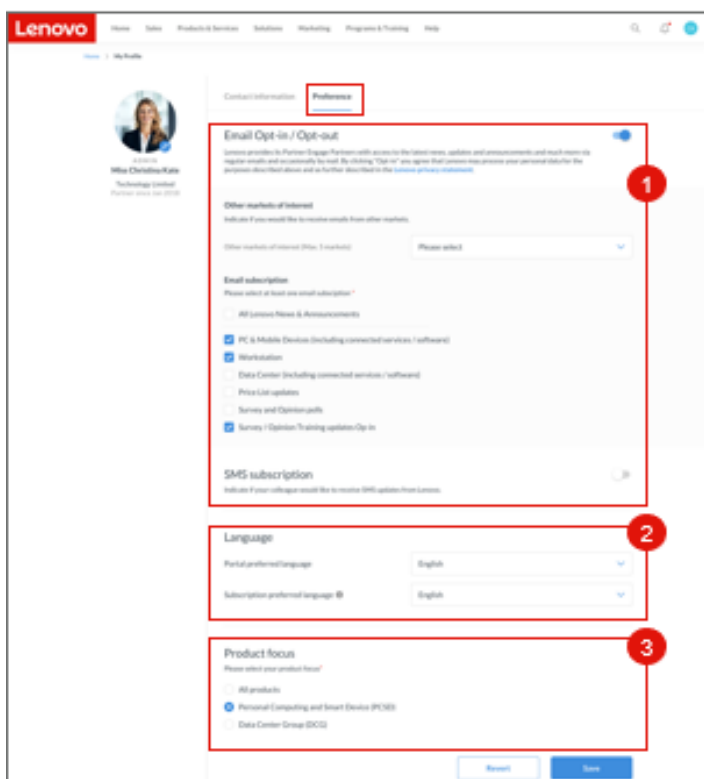
Cliquer sur le bouton **Rétablir** pour réinitialiser les informations et cliquer sur le bouton **Enregistrer** pour les sauvegarder



Remarque: votre rôle d'utilisateur sur le portail est défini par l'administrateur de votre société

- Titre
- Nom
- Fonction
- Rôle
- Numéro de téléphone
- Adresse e-mail

Et définir les préférences pour les éléments suivants



01 Recevoir des abonnements par e-mail et par SMS

02 Sélectionner la langue préférée du portail et des communications.

03 Sélectionner les produits qui vous intéressent parmi les options suivantes :

- Tous les produits
- PCSD
- DCG



Gérer les informations de ma société

En tant qu'administrateur, vous pouvez afficher les informations relatives à votre société et à vos succursales

Cliquer sur la succursale pour afficher les informations détaillées associées

NOUVEAUTÉS UTILES

Toutes les informations relatives au compte et les coordonnées clés dont vous avez besoin pour faire des affaires avec Lenovo sont centralisées sur une seule page.

The screenshot shows the 'My Company' page for 'Vogue Residence Canada (Waterloo)'. The page is divided into several sections:

- Header:** 'Home > My Company', 'Vogue Residence Canada' logo, and 'Last modified date: 20 May 2019'.
- Navigation:** 'Overview', 'Branch profile', 'Dealer information', and 'Additional information' tabs.
- Branch List:** A list of branches with 'Vogue Residence Canada (Waterloo) Headquarter' selected.
- Account ID:** A table of account identifiers.

CRM BP ID	1213066678	HD IIA ID	10w3a5w
HQ SAP ID	0003062324	ARS ID	0we291e0
Incentive ID	10w3a5w	ULT ZDX ID	0771033479
ULT DUNS Name	Chris Bond		
- Contacts:** A list of contact information for key personnel.

Chris Wong Lenovo Sales Manager	12025550165	chris.wong@lenovo.com
Christina Or Lenovo Internal Sales	12025550165	christina.or@lenovo.com
Daniel Ergun Lenovo External Sales	12025550165	daniel.ergun@lenovo.com
Tommy Rabbit Lenovo Consumer Sales	12025550165	tommy.rabbit@lenovo.com
Lauren Bond Lenovo Server International Sales	12025550165	lauren.bond@lenovo.com

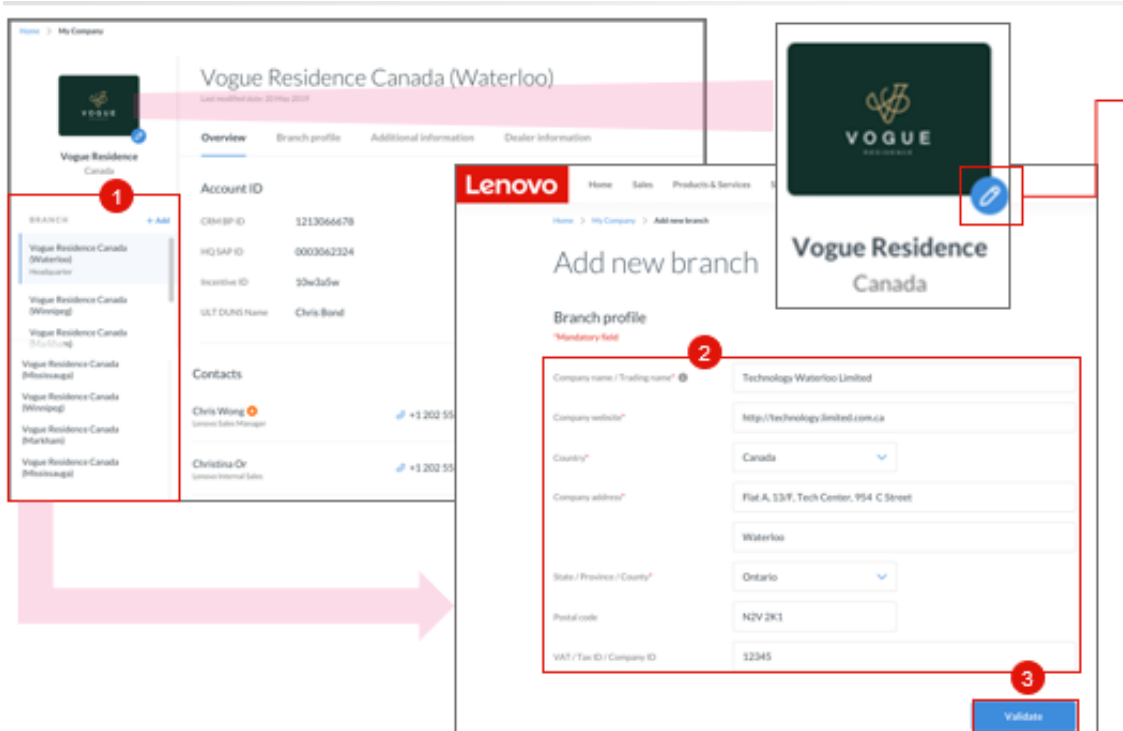
Afficher le nom et les coordonnées des principaux contacts Lenovo de sa société

Trouver tous les identifiants de compte que sa société a auprès de Lenovo au même endroit



Gérer les informations de ma société

En tant qu'administrateur, vous pouvez également gérer les informations de votre société et ajouter de nouvelles succursales sur le portail



Cliquer sur l'icône de modification pour mettre à jour les informations suivantes :

- Photo de la société
- Nom de la société
- Lieu de la société

01

Cliquez sur le bouton **Ajouter** pour ajouter une nouvelle succursale

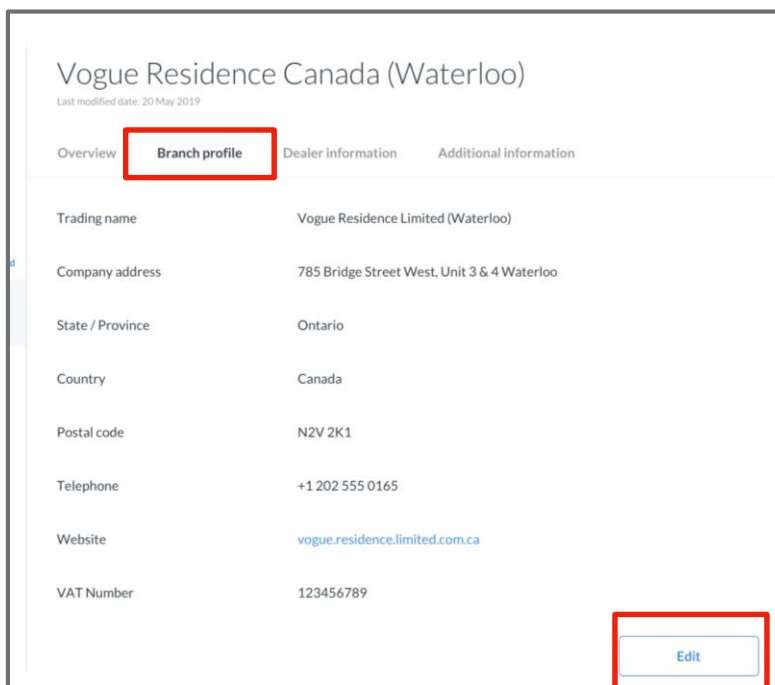
02

Dans la section **Profil de la succursale** sur la page **Ajouter une succursale**, saisissez les détails de la succursale

03

Cliquez sur le bouton **Valider**

En tant qu'administrateur, vous pouvez également mettre à jour les informations des succursales de votre entreprise



Les informations de profil de succursale ne peuvent être modifiées qu'après approbation de Lenovo



Remarque: toute modification des informations de profil de succursale nécessite l'approbation de Lenovo, qui est indiquée dans l'info-bulle à côté de l'en-tête du profil de succursale



Gérer les informations de ma société

En outre, vous pouvez mettre à jour des informations supplémentaires de votre société

Vous pouvez afficher et modifier les détails suivants:

- Nombre total d'employés
- Chiffre d'affaires annuel total
- Catégorie de chiffre d'affaires
- Types de revendeur
- Produit qui vous intéresse
- Types de clients
- Secteur industriel
- Liens vers les réseaux sociaux

Vogue Residence Canada (Waterloo)
Last modified date: 20 May 2019

Overview Branch profile **Additional information** Dealer information

Tell us about your business so we deliver a personalized partner experience.

Total employees: 200
Total sales employees: 20
Yearly total revenue: CAD 600,000.00

Revenue category:

PC Client	20%
Server	35%
Service	15%
Software	10%
Others	20%

Reseller types: Independent Software vendor (ISV) Traditional Reseller

Product focus: PC Server

Customer types: 50 - 99 100 - 499

Industry segment: Education

Social media links: Facebook www.facebook.com/vogueresidence, LinkedIn www.linkedin.com/vogueresidence

Edit

NOUVEAUTÉS UTILES

Les informations de votre société nous permettent de personnaliser l'expérience sur le portail de tous les utilisateurs de votre société



Remarque: votre rôle d'utilisateur sur le portail est défini par l'administrateur de votre société

En tant qu'administrateur, vous pouvez afficher la liste de vos collègues qui utilisent la plateforme partenaires Lenovo et les rôles d'utilisateur qui leur sont attribués

Rechercher des collègues qui ont accès au portail.

Filterer les collègues par rôle système et par succursale.

Afficher les informations suivantes relatives aux collègues:

- nom du contact
- nom d'utilisateur (adresse e-mail)
- informations sur la succursale
- statut (actif/Inactif)

Current Colleagues

Lenovo Home Sales Products & Services Solutions Marketing Programs & Training Help

Home > My Colleagues **Invite Colleague**

Filter by name, username Filter by: System Role

Showing 10 of 60 Colleagues

Contact & Username	Branch	System role	All Status
Jillian Berry jillian_berry@techworld.com	Technology Winnipeg Limited	Admin	Active
Mandy Brown mandy_brown@techworld.com	Technology Winnipeg Limited	Admin	Active
Warren A. Winter warren_a_winters@techworld.com	Technology Winnipeg Limited	Admin	Inactive
Yolanda E. Rosen yolanda_e_rosen@techworld.com	Technology Winnipeg Limited	Sales	Active



Gérer les informations de mes collègues

En tant qu'administrateur, vous pouvez:

The screenshot shows the 'My Colleagues' interface. At the top, there are two tabs: 'Current Colleagues (60)' and 'Pending Colleagues (40)'. Below the tabs are three filter boxes: 'Filter by name, username', 'Filter by: Branch', and 'Filter by: System Role'. The main content area shows a table of colleagues with the following columns: 'Contact & Username', 'Branch', 'System role', 'All Status ...', and 'Actions'. Two colleagues are listed: Jillian Berry (Pending approval) and Mandy Brown (Pending registration). The interface also includes an 'Invite Colleague' button at the top right and a 'Resend invitation' button for Mandy Brown.

Contact & Username	Branch	System role	All Status ...	Actions
Jillian Berry jillian_berry@techworld.com	Technology Waterloo Limited Headquarter	Unassigned	Pending approval	Approve Reject
Mandy Brown mandy_brown@techworld.com	Technology Waterloo Limited Headquarter	Admin	Pending registration	Resend invitation

01 Inviter de nouveaux collègues à accéder au portail

02 Gérer les autorisations de vos collègues et leur en accorder



Gérer les informations de mes collègues

En tant qu'administrateur, vous pouvez inviter d'autres collègues à accéder au portail. Effectuez le processus suivant pour inviter de nouveaux collègues :

1. Cliquez sur le bouton Inviter des collègues pour être redirigé vers la page Inviter des collègues

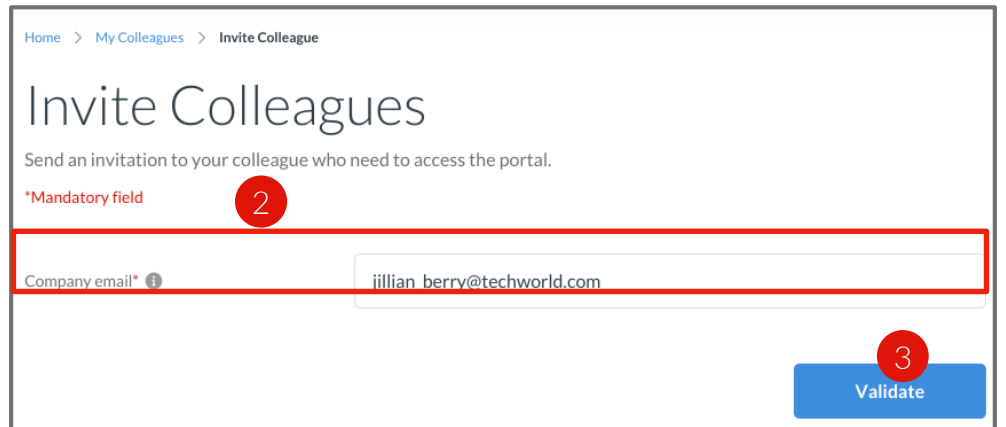
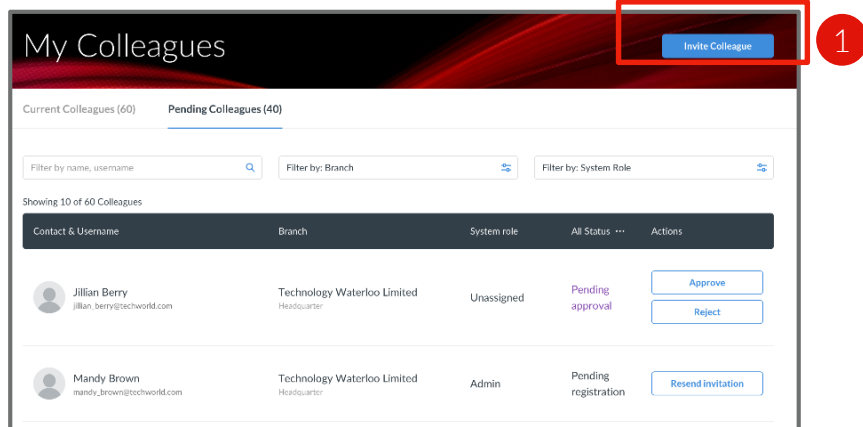
2. Saisissez l'adresse e-mail professionnel du collègue auquel l'invitation doit être envoyée.

3. Cliquez sur le bouton Valider.

4. Confirmez que l'adresse e-mail est correcte

5. Saisissez les informations selon les info-bulles.

6. Envoyez l'invitation à votre collègue



01 Cliquez sur le bouton Inviter des collègues pour être redirigé vers la page Inviter des collègues

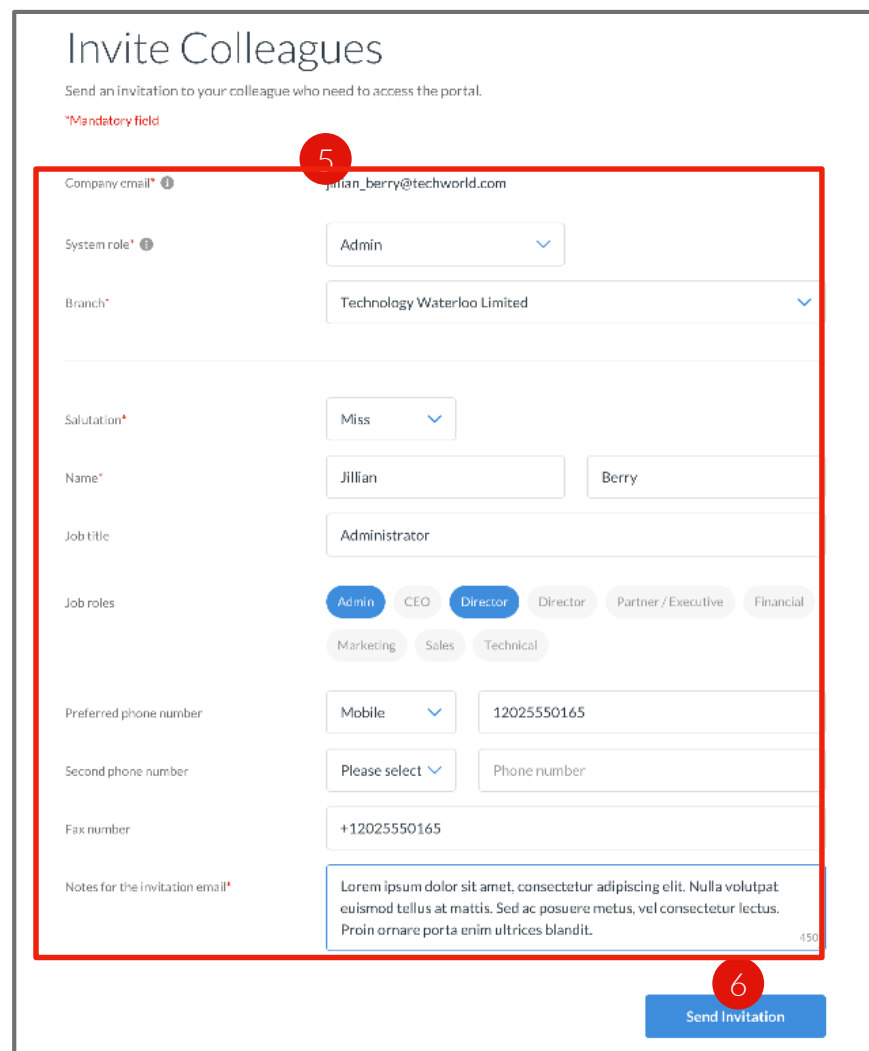
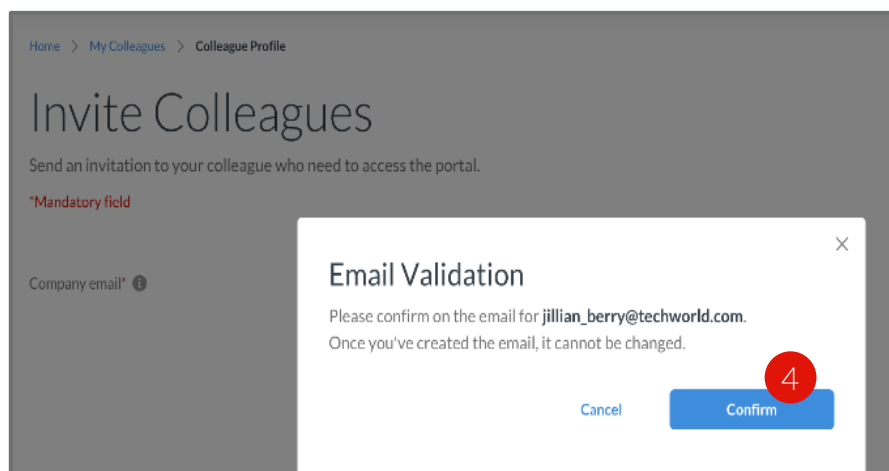
02 Saisissez l'adresse e-mail professionnel du collègue auquel l'invitation doit être envoyée.

03 Cliquez sur le bouton Valider.

04 Confirmez que l'adresse e-mail est correcte

05 Saisissez les informations selon les info-bulles.

06 Envoyez l'invitation à votre collègue



Remarque: une fois que vous avez créé l'adresse e-mail, elle ne peut plus être modifiée.



Gérer les informations de mes collègues

After you send the invitation, the colleague you invited will perform the following process to complete the registration:

01

Recevez un e-mail contenant un lien pour configurer le compte.

02

Cliquez sur le lien figurant dans l'e-mail pour être redirigé vers la page Configurer votre compte.

03

Renseignez les détails requis ; certaines informations seront préremplies par l'administrateur lors de l'envoi de l'invitation.

04

Cliquez sur le bouton Confirmer pour confirmer les détails saisis et être redirigé vers la page de confirmation.

Lenovo

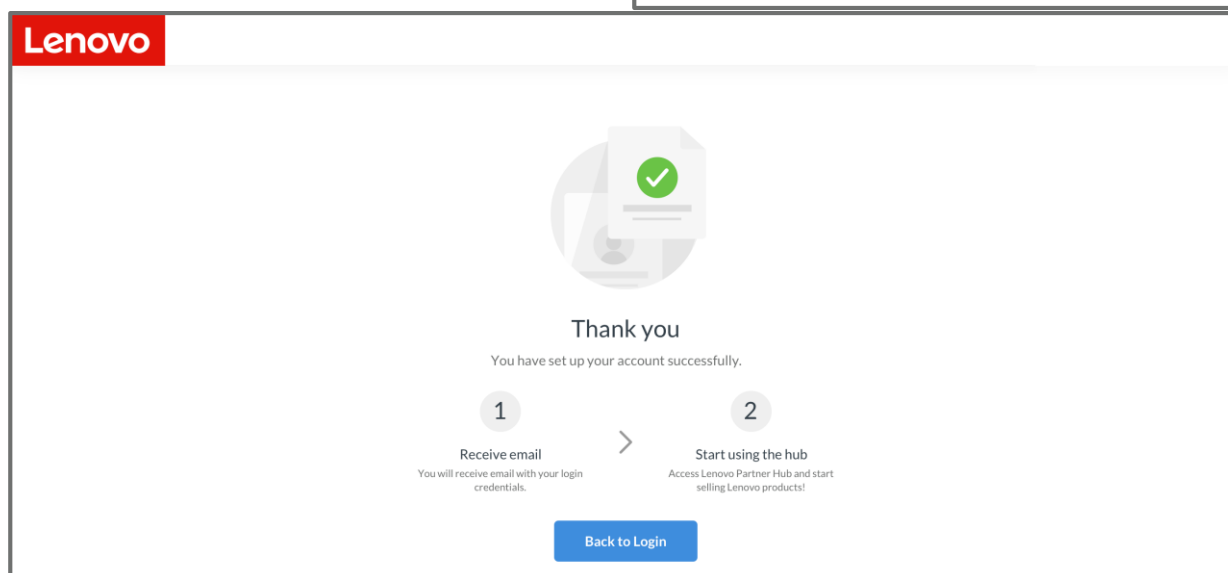
Set up your account **3**

Company email: jillian_berry@techworld.com
System role: Admin
Branch: Technology Waterloo Limited

Salutation*: Miss
Name*: Jillian Last name
Job title*: Administrator
Job roles*: Admin, CEO, Director, Director, Partner / Executive, Financial, Marketing, Sales, Technical
Country of residence*: Please select
Preferred phone number*: Mobile 12025550165
Second phone number: Please select Phone number
Fax number: 12025550165
Business product focus: All products, Personal Computing and Smart Device (PCSD), Data Center Group (DCG)
Email Opt-in / Opt-out: Lenovo provides its Partner Engage Partners with access to the latest news, updates and announcements and much more via regular emails and occasionally by mail. By enabling this feature, you agree that Lenovo may process your personal data for the purposes described above and as further described in the [Lenovo privacy statement](#).

Other markets of interest
Indicate if you would like to receive emails from other markets.
Other markets of interest (Max. 5 markets): Please select
Email subscription
Please select at least one email subscription *
 All Lenovo News & Announcements
 PC & Mobile Devices (including connected services / software)
 Workstation
 Data Center (including connected services / software)
 Price List updates
 Survey and Opinion polls
 Survey / Opinion Training updates Op-in

4 Confirm



Remarque:

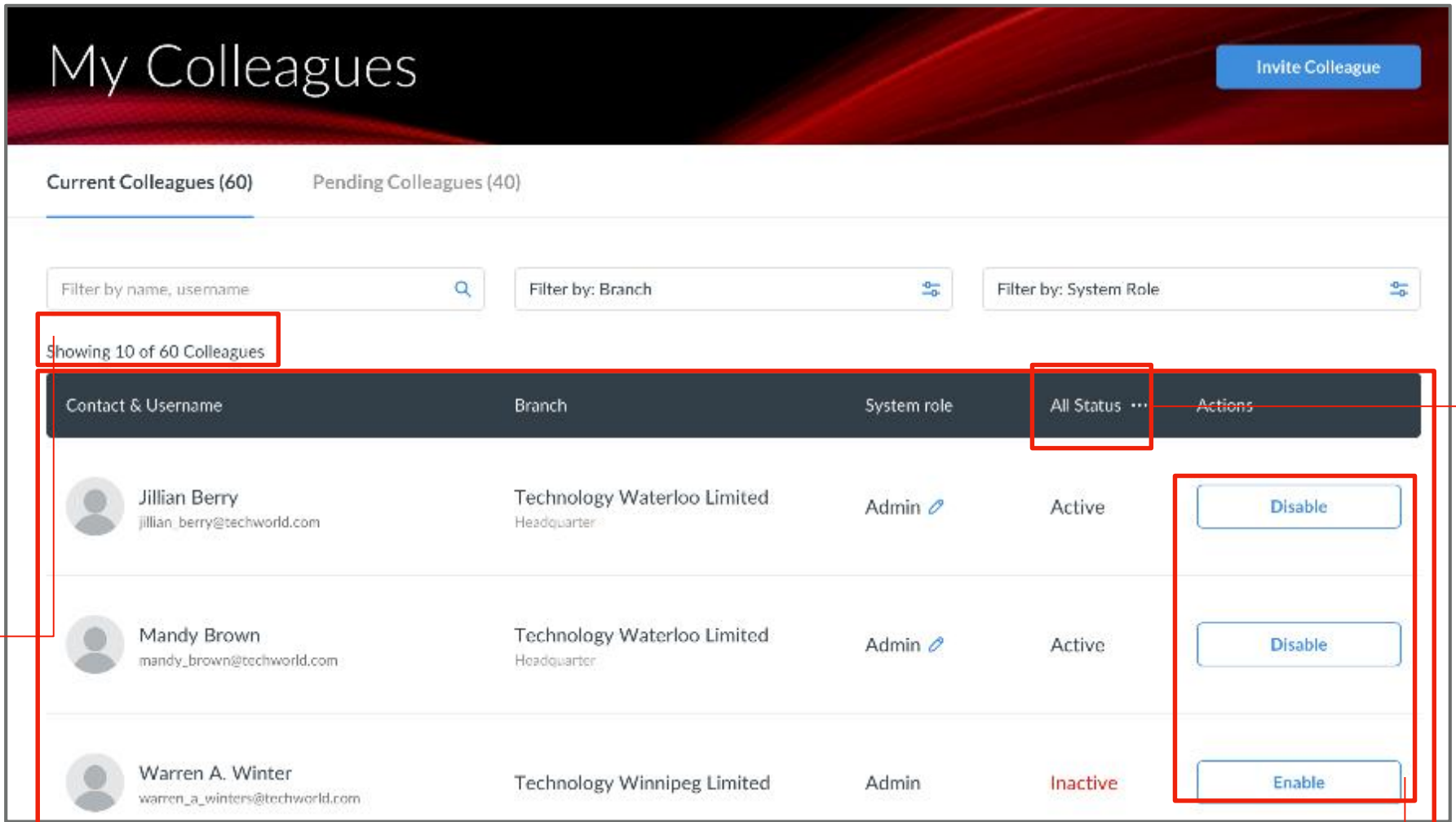
- Une fois les informations confirmées, le collègue recevra un e-mail avec les identifiants de connexion
- Le collègue étant invité par l'administrateur, aucune approbation n'est requise de la part de ce dernier



Gérer les informations de mes collègues

En tant qu'administrateur, vous pouvez également afficher les informations de vos collègues existants, activer ou désactiver leur accès au portail

Collègues actuels



Afficher le nombre total de collègues actuels sur le portail

Filtrer les collègues par statut (par exemple Actif ou Inactif)

Afficher les information suivantes sur les collègues:

- nom du contact, nom d'utilisateur (adresse e-mail)
- informations sur la succursale
- statut (actif ou inactif)

Activer ou désactiver le compte utilisateur de votre collègue



Gérer les informations de mes collègues

Un administrateur peut valider l'approbation de collègues en attente ou renvoyer une invitation à ses collègues

Collègues en attente

The screenshot shows the 'My Colleagues' interface. At the top, there is a red button labeled 'Collègues en attente'. Below it, the interface has a header 'My Colleagues' and a blue button 'Invite Colleague'. The main content area is divided into two tabs: 'Current Colleagues (60)' and 'Pending Colleagues (40)'. The 'Pending Colleagues' tab is active. Below the tabs, there are three filter boxes: 'Filter by name, username', 'Filter by: Branch', and 'Filter by: System Role'. Below the filters, it says 'Showing 10 of 60 Colleagues'. The main table has columns: 'Contact & Username', 'Branch', 'System role', 'All Status ...', and 'Actions'. Two rows are visible:

Contact & Username	Branch	System role	All Status ...	Actions
 Jillian Berry jillian_berry@techworld.com	Technology Waterloo Limited Headquarter	Unassigned	Pending approval	Approve Reject
 Mandy Brown mandy_brown@techworld.com	Technology Waterloo Limited Headquarter	Admin	Pending registration	Resend invitation

Filtrer et afficher les collègues par statut (En attente d'approbation ou En attente d'inscription)

L'administrateur peut **Approuver** ou **Rejeter** des collègues dont l'approbation est en attente et **Renvoyer une invitation** aux collègues dont l'inscription est en attente



Remarque: un collègue rejeté peut être réinvité. Cependant, il doit reconfigurer son compte.



Gérer mes informations sur les contrats

Quels contrats sont visibles sur le portail ?

- En tant qu'administrateur, il vous sera demandé de signer le Contrat Lenovo Partner Network (LPNA) et l'Addendum Offres Spéciales (SBA) lors de l'inscription de votre société auprès de Lenovo. Une personne autorisée de votre entreprise peut signer les accords



- En cas de mise à jour des conditions générales de ces contrats, il vous sera demandé de renouveler leur signature pour les renouveler

Gérer mes informations sur les contrats

Un administrateur peut accéder à tous les contrats signés à partir d'un référentiel unique sur la page **Mes contrats**. La page comprend les deux onglets suivants:

Contrats en ligne

Version no. & Contract name	All type	Signed date	Authorized signatory	All status
LBP5-0003-05 Agreement for Resellers	LPNA	2019-04-30	Mandy Brown mandy_brown@techworld.com	Active
LBP5-0003-04 Special Bid Addendum	SBA	2019-04-30	Mandy Brown mandy_brown@techworld.com	Active
LBP5-0003-03 Agreement for Resellers	LPNA	2019-04-30	Mandy Brown mandy_brown@techworld.com	Active

Contrats hors ligne

Version no. & Contract name	All type	Created date	Expired date	All status	Actions
Agreement for partner	PCSD	2019-04-20	2019-04-30	Active	↓ PDF (1.98KB)
Agreement for partner	DCG	2019-04-20	2019-04-30	Active	↓ PDF (1.98KB)
Agreement for partner	PCSD	2019-04-20	2019-04-30	Active	↓ PDF (1.98KB)

En tant qu'administrateur, vous pouvez afficher et gérer toutes vos informations sur les contrats en ligne à un seul endroit

Afficher le nombre total de contrats en ligne.

Trier les contrats en ligne par date de signature.

Online Contracts

Version no. & Contract name	All type	Signed date	Authorized signatory	All status
LBP5-0003-05 Agreement for Resellers	LPNA	2019-04-30	Mandy Brown mandy_brown@techworld.com	Active
LBP5-0003-04 Special Bid Addendum	SBA	2019-04-30	Mandy Brown mandy_brown@techworld.com	Active
LBP5-0003-03 Agreement for Resellers	LPNA	2019-04-30	Mandy Brown mandy_brown@techworld.com	Active

Afficher le numéro de version des contrats en ligne sur la page.

Filtrer et afficher les contrats en ligne par statut (par exemple, Actif ou Expiré).

Filtrer et afficher les contrats en ligne par type de contrat:

- Contrat Lenovo Partner Network (LPNA)
- Addendum Offres Spéciales (SBA)

Afficher:

- la date et l'heure de signature du contrat en ligne
- le nom et l'adresse e-mail du signataire autorisé du contrat en ligne



Gérer mes informations sur les contrats

Un administrateur peut afficher les détails de contrats en ligne ou les télécharger

Version no. & Contract name	All type	Signed date
LBPS-0003-05 Agreement for Resellers	LPNA	30 Apr 2019, 11:10 am
LBPS-0003-04 Special Bid Addendum	SBA	30 Apr 2019, 10:20 am
LBPS-0003-03 Agreement for Resellers	LPNA	30 Apr 2019, 10:20 am

Cliquer sur le nom du contrat pour ouvrir la page de détails du contrat.

Agreement for resellers

Status: Active

Signed date: 2019-04-30

Version No.: LBPS-0003-05

Authorized signatory: Mandy Brown (mandy_brown@techworld.com)

Lenovo Partner Network Agreement (LPNA) [PDF \(112 KB\)](#)

Placeholder text: Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Aliquam non nulla vitae est lobortis accumsan. Duis et leo consectetur, sodales ex id, laoreet purus. Nulla metus ligula, viverra sit amet ligula quis, tempor viverra risus. Suspendisse potenti. Vivamus magna quam, ullamcorper quis lacus eu, tincidunt laoreet sapien. Duis sapien tellus, porttitor eget interdum ut, varius eget velit. Donec risus enim, malesuada vitae metus a, rutrum gravida tellus. Etiam auctor mauris eu consectetur tristique. Donec sed porta tortor, ut sollicitudin augue. Curabitur et placerat purus, vel pretium ipsum. Etiam at mauris sed augue imperdiet venenatis. Cras luctus convallis semper. Duis congue arcu ut lorem gravida vestibulum. Vivamus convallis pharetra sapien at pharetra. Interdum et malesuada fames ac ante ipsum primis in faucibus. Suspendisse ac velit efficitur, auctor eros vitae, sodales massa. Nullam varius cursus sem, et tincidunt diam mollis in. Proin imperdiet magna vitae nisi venenatis, a consequat nisi cursus. Vestibulum aliquam est elit, nec aliquam nisi congue non. Donec sit amet ex sed ligula rutrum tempor. Nulla at lobortis nunc. Vivamus a condimentum diam.

NOUVEAUTÉS UTILES

- Toutes les informations détaillées telles que le nom du contrat, le statut, le type de signataire autorisé, la date de signature et le numéro de version sont disponibles sur la page Détails du contrat.
- Le téléchargement de la version PDF du contrat est simple pour pouvoir s'y référer hors ligne.

Un administrateur peut également télécharger des contrats hors ligne pour en consulter les détails

Offline Contracts

Version no. & Contract name	All type	Created date	Expired date	All status	Actions
Agreement for partner	PCSD	30 Apr 2019	30 Apr 2019	Active	PDF (198KB)
Agreement for partner	DCG	30 Apr 2019	30 Apr 2019	Active	PDF (198KB)
Agreement for partner	PCSD	30 Apr 2019	30 Apr 2019	Active	PDF (198KB)

Afficher la date de création et d'expiration du contrat hors ligne

Télécharger le fichier PDF des contrats hors ligne

Voir le type de contrat hors ligne : PCSD ou DCG



Remarque: sur le nouveau portail, vous pouvez afficher les détails du contrat en ligne uniquement pour les contrats en ligne. Pour afficher les détails d'un contrat hors ligne, vous devez télécharger le fichier PDF.

Distributeurs et revendeurs T1



Présentation des distributeurs et des revendeurs T1

La plateforme partenaires Lenovo est votre solution unique pour trouver toutes les informations, ressources et outils pour vous aider à travailler et développer vos activités avec Lenovo.

? Qu'est-ce qu'un distributeur ? Qu'est-ce qu'un revendeur de Niveau 1 (T1) ?

- Les distributeurs et revendeurs T1 passent leurs commandes directement auprès de Lenovo.
- Les distributeurs fournissent les produits ou les stocks aux revendeurs de Niveau 2 (T2).
- Les revendeurs T1 vendent aux clients finaux

? Quelles différences le portail fait-il entre un distributeur ou un revendeur T1 ?

- Le portail est personnalisé selon le type de partenaire que vous êtes. La page d'accueil et le tableau de bord des performances commerciales auront des vues personnalisées. De plus, la navigation est personnalisée afin d'inclure toutes les ressources et tous les outils importants pour le développement votre activité avec nous.
- Outre tous les outils et ressources auxquels les revendeurs T2 peuvent accéder sur le portail, ce dernier contient les outils pour passer et effectuer le suivi des commandes de Lenovo via le système de commande de produits Lenovo (LPOS) et le portail de visibilité des commandes (OVP).
- Les distributeurs trouveront également sur le portail un guide de recrutement pour trouver des revendeurs T2 de façon efficace, ainsi qu'un guide d'intégration pour rendre la collaboration avec les nouveaux revendeurs T2 plus facile.
- Pour les distributeurs qui commercialisent des produits Data Center Group (DCG), le portail vous permet également de rechercher les revendeurs T2 de votre région ou pays pour accroître votre activité.

Les outils pour passer et effectuer le suivi de vos commandes auprès de Lenovo sont disponibles sur le portail.

? Comment passer une commande ?

- Sous l'onglet Ventes du menu Navigation, les distributeurs et les revendeurs T1 peuvent passer leurs commandes à l'aide du système de commande de produits Lenovo (LPOS).

? Comment effectuer le suivi de votre commande ?

- Sous l'onglet Ventes du menu Navigation, les distributeurs et les revendeurs T1 peuvent effectuer le suivi de leurs commandes à l'aide du portail de visibilité des commandes (OVP).



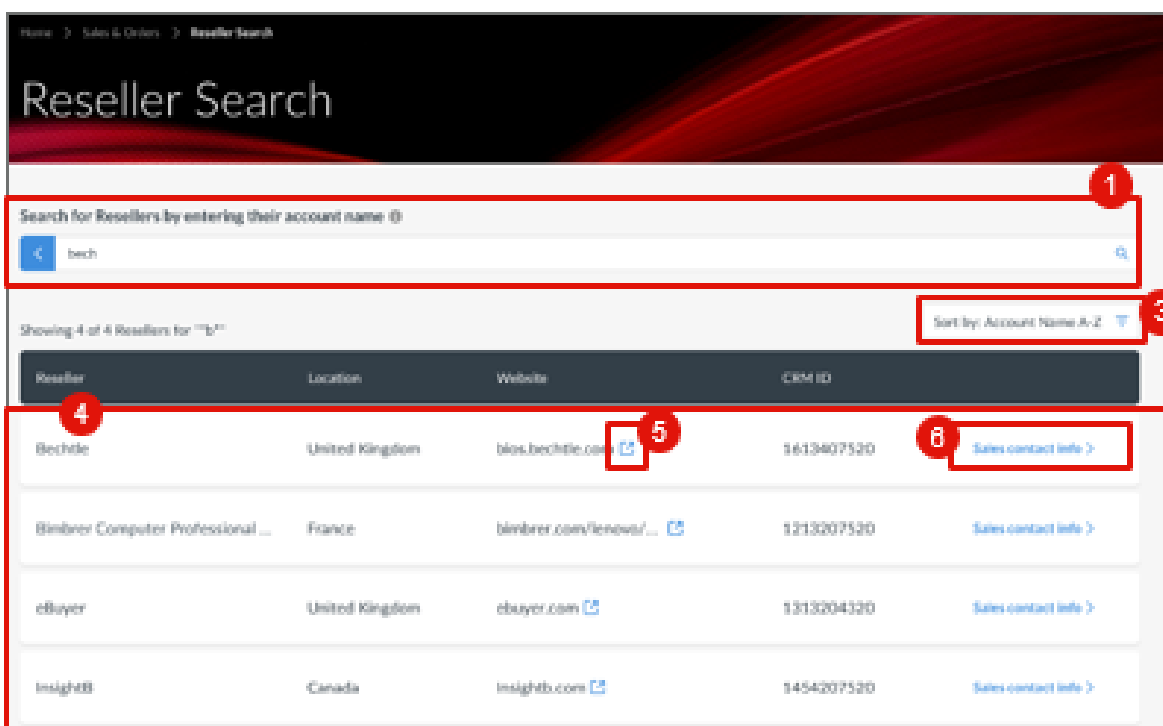
Navigation sur le portail en tant que distributeur ou revendeur T1

Les informations et les liens les plus importants sous les éléments du menu principal sont affichés de manière hiérarchisée et structurée. D'autres informations et outils sont regroupés



Rechercher un revendeur DCG

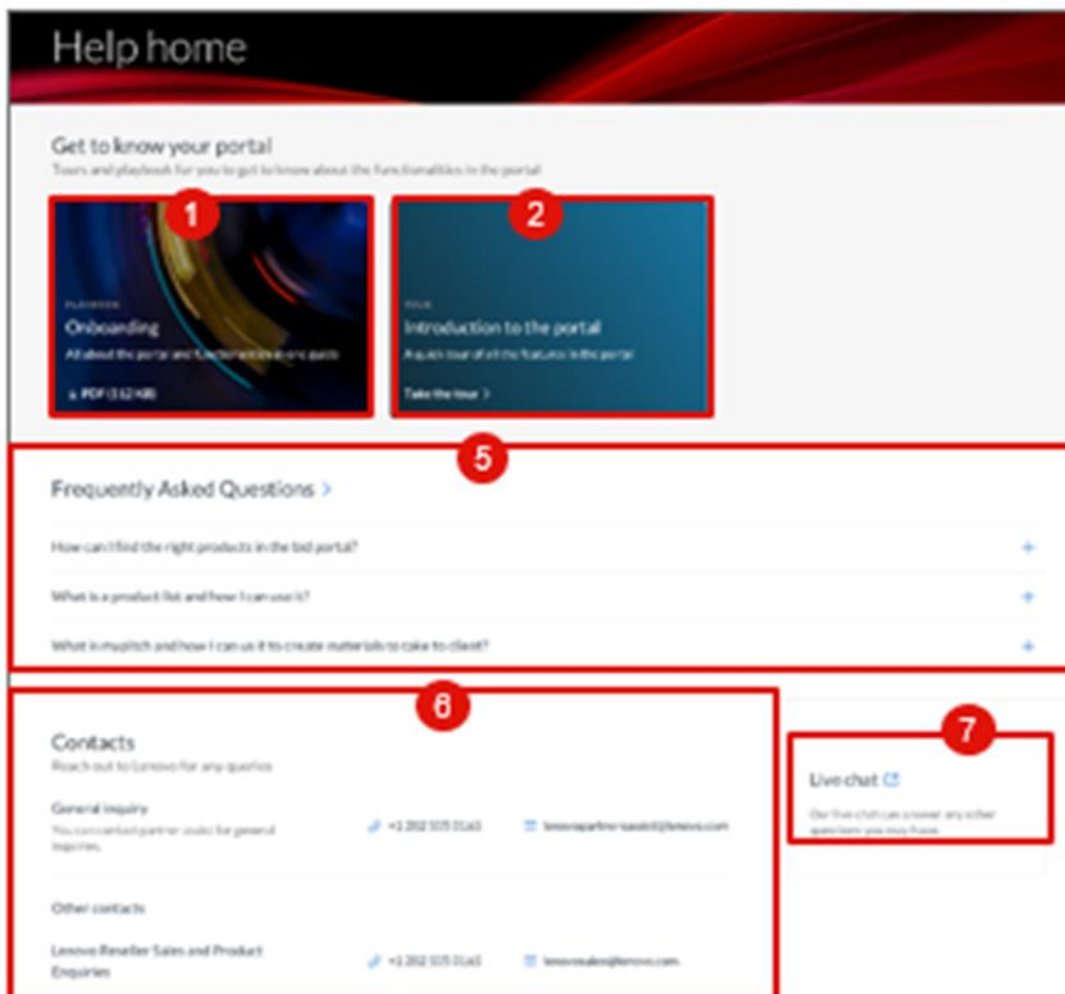
Pour les distributeurs qui commercialisent des produits Data Center Group (DCG), vous pouvez rechercher les revendeurs T2 de votre région ou pays pour accroître votre activité:



- 01 Permet de rechercher des revendeurs en entrant leur nom de compte
- 02 Affiche le nombre de résultats de recherche
- 03 Permet de trier les résultats de la recherche par ordre alphabétique en utilisant le nom du compte (de A à Z ou de Z à A)
- 04 Donne des informations telles que: nom du revendeur, site Web
- 05 Affiche le lien vers le site Web du revendeur
- 06 Affiche les coordonnées du revendeur respectif

Obtenir de l'aide

Le portail fournit des conseils complets et des ressources de support motivantes pour vous aider tout au long de votre parcours à nos côtés.



Les numéros de téléphone et adresses e-mail pour obtenir des réponses à vos différentes demandes sont affichés

01

Vous pouvez télécharger le guide de recrutement et d'intégration pour vous aider à trouver d'autres revendeurs de Niveau 2.

02

Vous pouvez également suivre la présentation du portail pour comprendre rapidement ce qu'il offre.

03

Visionnez plusieurs vidéos d'intégration pour vous présenter visuellement comment faire des affaires avec Lenovo à l'aide du portail.

04

Vous trouverez une série de modules de formation courts pour vous aider à comprendre comment utiliser le portail

05

Accédez aux Questions fréquentes (FAQ) pour répondre à certaines de vos interrogations.

06

Vous trouverez également les coordonnées Lenovo clés si vous avez des questions qui ne peuvent pas être résolues à l'aide du portail

07

Vous avez également la possibilité de nous contacter via le système de discussion en direct.

Programmes et formation

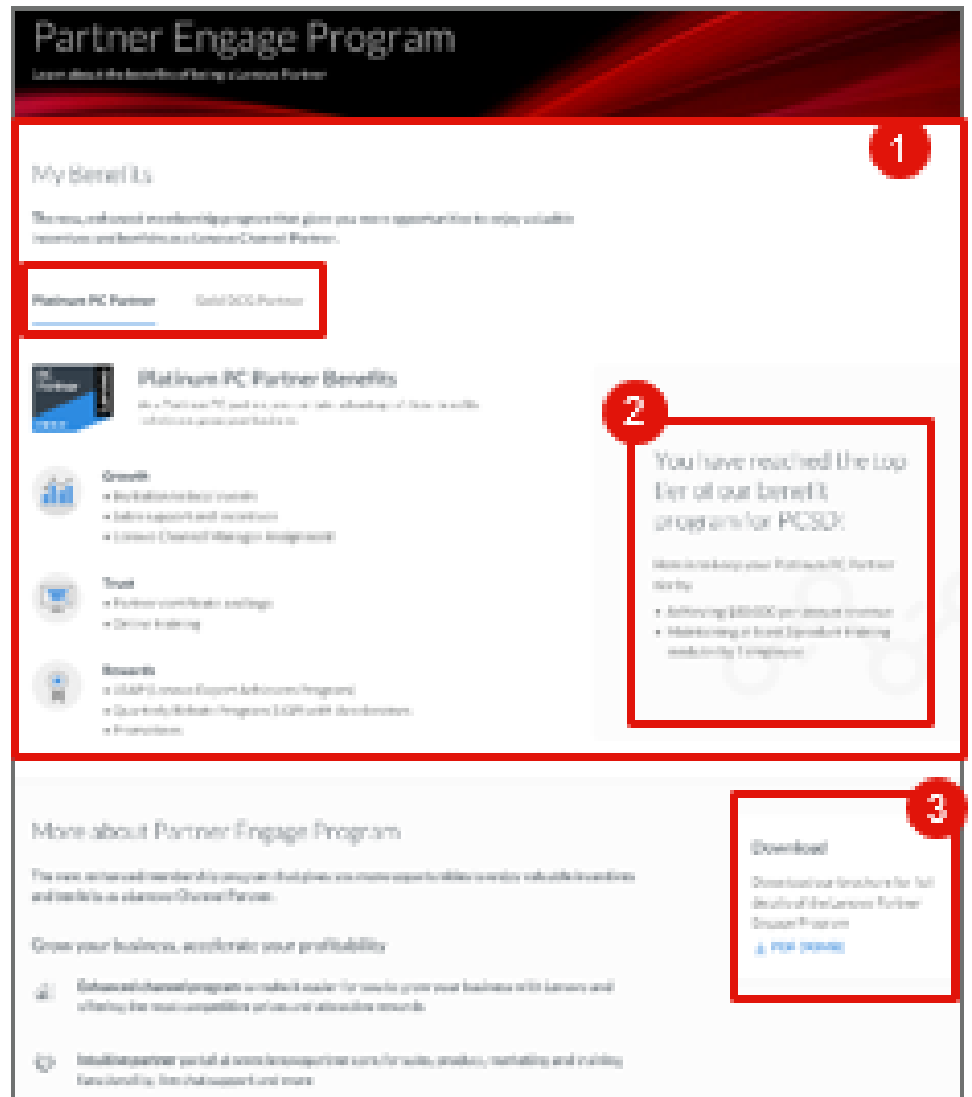


Afficher les avantages de votre programme

En tant que partenaire Lenovo, vous faites partie du programme LPEP (Lenovo Partner Engage). Vous pouvez trouver toutes les informations concernant ce programme et les avantages auxquels vous pouvez prétendre sur une page du portail

Vous y trouverez des informations suivantes:

- 01 Les avantages dont vous pouvez bénéficier à un certain niveau du programme LPEP
- 02 Comment passer au niveau supérieur pour bénéficier d'avantages supplémentaires
- 03 Comment télécharger la brochure pour obtenir toutes les informations sur les produits du programme LPEP



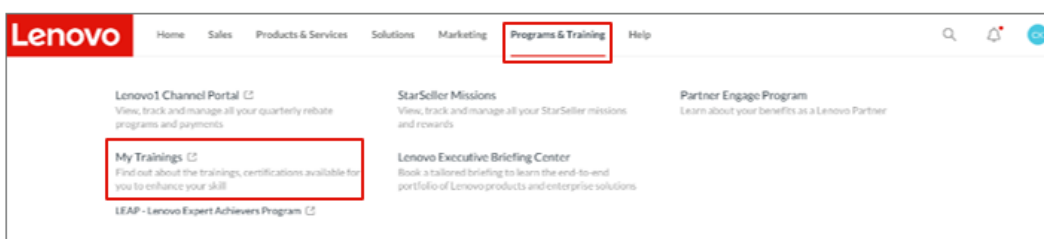
NOUVEAUTÉS UTILES

- Vous pouvez consulter vos avantages à partir des programmes Lenovo en fonction de votre niveau de partenaire pour le catalogue de produits PCSD et DCG.

Accéder aux formations

Quel type de formation pouvez-vous suivre ?

Cliquez sur **Programmes et formation** dans le menu Navigation pour accéder aux formations disponibles



- Tendances du marché
- Formations sur les produits
- Formation sur les compétences
- Formation sur Lenovo

Marketing



Plateforme partenaires Lenovo

1. Ressources marketing
2. Campagne marketing Lenovo
3. Outils marketing Lenovo
4. Promotions

Le nouveau **portail Partenaires mondial** à pour objectif de nourrir votre **réflexion marketing** avec une immense quantité de documents, ressources et informations relatives à votre secteur d'activité pour optimiser et faciliter la vente des **produits et solutions Lenovo**

Trouver des ressources marketing

La plateforme partenaires Lenovo a été pensée pour vous apporter le bon contenu au bon moment, et personnalisée juste pour vous.

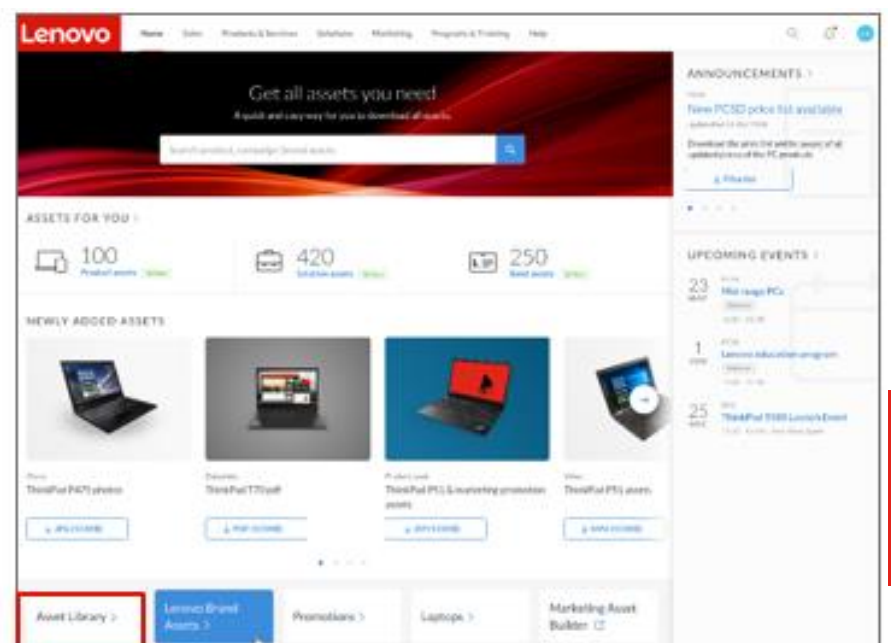
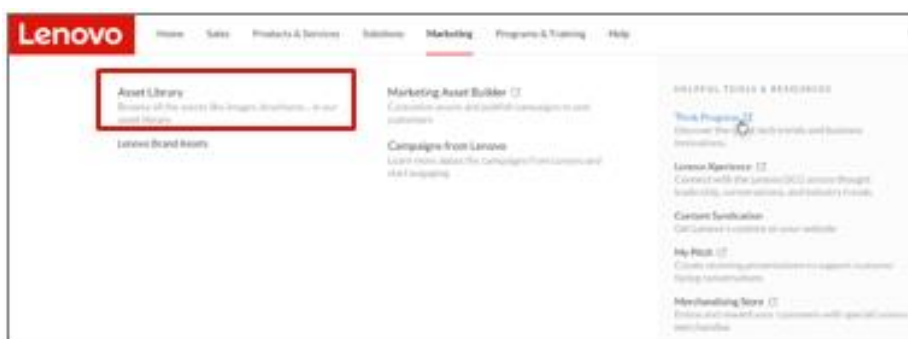
Le tableau suivant répertorie les types de ressources clés, importantes tout au long de votre parcours avec Lenovo et auxquelles vous pouvez accéder à tout moment:

Intégration	Ventes	Catalogue produits	Marketing	Programmes et GTN	Formation	Suport
<ul style="list-style-type: none"> ✓ Présentation générale des avantages de nos programmes pour Partenaires Lenovo Portal Guide ✓ Guide du portail Lenovo ✓ Guide de formation et de certification ✓ Formation sur les produits par gamme/famille de produits 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Guide de vente ✓ Argumentaire ✓ Atouts compétitifs ✓ Présentation des argumentaires produits ✓ Étude de cas de produits/solutions 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Liste de prix ✓ Spécifications des produits ✓ Fiche technique ✓ Photo et vidéo de produits ✓ Guide produits/solutions ✓ Étude de cas de produits/solutions 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Directives marketing Lenovo ✓ Ressources marque Lenovo ✓ Ressources tendances du marché ✓ Ressources campagne marketing 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Présentation générale des avantages de nos programmes pour Partenaires ✓ Guide des programmes spéciaux ✓ Lettres d'annonce des programmes 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Guide de formation et de certification ✓ Formations sur les produits ✓ Formation sur les compétences ✓ Formation thématique et sur les tendances du marché ✓ Formation sur Lenovo ✓ Programme d'apprentissage ✓ Chaîne de webinaires 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Getting Started Guide ✓ Guide (Lenovo Portal Guides) ✓ Guide Related To Business Process (for example, Deal Registration / New Customer Bonus) ✓ Lenovo Marketing Guidelines

La Bibliothèque de ressources est un référentiel centralisé de ressources marketing prêtes à l'emploi

1. Accédez facilement à la Bibliothèque de ressources depuis l'onglet Marketing.

2. Si vous disposez d'un rôle marketing dans le système, vous pouvez également accéder à la Bibliothèque de ressources à partir des liens rapides sur votre Page d'accueil.



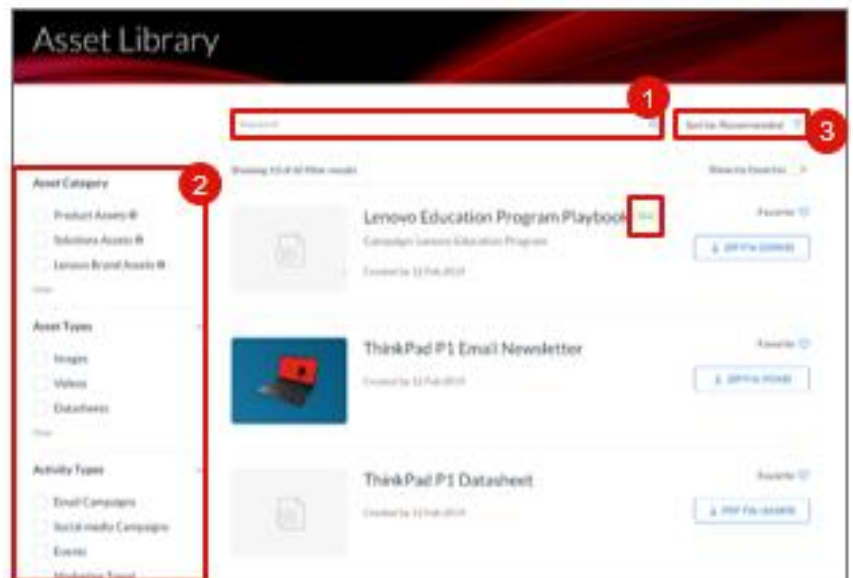
Trouver des ressources marketing

La Bibliothèque de ressources a été pensée pour vous aider à trouver les ressources dont vous avez besoin de la manière la plus simple et la plus efficace

- 01 Trouvez facilement toutes les ressources dont vous avez besoin en une seule recherche
- 02 Appliquez les filtres dynamiques suivants pour effectuer une recherche ciblée des ressources requises: Catégorie de ressource, types de ressource, types d'activité, groupe de produits, types de produit, famille de produits, étape de la solution
- 03 Triez les ressources selon les critères Recommandé, Le plus récent et Le plus téléchargé à l'aide de la fonctionnalité « Trier par »

NOUVEAUTÉS UTILES

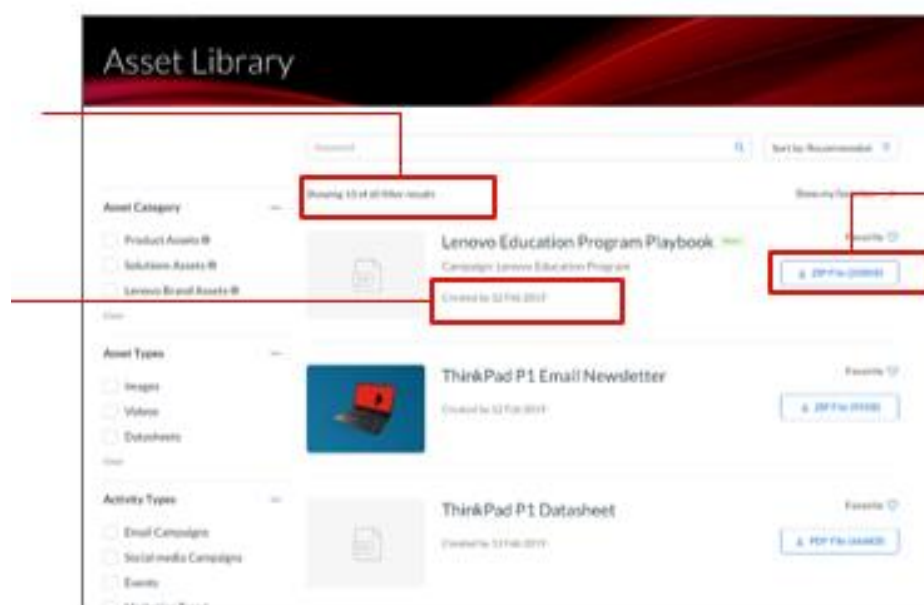
- Dans la barre de recherche, s'affichent en haut de liste des résultats de la recherche les ressources Recommandées et Les plus récentes.
- Les nouvelles et les ressources les plus récentes sont indiquées par l'étiquette Nouveau.



Les ressources sont téléchargeables directement depuis la Bibliothèque des ressources

Affiche le nombre de ressources sur la page

Affiche la date de création de la ressource

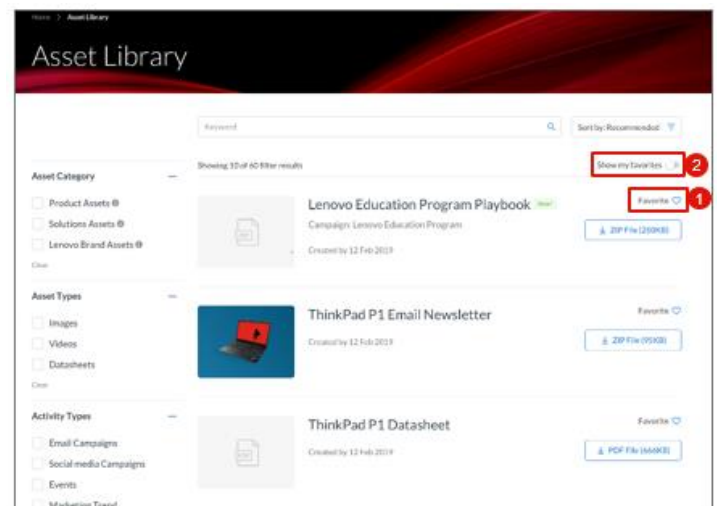


Permet de télécharger la ressource

Trouver des ressources marketing

Sur le portail, vous pouvez enregistrer des ressources comme Favoris afin d'y accéder rapidement ultérieurement

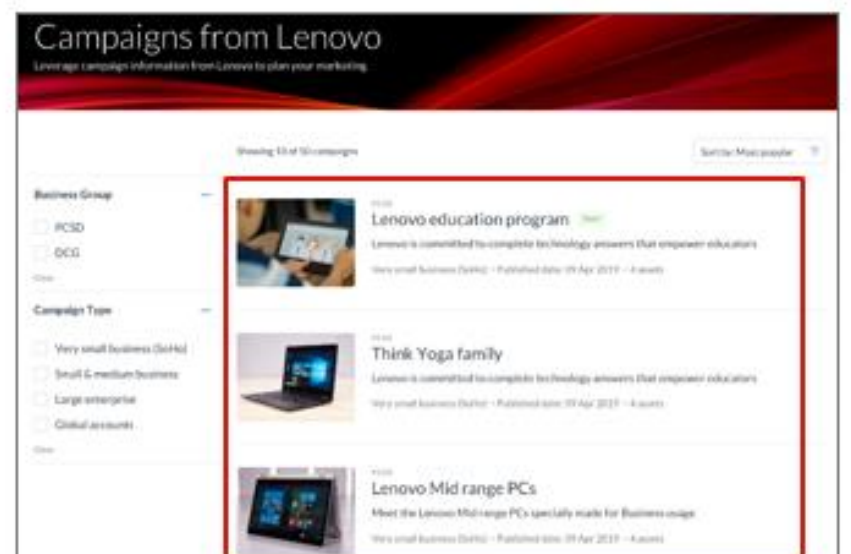
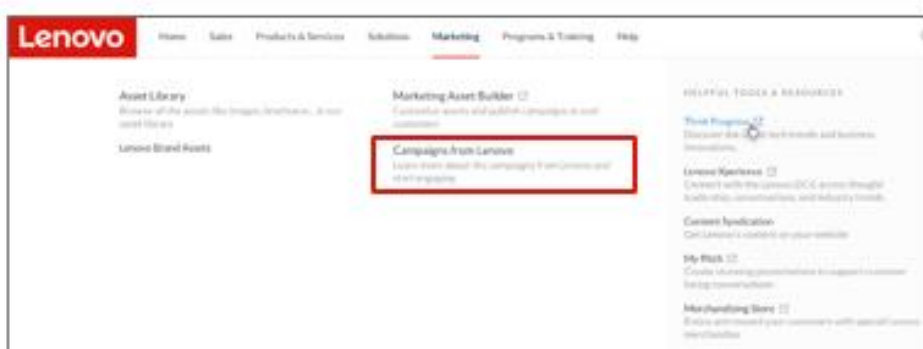
- 01 Cliquez sur l'icône en forme de cœur pour marquer la ressource comme Favoris
- 02 Le filtre **Afficher mes favoris** vous permet d'afficher uniquement les ressources que vous avez enregistrées comme favoris



Profiter d'une campagne marketing Lenovo

De nombreuses campagnes marketing parmi différentes divisions et campagnes sont faciles à trouver dans la Bibliothèque de ressources

1. Vous pouvez facilement accéder aux informations des campagnes depuis le menu Navigation
2. Parcourez la liste des campagnes marketing



Profiter d'une campagne marketing Lenovo

Parcourez la liste des campagnes sur la page **Campagnes de Lenovo**

01

Triez la liste des campagnes par La plus récente (en fonction de la date de création) ou par La plus populaire (en fonction du nombre de vues)

02

Appliquez des filtres pour simplifier votre recherche de campagnes pertinentes

03

Les étiquettes PCSD/DCG vous aident à différencier les campagnes destinées à PCSD et DCG

04

Cliquez sur le nom de la campagne pour ouvrir la page Détails de la campagne



Le type de campagne, la date de publication et le nombre de ressources associées à la campagne sont affichés avec le nom de la campagne

NOUVEAUTÉS UTILES

- Les nouvelles et les campagnes les plus récentes sont indiquées par l'étiquette Nouveau.

Profiter d'une campagne marketing Lenovo

Les détails suivants concernant la campagne sélectionnée se trouvent sur la page Détails de la campagne:

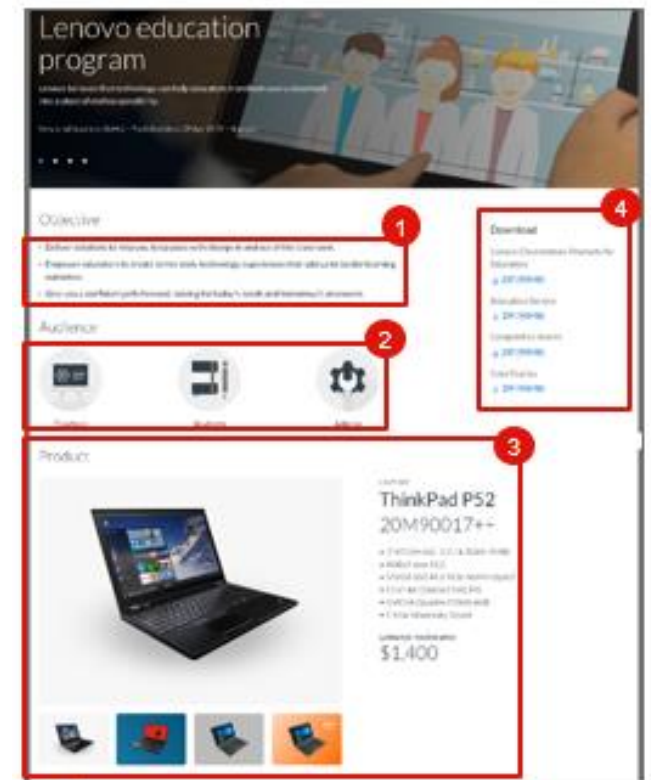
01 Objectifs de la campagne

02 Audience de la campagne pour savoir qui cibler

03 Photos, spécifications et prix revendeur estimé pour les produits concernés

04 Permet de télécharger rapidement les ressources associées à la campagne

Comparison Summary			
	ThinkPad P52 20M90017+-	Dell Latitude 9310	HP ProBook 8440 G8
Processor	Intel Core i7-11850H (14C, 22T, 4.3GHz, 16MB)	Intel Core i7-11850H (14C, 22T, 4.3GHz, 16MB)	Intel Core i7-11850H (14C, 22T, 4.3GHz, 16MB)
Memory	16GB DDR5 ECC	16GB DDR5 ECC	16GB DDR5 ECC
Storage	1TB SSD	2TB SSD	1TB SSD
Display	15.6" UHD+ (3840x2160) IPS, 300Hz, 2300 nits	15.6" UHD+ (3840x2160) IPS, 300Hz, 2300 nits	15.6" UHD+ (3840x2160) IPS, 300Hz, 2300 nits
Graphics	NVIDIA GeForce RTX 3050 Ti	NVIDIA GeForce RTX 3050 Ti	NVIDIA GeForce RTX 3050 Ti
Warranty	1 Year Depot	1 Year Depot	1 Year Depot



Accéder à d'autres outils marketing

Bonne nouvelle ! Le nouveau portail Partenaires mondial centralise tous les outils marketing dont vous avez besoin en un seul endroit. L'accès aux outils suivants en est donc faciliter :

01 La plateforme marketing partenaires pour personnaliser les ressources et publier des campagnes auprès de clients finaux

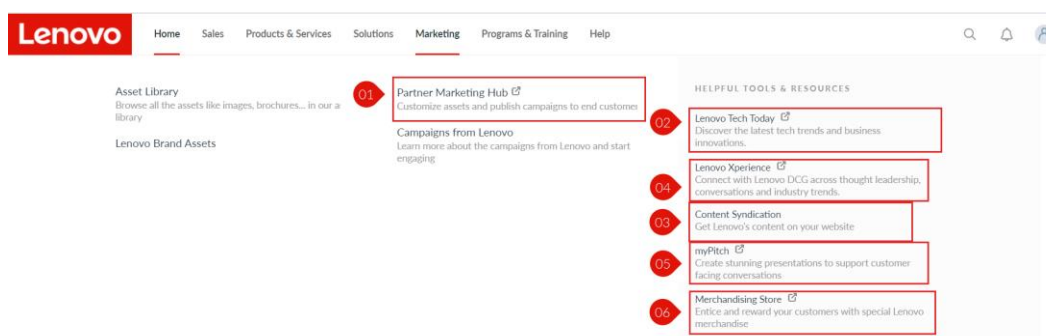
02 L'outil Lenovo Tech Today pour vous tenir au courant des dernières tendances du secteur et du marché

03 L'outil Lenovo Xperience pour vous connecter au Lenovo Data Center Group et obtenir des informations en termes de leadership éclairé, de conversations avec les clients et de tendance du secteur

04 L'outil de syndication de contenu pour afficher gratuitement

05 L'outil myPitch pour créer des présentations percutantes sur les produits Lenovo qui serviront d'argumentaire pour vos clients

06 Boutique merchandising : attirez et récompensez vos clients avec des produits spéciaux Lenovo

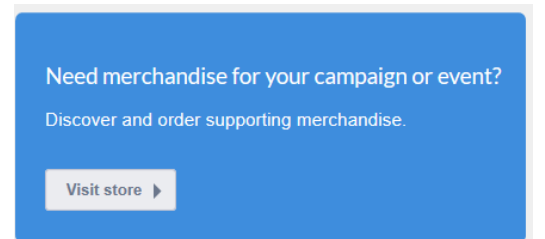
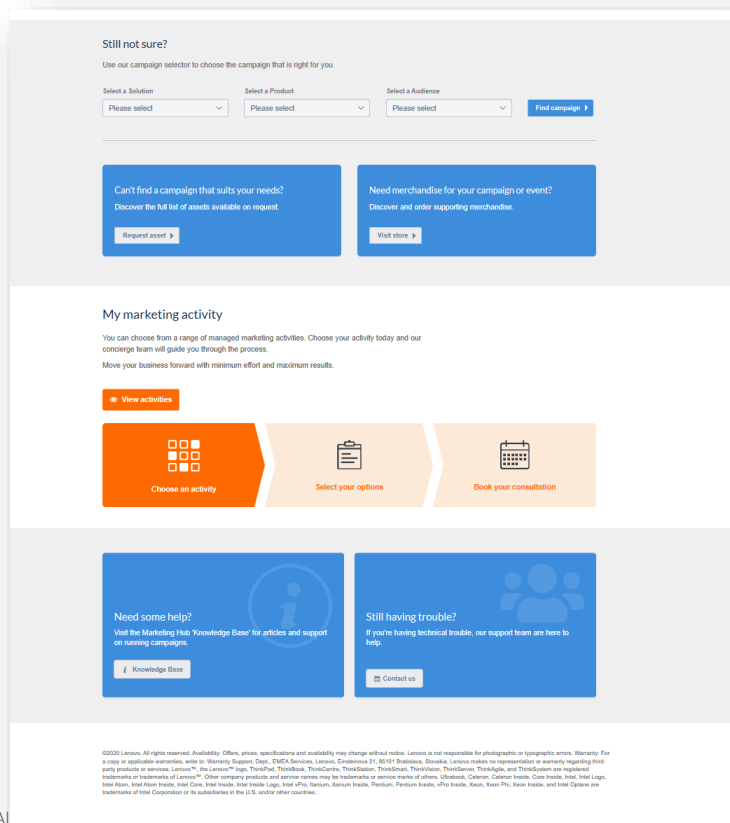
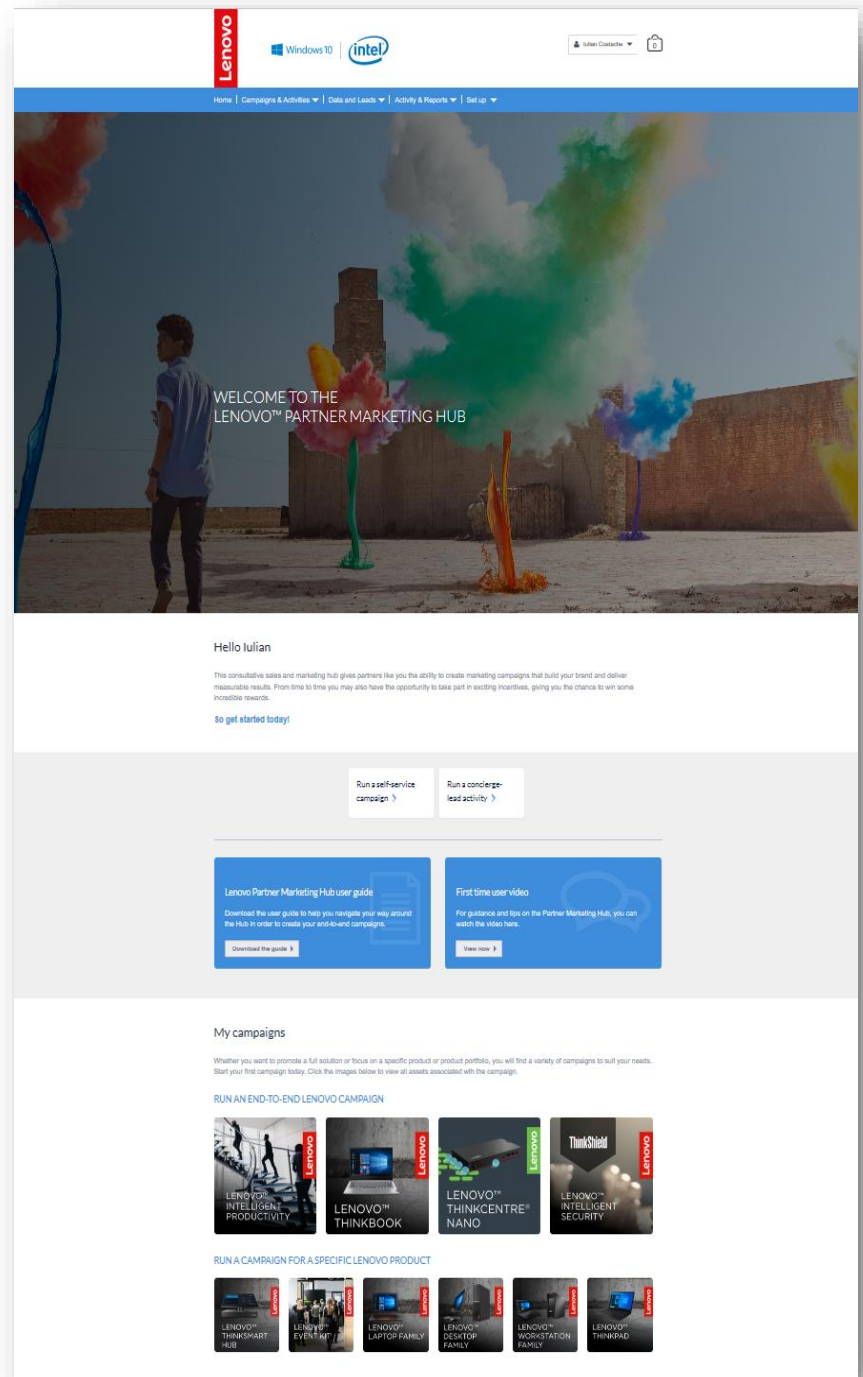




Centre marketing pour partenaires Lenovo

Activités de co-marketing pour vos partenaires commerciaux

- Ressources marketing de marque Lenovo prêts à l'emploi, validés, en ligne et en conformité avec les exigences des BP (personnalisation avec leurs coordonnées, proposition de valeur, logos) ou des partenaires Alliance (Intel, Microsoft)
- Une boîte à outils entièrement personnalisable est téléchargeable. Elle comprend des ressources numériques ou imprimables et est disponible pour plusieurs gammes de produits ou de solutions : gamme de campagnes thématiques et axées sur les produits, kits d'événement.
- Possibilité de demander une gamme plus large de produits et de solutions. Avec une assistance dans votre langue pour vous permettre d'exécuter une gamme de campagnes à la demande, notamment de génération de leads fondée sur le contenu ou de ventes internes (télémarketing)
- Vous pouvez trouver des activités ou des campagnes marketing ciblant des solutions, des produits et des audiences spécifiques.
- Rapports et analyses disponibles pour les leads ou données collectés, notamment la gestion des listes



PRODUITS PROMOTIONNELS

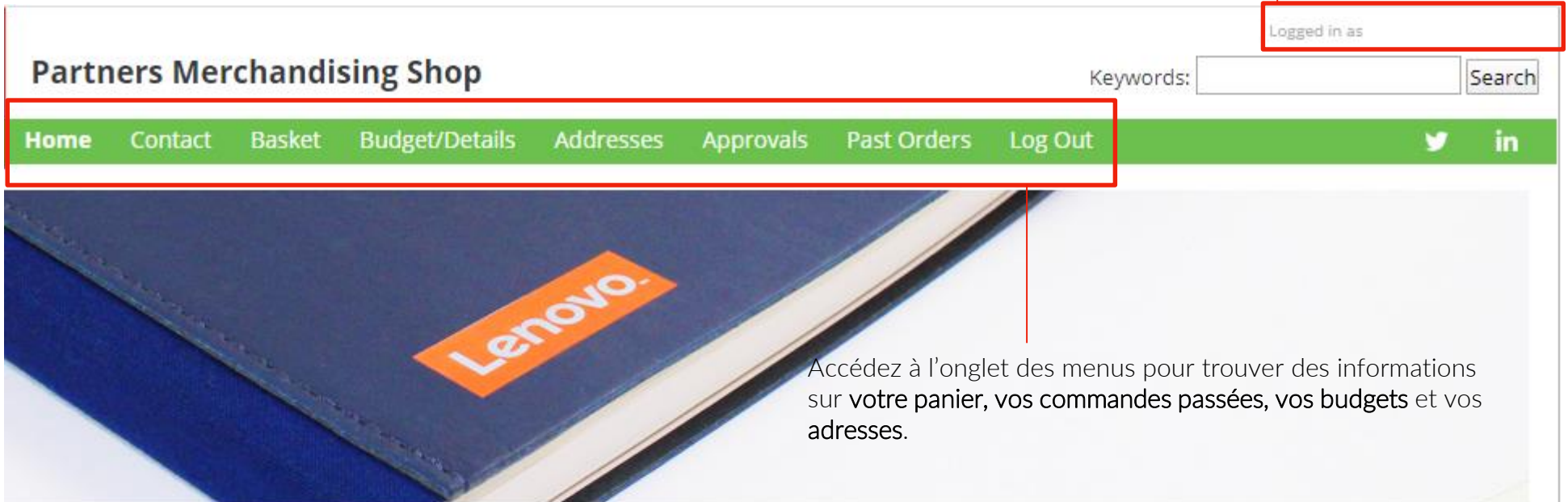
- Si vous avez besoin de produits promotionnels pour la campagne ou l'événement que vous organisez, cliquez sur « visiter le magasin » pour accéder au magasin d'articles de merchandising de Lenovo.



Boutique merchandising Lenovo

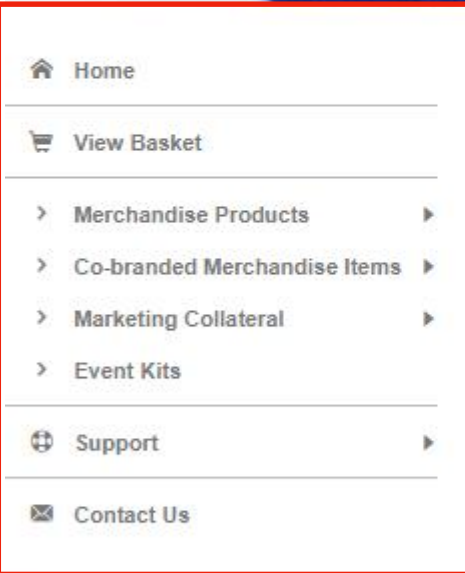
Si vous avez besoin de produits promotionnels pour la campagne ou l'événement que vous organisez, la boutique merchandising est là pour vous aider à trouver une sélection de produits et de documents de marque utilisables pour les deux types de projets.

Authentification unique possible sur toutes les plateformes Partenaires



Logged in as

Accédez à l'onglet des menus pour trouver des informations sur votre panier, vos commandes passées, vos budgets et vos adresses.



Welcome to the Lenovo Merchandising Shop

A selection of branded products and Lenovo printed collateral is available here for fast and easy delivery to your office.

To order, choose a category, select an item, add it to the basket and proceed to the check out. Orders placed by midday will be despatched same day using a next day carrier.

Products of the Week

Lenovo Lanyard - pack of 20, assorted colours



Dye sublimation printed

Lenovo Shopper Bag



Lenovo Premium Cotton Shopper Tote Bag.

Lenovo Sticky Notes - pack of 10, assorted colours



How to order on this site

For help in using the website and for additional information on ordering made-to-order items...

READ MORE

Consulter les différentes catégories de ressources disponibles

Découvrir comment commander

Accéder aux produits de la semaine.



Présentation des promotions

Approfondissez vos connaissances sur les promotions Lenovo dans le nouveau portail Partenaires mondial appelé plateforme partenaires Lenovo.

Que sont les promotions Lenovo ?

Afin d'aider nos partenaires à augmenter leurs ventes, Lenovo propose diverses promotions qui vous permettent de profiter des avantages de prix spéciaux ou de bonus financiers. Toutes les informations et les détails sur les différentes promotions proposées par Lenovo sont centralisés dans le nouveau portail Partenaires mondial afin de contribuer à l'augmentation des ventes.

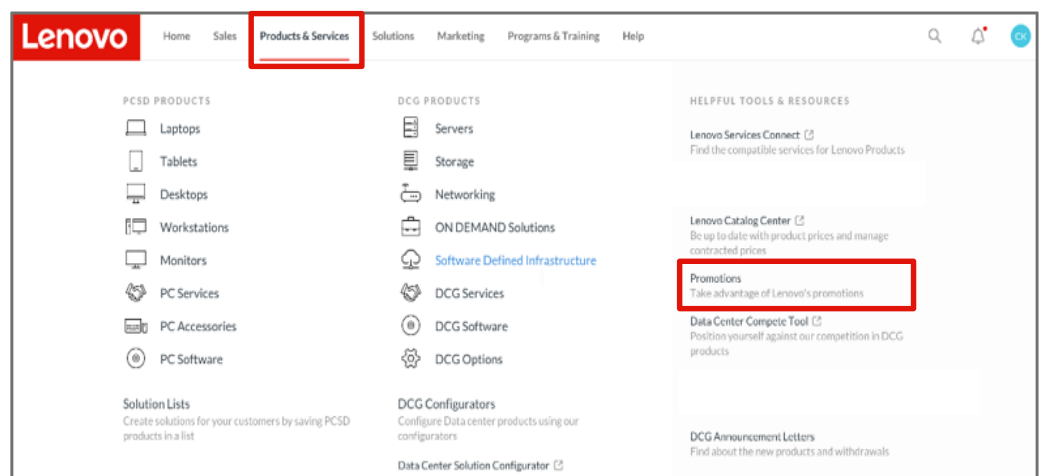


Promotions

Accédez à toutes les informations sur les promotions en cliquant sur **Promotions** dans **Produits et services**.

Quelles sont les différences entre les promotions, les programmes de remises et les offres spéciales ?

- Les promotions concernent généralement des produits spécifiques, pour lesquels une remise est accordée à un partenaire. Les utilisateurs finaux n'ont pas nécessairement besoin de connaître ces remises.
- Les programmes de remises sont des programmes contractuels.
- Les offres spéciales sont généralement des remises accordées lorsque un certain volume de produits est vendu dans le cadre de transaction avec des utilisateurs finaux.





Promotions

Puis, toutes les promotions de Lenovo et de ses partenaires sont répertoriées

- 01 Permet de passer d'une vue à l'autre entre PCSD et DCG, ou d'afficher toutes les promotions
- 02 Affiche le nombre de promotions affichées sur la page
- 03 Permet de trier les promotions selon La plus récente ou La plus populaire pour afficher les promotions dans l'ordre de votre choix
- 04 Affiche les étiquettes PCSD/DCG pour attirer votre attention sur les promotions spécialement conçues pour les produits PCSD et DCG
- 05 Affiche le nom de la promotion. Cliquer sur le nom de la promotion ouvre la page Détails de la promotion
- 06 Indique la date jusqu'à laquelle l'offre est disponible
- 07 Affiche une courte description de la promotion

The screenshot shows the 'Promotions' page with the following elements highlighted by numbered callouts:

- 1:** Filter tabs for 'ALL', 'PCSD', and 'DCG'.
- 2:** 'Showing 10 of 50 promotions' indicator.
- 3:** 'Sort by: Most popular' dropdown menu.
- 4:** 'PCSD' label for the first promotion.
- 5:** Title of the second promotion: 'Transform your business with a modern data estate'.
- 6:** 'Claim submission period: 1 Oct 2018 - 30 Apr 2019' for the second promotion.
- 7:** Description of the second promotion.

Promotions

Les nouvelles pages **Détail des promotions** possèdent un format simple et structuré. Elles vous permettent de comprendre les informations sur les promotions afin d'en tirer un maximum d'avantages.

01

Affiche des détails pour expliquer le fonctionnement de la promotion

02

Affiche les produits éligibles pour cette promotion

03

Affiche les avantages des produits et services qui font partie de la promotion

04

Permet de télécharger les ressources associées à la promotion

The screenshot shows a promotional page for Windows 10 Pro. It features a header image, a main content area with a table, a 'Download' sidebar, a product highlights section, a 'How to get the bonus' section, and a footer section. Red callout boxes with numbers 1, 2, 3, and 4 point to specific elements: 1 points to the main text and table, 2 points to the product highlights, 3 points to the footer, and 4 points to the download sidebar.

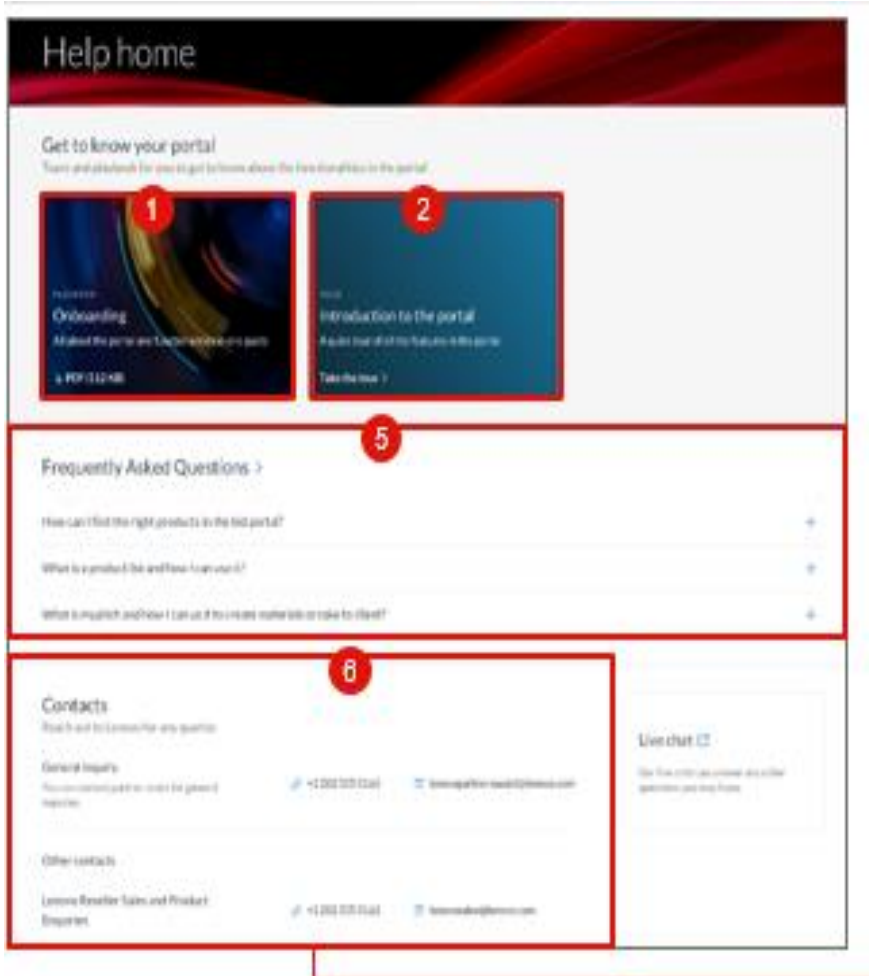
Product SKU	MSRP	MSRP with Microsoft Store
Windows 10 Pro	\$119	\$99
Windows 10 Pro for Workstations	\$1,199	\$999

Support et FAQ



Obtenir de l'aide

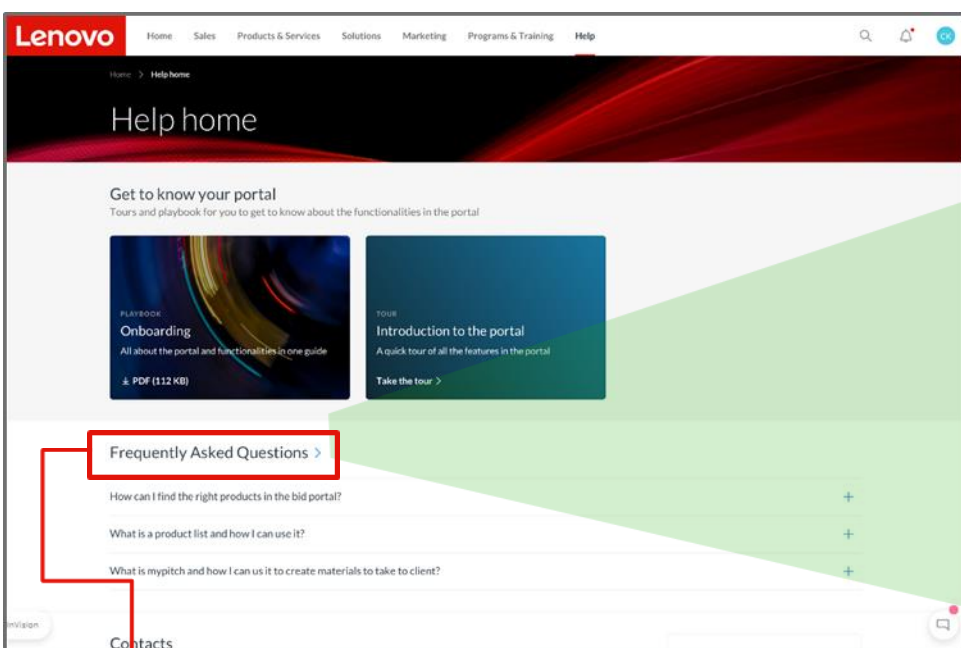
La page d'aide contient une liste de documents de support et de ressources pour vous aider tout au long de votre parcours à nos côtés



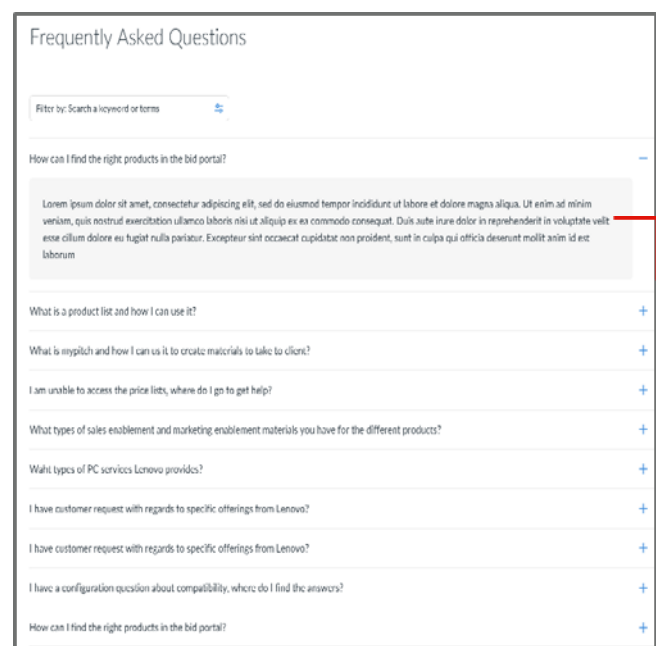
- 01 Guide d'intégration
- 02 Visite rapide
- 03 Guides vidéo
- 04 Guides de l'utilisateur du portail
- 05 Questions fréquentes (FAQ)
- 06 Vous trouverez également les coordonnées Lenovo clés si vous avez des questions qui ne peuvent pas être résolues à l'aide du portail.

Les numéros de téléphone et adresses e-mail pour obtenir des réponses à vos différentes demandes sont affichés.

Questions fréquentes



Cliquez sur Questions fréquentes pour accéder à la page sur laquelle sont répertoriées les Questions fréquentes.



Cliquez sur l'icône + pour afficher la réponse à chaque question fréquente.

La réponse à la FAQ vous permet de trouver une solution.