



# Netzvermarktung



Stand: Q1 2024

- ▶ **NIS-2-Richtlinie macht klare Vorgaben für die Cyber-Sicherheit**
- ▶ **Netzwerkrevolution: Von MPLS zu SD-WAN**
- ▶ **Aufzeichnung & Präsentation**
- ▶ **Breaking News: Unser Blog ist online**



# NIS-2-Richtlinie macht klare Vorgaben für Cyber-Sicherheit

- ▶ In einer digitalen Welt, in der Cyber-Angriffe rasant zunehmen, hat die EU mit der neuen NIS-2-Richtlinie eine zukunftsweisende Antwort gegeben. Die Richtlinie etabliert fortschrittliche Standards in der Cyber-Sicherheit und hat weitreichende Implikationen für eine Vielzahl von Unternehmen.
- ▶ Auch wir haben eine klare Antwort: Mit unseren intelligenten Backup- und Security-Optionen (bspw. DDoS Protection) sind betroffene Unternehmen bestens gerüstet für die neuen Anforderungen!
- ▶ Ihr habt Kunden, die von der neuen NIS-2-Richtlinie betroffen sind? Wir finden gemeinsam die passende Lösung!



# Netzwerkrevolution: Von MPLS zu SD-WAN



- ▶ Die Netzwerktechnologie erlebt eine dynamische Revolution: Der Wechsel von traditionellen MPLS-Netzwerken zu agilen SD-WAN-Lösungen markiert einen besonderen Meilenstein in der Branche. Mit unseren drei führenden Technologiepartnern Lancom, Juniper und Stormshield und dem Router der Zukunft »Universal CPE« können wir Kunden cutting-edge Lösungen, die Netzwerke effizienter, flexibler und signifikant sicherer machen, anbieten.
- ▶ Seid ihr bereit, die Netzwerkinfrastruktur eurer Kunden zukunftssicherer zu machen? Dann lasst uns sprechen!

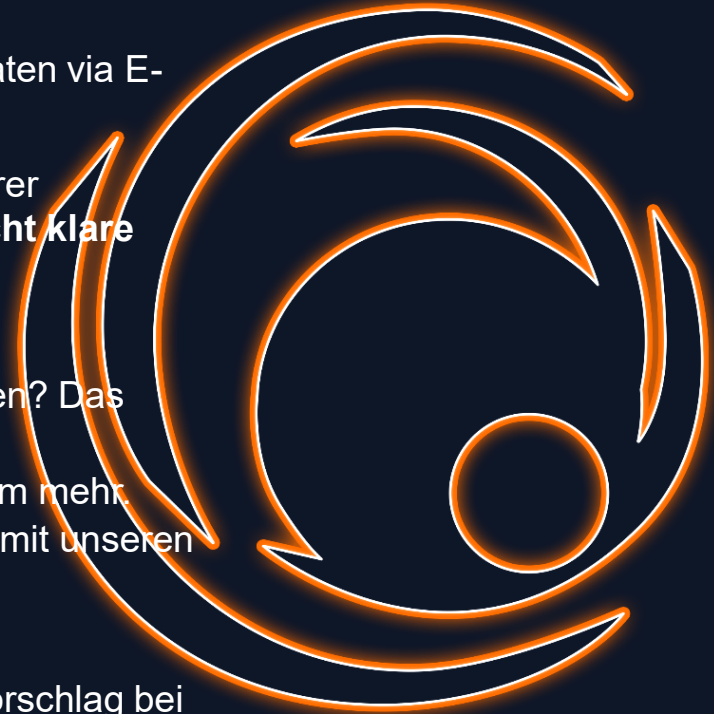


# Aufzeichnung & Präsentation

- ▶ Alle Details der Veranstaltung kannst du der Aufzeichnung und Präsentation entnehmen. Hier entlang: [→ e:cademy](#)
- ▶ **Du hast noch keinen Zugang zur e:cademy?**  
Das macht nichts! Melde dich einfach für deine Zugangsdaten via E-Mail an [sales-support@ecotel.de](mailto:sales-support@ecotel.de).
- ▶ **Good to know:** Dort findest du auch alle Unterlagen unserer regelmäßigen »ecoFlash«-Sessions. **NIS-2-Richtlinie macht klare Vorgaben für die Cyber-Sicherheit**

## Breaking News: Unser Blog ist online

- ▶ Habt ihr schon einen Blick in unseren **ecotel Blog** geworfen? Das Blogger-Team der ecotel teilt hier mit euch ihr Wissen zu Innovationen, Technologien, Trends der Branche und vielem mehr. Sei Teil unserer Community! Kommentiere, teile und gehe mit unseren Expert:innen in den persönlichen Austausch.
- ▶ **Du hast Interesse einen Gastbeitrag zu schreiben?**  
Da sagen wir nicht nein! Melde dich mit deinem Themenvorschlag bei [socialmedia@ecotel.de](mailto:socialmedia@ecotel.de) erfahrung trifft leidenschaft seit 25 jahren an der seite unserer kunden



# Über ecotel

# ecotel: Dafür stehen wir!

Ready for #digitalbusiness



- e** **exklusiv für unternehmen**  
maßgeschneiderte telekommunikationslösungen
- c** **cloud & fiber**  
innovatives produktportfolio
- o** **ohne limit überall**  
zugriff auf > 1 mio. km glasfasernetze
- t** **top qualität zum fairen preis**  
zertifiziert, sicher & 100% »made in germany«
- e** **erfahrung trifft leidenschaft**  
seit 25 jahren an der seite unserer kunden
- i** **loyalität kennt keine grenzen**  
mitarbeiter-, partner- & kundenorientiert



# CLOUD



RingCentral



ISDN-Emulation

SIP-Account

SIP-Trunk

4G Mobile Data

Cloud Hosting & Hosting

Wireless Local Loop

Security & Managed Services

Nationwide xDSL

# FIBER

FTTH

SD-WAN

MPLS-VPN

Internet

Dedicated Fiber Lines

1 Mio. €  
Glasfaser  
Footprint



# ecotel Voice-Produkte

Zukunftssichere IP-Lösungen #digitalbusiness



## SIP-Telefonie



Bis zu  
**1.000**  
Sprachkanäle

## Cloud- Telefonanlage

Inkl. Self-Service

**Modulares  
Produktkonzept**  
*Inklusive ecotel SIP-Trunk*

## Unified Communication & Collaboration

Inkl. Self-Service

**Video, Telefonie, Chat**  
*inklusive ecotel SIP-Trunk*

**RingCentral**

## Unified Communication & Collaboration



**Video, Telefonie, Chat**  
*inklusive ecotel SIP-Trunk*

**Tj** Microsoft Teams

# ecotel SIP-Trunk für Geschäftskunden



## Mehrwerte die Ihre Kunden überzeugen



**Automatische Rufumleitung** (ecotel @once)  
im Störfungsfall der Datenleitung oder Telefonanlage



**Mehrfachregistrierung** - als Backup-Konzept  
oder intelligente Anrufverteilung



Mit bis zu **1.000 Sprachkanälen** je SIP-Trunk



**Automatisierte Bereitstellung** innerhalb von  
**weniger** als 10 Minuten bei neuer Rufnummer



**Flexible Anpassung** der Sprachkanäle  
und Optionen im **Self-Service-Portal**



Attraktive **Voll-Flat-Tarife** zur Kostensicherung



### EINFACH



- ✓ Telefonie & Cloud-Telefonanlage **aus einer Hand** optional mit xDSL-Datenleitung inkl. QoS
- ✓ **Einrichtung im Handumdrehen** – selbst bei umfangreichen Funktionen
- ✓ **Keine Service- & Wartungsverträge**

### FLEXIBEL



- ✓ Beliebige viele **Standorte einbinden**
- ✓ Anzahl Sprachkanäle, Teilnehmer (Seats) & Zusatzoptionen **jederzeit selbst bestimmen**
- ✓ **Anpassungen & Nachbuchungen jederzeit** über das ecotel Kunden-Portal möglich

### DIREKT



- ✓ **Selbst-Administration** der Cloud-Telefonanlage über das ecotel Selfcare-Portal
- ✓ Freischaltung der Telefonanlage in nur **wenigen Minuten**
- ✓ Änderungen - dank 24/7 Self-Service - **in Echtzeit**

# Die Vorteile.



- ✓ **Bereitstellungs-Turbo**  
Neuaufträge werden in wenigen Minuten bereitgestellt
- ✓ **Selfservice Kundenportal**  
Optionen jederzeit selbst hinzubuchen
- ✓ **Atmendes Modell**  
Anzahl Seats & Sprachkanäle flexibel skalierbar
- ✓ **Administration**  
Self-Service-Portal für Vertriebspartner und Kunden



- ✓ **Support:**  
Enge & direkte Betreuung durch das Support-Team ALSO und e:xpert-Team von ecotel
- ✓ **Attraktive Voll-Flat-Tarife**  
Kostensicherung oder Volumenbasierte Abrechnung (1/1 Taktung)
- ✓ **Aus einer Hand**  
Datenleitung (inkl. QoS) & Cloud Dienst
- ✓ **Automatische Rufumleitung**  
(ecotel @once) im Störfungsfall der Datenleitung



# Einzigartiges »Multi-Carrier«-Konzept

Mit Zugriff auf > 1 Mio. km Glasfaser-Footprint



**Hohe Verfügbarkeit** dank **Netzkopplung**  
mit inzwischen **38** namhaften **Carriern**



**Abdeckung »weißer Flecken«** durch  
Anbindung an **regionale Carrier**



Beste Voraussetzung zur **Anbindung**  
**vieler Standorte** (bspw. Filialstruktur)

SD-WAN/  
VPN  
ready



### Ethernet Access



**20 Mbit/s**  
garantierte symmetrische  
Bandbreite

### Internet Smart 500



**500 Mbit/s**  
asymmetrische Bandbreite im  
Downstream

### Ethernet Gigabit Access



**100 - 1.000 Mbit/s**  
garantierte symmetrische  
Bandbreite

### Ethernet Gigabit Access Ultimate



**SCHNELLES  
UPGRADE?**  
*Kein Problem*

**1 - 10 Gbit/s**  
garantierte symmetrische  
Bandbreite

# Koordinierte Bereitstellung für Ethernet-Leitungen



**Individuelle Betreuung:** Durch kompetentes **Projektmanagement-Team**



**One-Touch:** Nur **ein** Techniker-Termin für Bereitstellung, Konfiguration & Inbetriebnahme



**Super Service:** Schnelle & komfortable Bereitstellung



# Info & Kontakt



# e:cademy für ecotel Vertriebspartner

## Online. Einfach. Besser.

Mit Ihrem Zugang zur modernen Online-Lern-Plattform von ecotel können Sie viele **tolle Features entdecken**:

- ▶ **Newsroom:** Brandaktuelle Themen & Inhalte im Überblick.
- ▶ **Quiz:** spannendes Lernen im Duell.
- ▶ **Karteikarten:** Fachwissen stärken und auffrischen.
- ▶ **Mediathek:** Aufzeichnungen & Präsentationen jederzeit abrufen (bspw. ecoFlash)
- ▶ **Schulungen** zu diversen Produkt- & Sales-Themen
- ▶ Kurse mit anschließendem **Text & Zertifikat**

**Interesse geweckt?** Dann holen Sie sich jetzt direkt Ihren **persönlichen Zugang** .

[Hier](#) geht's zur Registrierung.



ALSO führt für alle Netzvermarktungspartner das **STN-Ticketsystem** ein. Über dieses Tool ist es Ihnen möglich, **transparent und chronologisch** den aktuellen Stand aller Anfragen einzusehen. Mit dieser Service- Erweiterung können wir noch schneller und professioneller auf Ihre Aktivierungsbelange eingehen.

Folgende Themen werden priorisiert bearbeitet:

- ▶ **Angebotsanfrage**
- ▶ **Auftragsanfrage**
- ▶ **Geschwindigkeitsprüfung**
- ▶ **Projektunterstützung**



**Fragen?** Wir helfen Ihnen sehr gerne weiter über [stn@also.com](mailto:stn@also.com)

## Account Manager ITK Sales Support



Laura Gosciniak



Iris Büsching



0541 9143 8699



[stn@also.com](mailto:stn@also.com)

## Product Manager Festnetz GK

Attraktive Push-Provisionen und  
Preisaktionen

Jetzt  
anfragen!



Carsten Niemann



0541 9143 8649



[carsten.niemann@also.com](mailto:carsten.niemann@also.com)