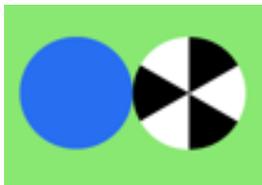


ALSO PLUSNET FN GK INFORMATION SÜBERSICHT MÄRZ 2024





News & Info



Plusnet Frühjahrs-Aktion Voice

Erhöhen Sie Ihren Umsatz und profitieren Sie und Ihre Kunden bis zum 30.04.2024 von der Plusnet Frühjahrs-Aktion:

Wir freuen uns, Ihnen im Rahmen von Mission:Flow eine neue Voice-Aktion vorzustellen.

Beteiligen Sie sich aktiv an der Vermarktung von Plusnet Centraflex und Plusnet SIP-Trunk und erhalten Sie eine zusätzliche Abschlussprovision und ihre Kunden eine attraktive Gutschrift.

Die Aktion gilt für Neukundenaufträge oder die Bestellung neuer Standorte, die bis zum 30.04.2024, 24:00 Uhr, schriftlich bei der Plusnet GmbH eingehen.

Die Aktion gilt für die unten aufgeführten Produkte ab einer Mindestvertragslaufzeit von 24 Monaten:

- IPfonie Extended Connect
- IPfonie Extended Team
- Tengo® Centraflex

Aktionsbeschreibung

Rahmendaten der Aktion* Für jeden SIP-Trunk Neukunden/Neustandort erhält der Partner einmalig pro Sprachkanal 10€. Der Kunde erhält den gleichen Betrag einmalig pro Sprachkanal als Gutschrift auf seine Rechnung. Für jeden Centraflex Neukunden/Neustandort erhält der Partner einmalig pro Lizenz 5€. Der Kunde erhält den gleichen Betrag einmalig pro Lizenz als Gutschrift auf seine Rechnung.

INFO PLUSNET



PLUSNET BONUS-AKTION BIS ZUM 30.06.2024

Wir freuen uns, Ihnen eine neue Bonus-Aktion für das erste Halbjahr 2024 vorzustellen. Beteiligen Sie sich aktiv an der Vermarktung von VDSL¹ und Leased Line¹ und erhalten Sie eine zusätzliche Abschlussprovision oder eine attraktive Gutschrift.

So nehmen Sie an der Aktion teil:

- Wir treffen mit jedem Partner eine individuelle Zielvereinbarung über die Anzahl der Leitungen jeweils für VDSL und Leased Line. Das Ziel pro Partner sind 20% mehr Leitungen als in 2023 (im Jahresdurchschnitt halbiert).
- Das Mindestziel pro Partner sind 3 Leased Lines und 6 VDSL pro Halbjahr. Beide Leitungstypen werden unabhängig voneinander betrachtet.

Das sollten Sie beachten:

- Vertriebspartner, die ihr Ziel erreicht haben, erhalten nochmals die gleiche Abschlussprovision wie für die vermittelte Leitung.
- Reseller und ISP erhalten bei Zielerreichung einmalig 100% des AE-Wertes der vermittelten Leitung als Gutschrift.
- Die Bonusaktion läuft vom 01.01.2024 bis zum 30.06.2024.
- Für die Teilnahme ist lediglich eine Anmeldung bei uns und die Bestätigung der individuellen Ziele erforderlich.

Aktionsanmeldung

STARTEN SIE JETZT MIT SIP-TRUNKS FÜR MICROSOFT TEAMS

Ab sofort finden Sie im Bereich Produkte Unterlagen zur Vermarktung unseres neuen SIP-Trunks IPfonie Extended Team. Mit diesem Produkt, das voraussichtlich ab Ende Oktober über das Plusnet Portal bestellbar sein wird, können Ihre Kunden ganz einfach Microsoft Teams mit dem öffentlichen Sprachnetz verbinden, ohne in einen eigenen E-SBC investieren zu müssen.

Neben dem schon länger verfügbaren Plusnet Whitepaper „Telefonieren mit Microsoft Teams“ stehen Ihnen nun noch diese Unterlagen zur Vermarktungsunterstützung zur Verfügung:

- Ein Sonderdruck des VAF mit dem Titel „Microsoft Teams und Telefonie“
- Die um den neuen SIP-Trunk ergänzte Leistungsbeschreibung
- Die Powerpoint-Präsentation IPfonie Extended Team
- Die Endkundenpreisliste IPfonie Extended Team

PLUSNET: SCHRITTMACHER FÜR DIE DIGITALE ZUKUNFT – MIT SD-WAN

Die leistungsstarke Vernetzung von Standorten wird für Unternehmen, insbesondere mit großem Footprint, immer wichtiger. Der sichere, stabile und unkomplizierte Zugriff auf geschäftskritische Anwendungen in der Cloud – von sämtlichen Firmenstandorten – ist ein wichtiger Erfolgsfaktor für die Skalierbarkeit des Business und damit für zukünftiges Wachstum.

Mit Plusnet SD-WAN (Software-defined Wide Area Network) bieten wir Mittelstand und Großkunden Stabilität, Sicherheit und enorme Flexibilität bei der breitbandigen Anbindung von Standorten an das Unternehmensnetzwerk. Plusnet hat bereits rund 2.000 Firmenstandorte – national wie international – via SD-WAN-Lösung angeschlossen. Mit dieser Erfahrung können wir Sie optimal in SD-WAN-Projekten unterstützen.

Profitieren Sie von unserer Expertise als WAN-Optimierer und sprechen Sie Ihren Partner-Account-Manager an. Weitere Informationen finden Sie in unserem [Partner Extranet](#).

PREIS- UND TARIFANPASSUNG FÜR PLUSNET LEASED LINE BUSINESS

Ab sofort wird die Vermarktung unserer nahezu deutschlandweit verfügbaren Leased Lines für Sie noch attraktiver. Wir haben die Preise durchschnittlich reduziert und folgende Änderungen vorgenommen:

- Die Preiszonen Short Range und Backbone ersetzen die Preiszone Metro
- Anschlussadressen wurden innerhalb der vier Telekom-basierten Preiszonen neu zugeordnet
- Die Preiszonenermittlung erfolgt ausschließlich via angepasster Verfügbarkeitsprüfung
- Neue Preise sind nur bei Neubestellungen oder Produktwechseln in Verbindung mit einem aktuellen Verfügbarkeitsergebnis gültig

Bei Beauftragung über das Plusnet Portal ist die Verfügbarkeitsprüfung bereits integriert, die verfügbaren Preiszone(n) können komfortabel ausgewählt werden, der Listenpreis wird angezeigt und eine digitale Preisanfrage ist möglich.

Die aktualisierten Dokumente finden Sie im [Partner-Extranet](#).

Fragen? Wir helfen Ihnen sehr gerne weiter.....

INFO PLUSNET



MEHR ALS NUR PARTNER-TRAINING: PLUSNET CAMPUS

Gehen Sie mit Wissensvorsprung als Erster ins Ziel!
Mit Campus bietet Ihnen Plusnet eine Schulungs-Akademie mit einem vielfältigen Weiterbildungsangebot, das zukünftig noch erweitert werden soll.
Vertiefen Sie schnell und unkompliziert Ihr Produktwissen mit den kostenlosen Online-Webinaren.

Webinare

- Plusnet Portal – Die UMS-Option und SIP-Trunk Bestellung
- Plusnet Mobile Access – Produktpräsentation & Beauftragung im Plusnet Portal
- Plusnet SIP-Trunks für Teams – Telefonieren mit und ohne E-SBC



Fragen? Wir helfen Ihnen sehr gerne weiter.....

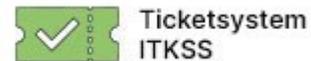
Ticketsystem für Support Anfragen

ALSO führt für alle Netzvermarktungspartner das STN- Ticketsystem ein.

Über dieses Tool ist es Ihnen möglich, transparent und chronologisch, den aktuellen Stand aller Anfragen einzusehen. Mit dieser Service- Erweiterung, können wir noch schneller und professioneller auf Ihr Aktivierungsbelange eingehen.

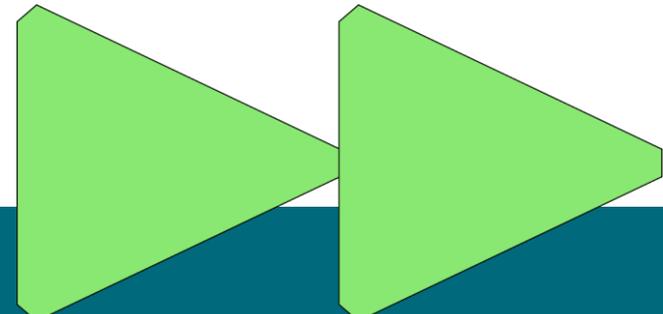
Folgende Themen werden priorisiert bearbeitet:

- Angebotsanfrage
- Auftragsanfrage
- Geschwindigkeitsprüfung
- Projektunterstützung



Fragen? Wir helfen Ihnen sehr gerne weiter.....0541 9143 8699 oder stn@also.com

LINKS & KONTAKT



Account Manager ITK Sales Support



Laura Gosciniak



Iris Büsching

0541 9143 8699

stn@also.com



- [ALSO Netzvermarktung](#)
- [ALSO Netstar](#)
- [Plusnet Partner Extranet](#)



Carsten Niemann
Product Manager Festnetz GK

Kontakt:
Rufnummer
0541 9143 8649
E-Mail
carsten.niemann@also.com